

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP  
KHẨU Y TẾ TP.HCM

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 0328/2023/CBTT/YTC-HC

Tp.HCM, ngày 08 tháng 06 năm 2023

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CÔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA ỦY BAN  
CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC VÀ SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN**

**Kính gửi:** - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước  
- Sở Giao Dịch Chứng Khoán Hà Nội

Tên tổ chức : Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh  
Trụ sở chính : 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, Tp. Hồ Chí Minh  
Mã chứng khoán: YTC  
Điện thoại : (028) 3930 4372  
Fax : (028) 3930 6909  
Người thực hiện công bố thông tin: PHAN MINH TRUNG  
Loại thông tin công bố:  24h  Yêu cầu  Bất thường  Định kỳ

Nội dung thông tin công bố:

Công ty Cổ Phần XNK Y Tế TP.HCM công bố Báo cáo thường niên năm 2022 lập ngày 08/06/2023.

Thông tin này được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty vào ngày 08 tháng 06 năm 2023 tại địa chỉ: <https://yteco.vn/quan-he-co-dong/bao-cao-thuong-nien>

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Tài liệu đính kèm:  
Báo cáo thường niên;  
Lưu HC.

**Người thực hiện công bố thông tin**  
**Tổng Giám Đốc**



Phan Minh Trung



**yteco**

**CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ  
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

**20  
22**

**BÁO CÁO  
THƯỜNG NIÊN**

# MỤC LỤC

- 1** Thông tin chung
- 2** Tình hình hoạt động trong năm
- 3** Báo cáo và đánh giá của Ban Tổng Giám Đốc
- 4** Đánh giá của Hội đồng quản trị
- 5** Quản trị công ty
- 6** Báo cáo tài chính

- THÔNG TIN KHÁI QUÁT
- NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH
- THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ
- ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN
- CÁC NHÂN TỐ RỦI RO



## THÔNG TIN CHUNG





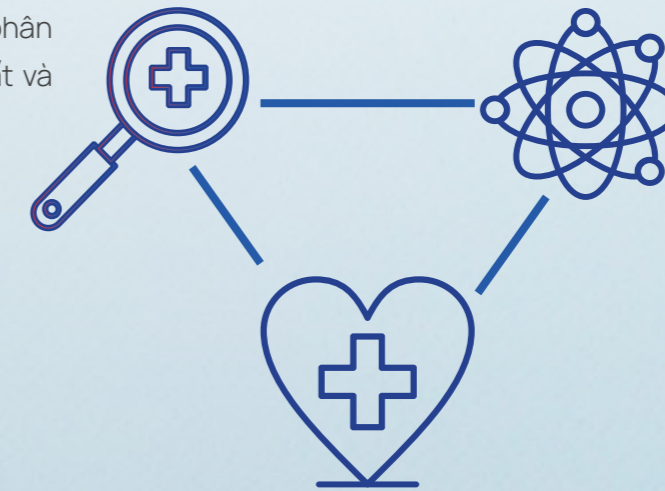
## THÔNG TIN KHÁI QUÁT

### CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

Tên viết tắt	YTECO
Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số	0302366480 cấp lần đầu ngày 01/08/2001, thay đổi lần thứ 27 ngày 29/10/2021
Vốn điều lệ	30.800.000.000 đồng
Vốn đầu tư của chủ sở hữu	30.800.000.000 đồng
Địa chỉ	181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh
Số điện thoại	(028) 39 304 372
Số fax	(028) 39 306 909
Website	www.yteco.vn
Mã cổ phiếu	YTC

YTECO phấn đấu trở thành công ty hàng đầu ở Việt Nam trong các lĩnh vực kinh doanh dịch vụ, phân phối sản phẩm, sản xuất và đầu tư.

### TÂM NHÌN



### GIÁ TRỊ CỐT LÕI

Chính trực, tôn trọng, công bằng, đạo đức, tuân thủ

YTECO tận tụy đóng góp vào việc bảo vệ sức khỏe, cải thiện chất lượng cuộc sống và nâng cao tuổi thọ con người

### SỨ MỆNH





## QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

Tiền thân của YTECO là Công ty Cung ứng Vật tư Y tế, được thành lập theo QĐ số 05/QĐ-UB ngày 04/01/1984 của UBND TP.HCM trực thuộc Sở Y tế TP.HCM (1984 – 1989).

**Tháng 12/1989**, Công ty Cung ứng Vật tư Y tế đổi tên thành Công ty Xuất nhập khẩu Y tế thành phố, có tên giao dịch là YTECO, trực thuộc Sở Y tế TP.HCM theo QĐ số 784/QĐ-UB (1989 – 2001).

**Tháng 03/1993**, UBND TP.HCM thành lập doanh nghiệp Nhà nước Công ty Xuất nhập khẩu Y tế, trực thuộc UBND TP.HCM theo QĐ số 106/QĐ-UB.

### 2001 – 2006

#### Giai đoạn hình thành

#### 1984 – 1993

#### Giai đoạn chuyển mình

**Năm 2001:** Công ty Xuất nhập khẩu Y tế thành phố tiến hành cổ phần hóa thành Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM (YTECO) theo Quyết định số 60/2001/QĐ-TTg ngày 24/04/2001 của Thủ tướng Chính phủ. Chính thức chuyển đổi thành Công ty cổ phần từ ngày 01/08/2001.

**Năm 2006:** Theo QĐ số 3749/QĐ-UB của UBND TP. HCM, YTECO hoạt động theo mô hình Công ty mẹ Công ty con với Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn trực tiếp quản lý 29% vốn Nhà Nước tại YTECO.

**Năm 2012:** Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y Tế TP.HCM được ủy ban Chứng khoán Nhà nước (UBCKNN) chấp thuận hồ sơ đăng ký Công ty đại chúng.

**Năm 2017:** Ngày 22/02/2017, Công ty được Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) cấp Giấy Chứng nhận Đăng ký Chứng khoán số 53/2017/GCNCP-VSD và đăng ký giao dịch UPCoM với tổng số lượng cổ phiếu là 2.800.000 cổ phiếu.

**Năm 2019:** Công ty vinh dự được trao tặng Huân chương lao động hạng nhì của Chủ tịch nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam

#### Giai đoạn xây dựng

#### 2012 – 2019

### 2020 – 2022

#### Giai đoạn đổi mới

**Năm 2020:** Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh (YTECO) kỷ niệm 36 năm thành lập Công ty.

**Năm 2021:** Công ty hợp tác kinh doanh cùng công ty đa quốc gia IMCD cho mảng phân phối nguyên liệu Dược tại Việt Nam. Công ty triển khai dự án ERP nhằm hỗ trợ quản lý thông tin, hệ thống báo cáo quản trị, hỗ trợ Ban Điều Hành nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh.

**Năm 2022:** Công ty ghi nhận kết quả kinh doanh tích cực, doanh thu cán mốc trên 600 tỷ đồng, tăng trưởng 12,56% so với cùng kỳ và lợi nhuận sau thuế đạt trên 31 tỷ đồng, trở lại với nhịp tăng trưởng của giai đoạn 2018 – 2020. Những kết quả này bước đầu đánh dấu sự hiệu quả trong công tác tái cơ cấu và phục hồi của Công ty.

# NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH

## Ngành nghề kinh doanh



### Dịch vụ xuất nhập khẩu ủy thác

Xing giấy phép nhập khẩu các loại thuốc đặc biệt; Công bố đủ điều kiện kinh doanh, lưu hành trang thiết bị - vật tư y tế; xuất nhập khẩu vắc-xin, dược phẩm, sinh phẩm y tế, nguyên liệu dược, trang thiết bị y tế, vật tư y tế, thực phẩm chức năng,...; Tư vấn khách hàng ký kết hợp đồng mua bán từ các nhà cung cấp nước ngoài đạt hiệu quả tốt ưu dựa trên quy chế chuyên ngành của Bộ Y tế và điều kiện thương mại quốc tế; Hỗ trợ công tác kê khai giá thuốc, trang thiết bị - vật tư y tế; Khai thuê hải quan; Dịch vụ in và dán nhãn phụ, tem nhập khẩu chuyên nghiệp; dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu hợp lý, linh hoạt.



### Dịch vụ vận chuyển

Cung cấp dịch vụ vận chuyển hàng hóa bằng các phương tiện vận tải đường bộ như xe tải, xe máy theo tiêu chuẩn GDP với 02 loại hình: Từ sau khi thông quan đến kho YTECO; Kho YTECO đến kho khách hàng/đối tác.

### Dịch vụ phân phối dược phẩm

Dịch vụ phân phối dược phẩm: Thực hiện phân phối thông qua các kênh đầu thầu, nhà thuốc bệnh viện, phòng khám, nhà thuốc bán lẻ, chợ thuốc sĩ,... Sản phẩm do công ty phân phối gồm: dược phẩm, vắc-xin, sinh phẩm, vật tư y tế, trang thiết bị y tế, thực phẩm chức năng, mỹ phẩm.



### Dịch vụ lưu trữ GSP

Cung cấp dịch vụ lưu trữ ở nhiều khoản nhiệt độ phù hợp với từng loại dược phẩm, thực phẩm chức năng, vắc-xin, sinh phẩm và trang thiết bị y tế.



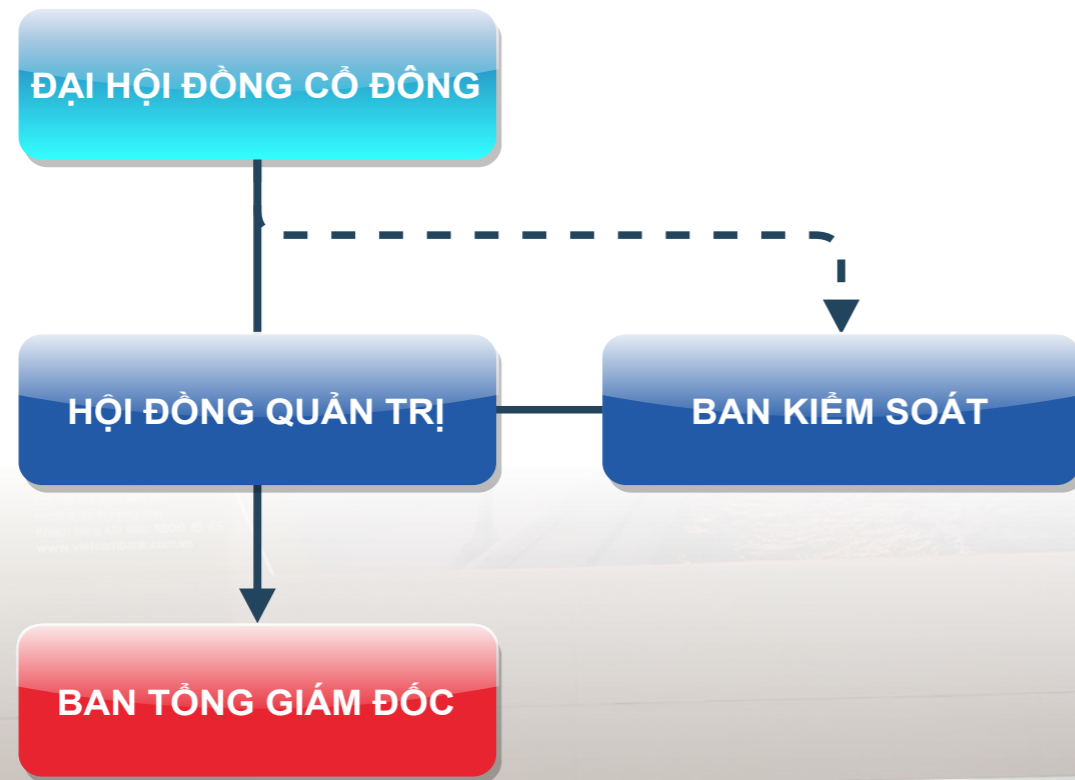
## Địa bàn kinh doanh



Địa bàn hoạt động của công ty rộng khắp trên cả nước. Tuy nhiên tập trung chủ yếu tại các thành phố lớn như: Thành phố Hồ Chí Minh, Hà Nội, Đà Nẵng, Cần Thơ,...

# MÔ HÌNH QUẢN TRỊ VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

## Mô hình quản trị



Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế TP.HCM hoạt động theo mô hình quản trị được xây dựng và tổ chức hoạt động theo điểm a khoản 1 điều 137 Luật doanh nghiệp 2020 gồm Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát và Ban Tổng giám đốc.

**Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ):** Bao gồm tất cả các cổ đông có quyền biểu quyết, là cơ quan quyết định cao nhất của Công ty.

**Hội đồng quản trị (HĐQT):** HĐQT là cơ quan quản lý Công ty, có quyền nhân danh Công ty quyết định mọi vấn đề liên quan đến mục đích, quyền lợi của Công ty, trừ những vấn đề thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ. Số lượng thành viên HĐQT Công ty là 05 thành viên.

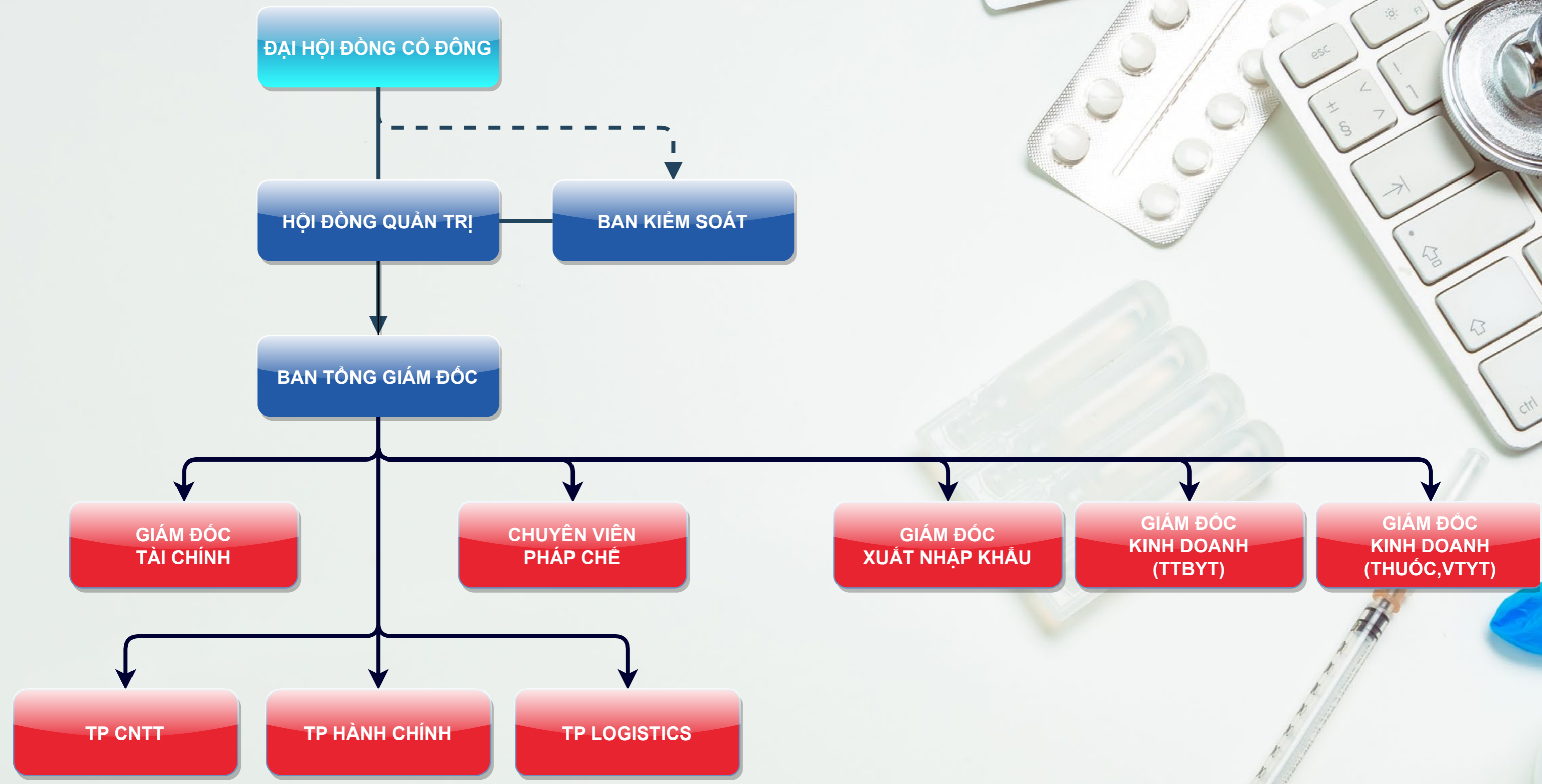
**Ban kiểm soát (BKS):** BKS do ĐHĐCĐ bầu ra, thay mặt cổ đông kiểm soát mọi hoạt động kinh doanh, quản trị và điều hành của Công ty nhằm đảm bảo các lợi ích hợp pháp của các cổ đông. Số lượng thành viên của Ban kiểm soát là 03 thành viên.

**Ban Tổng giám đốc (BTGD):** Tổng Giám đốc là người điều hành và chịu trách nhiệm về mọi mặt hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ, quyết định của HĐQT và Điều lệ Công ty. Hiện tại, Công ty có 01 Tổng giám đốc.





**Cơ cấu bộ máy quản lý**



**Các công ty con, công ty liên kết**

Công ty không có công ty con và công ty liên kết.

## ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

### Các mục tiêu chủ yếu của Công ty

Qua hơn 39 năm hoạt động trong ngành dược với vai trò cung ứng cho hệ thống phòng ngừa và điều trị, Công ty luôn phấn đấu với mục tiêu trở thành doanh nghiệp đứng đầu về dịch vụ xuất nhập khẩu, ủy thác, giữ vững vị thế Top 3 nhà cung ứng thuốc tại Việt Nam. Trong những năm vừa qua, YTECO không ngừng nỗ lực và phấn đấu để khẳng định vị thế và uy tín thương hiệu trên thị trường. Bên cạnh đó, nhờ vào sự quản trị và điều hành đúng đắn của đội ngũ điều hành mới từ năm 2020, YTECO đã dẫn đổi mới với nhiều kết quả tích cực. Đến với những năm tiếp theo, ban lãnh đạo công ty đã đưa ra các mục tiêu chủ yếu sau:

- ❖ Hợp tác và xây dựng bền vững chuỗi giá trị ngành thuốc. Với vị trí là nhà phân phối trong chuỗi giá trị, Công ty thiết lập hợp tác với các nhà sản xuất và chuỗi phân phối bán lẻ nhằm hoàn thiện chuỗi giá trị YTECO: Sản xuất \_ Nhà máy GMP → Tổng trữ \_ Kho GSP → Phân phối \_ Hệ thống cung ứng GDP → Bán lẻ \_ Chuỗi nhà thuốc GPP.
- ❖ Tập trung giữ vững vị thế trên kênh đấu thầu ETC, mở rộng danh mục hàng cung cấp cho bệnh viện nhờ sự tối ưu về logistics, hồ sơ thủ tục.
- ❖ Chủ động trích lập dự phòng để đảm bảo xuyên suốt hoạt động, đẩy mạnh việc thu hồi công nợ phải thu, giảm thiểu vấn đề chiếm dụng vốn từ khách hàng từ đó chủ động cân bằng với kế hoạch thanh toán nợ vay, đảm bảo khả năng thanh khoản và thanh toán.
- ❖ Đẩy mạnh các chiến lược hoạt động kinh doanh theo định hướng vào thị trường bán lẻ thông qua hợp tác với các chuỗi nhà thuốc hiện đại như Long Châu, Pharmacy, An Khang,...
- ❖ Với xu hướng công nghệ 4.0, tích cực tận dụng cơ hội để phát triển hoạt động kinh doanh trên nền tảng thương mại điện tử, lấy sự linh hoạt, trải nghiệm của khách hàng đặt lên hàng đầu.
- ❖ Đẩy mạnh phát triển mạng lưới đối tác và khách hàng, mở rộng độ nhận diện thương hiệu của công ty trên thị trường, từ đó tăng cường tập trung vào nhóm sản phẩm OTC, đặc biệt là nhóm sản phẩm thiết bị chăm sóc sức khỏe dùng tại hộ gia đình.
- ❖ Theo dõi thường xuyên, tăng cường công tác phòng ngừa rủi ro đối với các rủi ro như rủi ro biến động tỷ giá, rủi ro lãi suất.



### Chiến lược phát triển trung và dài hạn

Để thực hiện mục tiêu, Ban Giám đốc đã đề ra các chiến lược trung và dài hạn:

- ❖ Tiếp tục công tác hoàn thiện quản trị doanh nghiệp của đội ngũ mới, với mục tiêu đưa YTECO chuyển đổi mạnh mẽ, hướng đến hợp tác với các công ty đa quốc gia.
- ❖ Bắt đầu từng bước thực hiện chuyển đổi số nhằm đơn giản quá trình làm việc, đầu tư công nghệ giảm thiểu chi phí quản lý, nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh.
- ❖ Định hướng tập trung sản phẩm tự doanh thông qua tìm kiếm các đối tác mới bổ sung danh mục. Về dài hạn, xây dựng danh mục thuốc nhập khẩu, từ các đối tác cung cấp thuốc đến Châu Âu, Châu Mỹ nhằm tránh cạnh tranh trực tiếp với các đối thủ có giá thành thấp từ Ấn Độ, Hàn Quốc,...
- ❖ Tập trung phát triển phân phối thuốc sang các kênh bán lẻ lớn như các chuỗi nhà thuốc hiện đại, nâng cao độ nhận diện thương hiệu.
- ❖ Chú trọng công tác quản trị rủi ro vì hoạt động kinh doanh phụ thuộc vào nền kinh tế vĩ mô thế giới và trong nước. Theo dõi sát sao, dự báo và định lượng mức độ ảnh hưởng để có những kế hoạch, chiến lược phù hợp.



### Các mục tiêu phát triển bền vững

Đối với YTECO, để có thể phát triển lâu dài và giữ vững vị thế là một trong những doanh nghiệp hàng đầu trong lĩnh vực phân phối dược phẩm, thiết bị y tế, Công ty xác định các chính sách phát triển bền vững là một trong những yếu tố Công ty cần tập trung chú trọng. Cụ thể:

- ❖ Môi trường: Tuân thủ nghiêm chỉnh các quy định trong Luật Bảo vệ môi trường 2020 số 72/2020/QH14 trong quá trình hoạt động. Sử dụng tiết kiệm năng lượng, đầu tư xây dựng hệ thống năng lượng tái tạo bảo vệ môi trường như năng lượng mặt trời. Đảm bảo tiết kiệm nhiên liệu và giảm phát thải trong quá trình phân phối.
- ❖ Con người: Tuân thủ nghiêm chỉnh Luật Lao động và Luật bảo hiểm xã hội đối với người lao động, chăm lo cho đời sống vật chất và tinh thần của toàn thể cán bộ công nhân viên. Luôn lắng nghe tâm tư của người lao động, đồng thời luôn cải tiến chế độ lương, xây dựng lộ trình tăng lương hợp lý, định kỳ khám sức khỏe người lao động.
- ❖ Xã hội: Để cao tinh thần tương thân tương ái, YTECO góp sức mình trong hành trình xây dựng giá trị cho xã hội, Công ty luôn chú trọng các hoạt động thiện nguyện, giúp đỡ các hộ gia đình khó khăn, thúc đẩy phát triển đời sống xã hội nơi YTECO hoạt động.

## CÁC NHÂN TỐ RỦI RO

### Rủi ro kinh tế

Năm 2020 và 2021 được đánh dấu là hai năm đầy khó khăn nhất của nền kinh tế thế giới dưới sự ảnh hưởng nặng nề của dịch bệnh, bước sang năm 2022, những chuyển biến tích cực phục hồi được ghi nhận, đặc biệt khi Việt Nam đã thực hiện chủ trương “sống chung với dịch”, bước sang giai đoạn “bình thường mới”. Tuy nhiên, trước lộ trình phục hồi kinh tế của các quốc gia, tiềm ẩn những thách thức lớn từ chính sách nới lỏng của Chính phủ áp dụng tại hai năm phòng chống dịch. Cụ thể, giá năng lượng biến động liên tục từ khủng hoảng năng lượng do thiếu cung thừa cầu từ năm 2021 và càng có diễn biến phức tạp trước xung đột vũ trang Nga – Ukraine, lạm phát đạt mức kỷ lục tại các quốc gia đặc biệt là Mỹ và Châu Âu, Trung Quốc vẫn duy trì thành kiên cố khi vẫn còn áp dụng chính sách Zero-covid... Trước tình hình trên, các quốc gia phải tạm gác lại mục tiêu tăng trưởng mà chuyển sang mục tiêu kiểm soát lạm phát với chính sách thắt chặt tiền tệ để ổn định tình hình kinh tế vĩ mô. Trong báo cáo triển vọng kinh tế của các quốc gia và toàn cầu của Tổ chức Hợp tác và Phát triển Kinh tế (OECD), Châu Á được ghi nhận là có tốc độ suy thoái thấp hơn so với các khu vực khác, và có nhiều dự đoán tích cực với nhóm quốc gia mới nổi. Với sự nỗ lực của Chính phủ và các cơ quan ban ngành, Việt Nam ghi nhận tốc độ tăng trưởng GDP đạt 8,02%, cao nhất trong mười năm qua, đạt 133,7% chỉ tiêu Quốc hội đề ra. Kết quả này hứa hẹn tiềm năng phát triển của Việt Nam đối với năm 2023 đầy thách thức phía trước.

Đối với ngành dược, trong 2 năm qua, ngành dược trở thành một trong những ngành có tiềm năng phát triển nhất cả trong và sau đại dịch. Theo Tổng cục thống kê, kim ngạch nhập khẩu ngành dược tính đến tháng 11 đạt 3.038.232,9 nghìn USD. Theo đó, báo cáo “The Global Use of Medicines 2022” của IQVIA



chỉ ra Việt Nam là một trong 17 nước có tốc độ tăng trưởng thị trường dược phẩm nhanh nhất thế giới. Theo Fitch Solutions, quy mô ngành dược tại Việt Nam được dự đoán đạt 16,1 tỷ USD vào năm 2026 so với hơn 7,7 tỷ USD vào năm 2021, với tốc độ tăng trưởng kép (CAGR) giai đoạn 2021-2026 là 11%. Tiềm năng tăng trưởng này đến từ sự thay đổi thói quen sức khỏe và xu hướng phát triển của dân số Việt Nam. Cụ thể, theo Tổng cục Thống kê về Tổng điều tra dân số và nhà ở, Việt Nam là quốc gia có tốc độ già hóa dân số nhanh nhất thế giới khi ghi nhận tổng dân số tăng trung bình 1,14%/năm thì dân số cao tuổi tăng tới 4,35%/năm, người trên 60 tuổi chiếm hơn 12% dân số năm 2022 và được dự báo sẽ đạt 28% vào năm 2050, tốc độ này hiện tại nhanh hơn so với Nhật Bản, Úc, Thái Lan và Pháp trong cùng thời kỳ già hóa. Mặt khác, theo Tổ chức Y tế Thế giới, tác động tích cực sau đại dịch COVID-19 là người dân sẽ có ý thức cao hơn trong việc chăm sóc và bảo vệ bản thân, đây

được xem là phương pháp tích hợp toàn diện cho mọi người trên toàn cầu. Đồng thời khi thu nhập gia tăng, chi tiêu cho hoạt động chăm sóc sức khỏe nói chung và tiêu thụ dược phẩm bình quân đầu người cũng theo đó gia tăng.

Là ngành tác động trực tiếp đến sức khỏe người tiêu dùng trong vấn đề phòng bệnh và chữa bệnh, các công ty y tế chịu sự kiểm soát đặc biệt về chính sách giá về hệ thống phân phối, nghĩa là khó chủ động giá đầu ra. Trong khi đó, giá đầu vào lại dễ biến động. Với vị trí là nhà phân phối trong chuỗi giá trị của ngành, năm 2022, Yteco chịu nhiều rủi ro gia tăng chi phí từ việc nhập khẩu đầu vào, khủng hoảng năng lượng gia tăng chi phí vận chuyển, đồng thời các chi phí bảo hiểm cũng gia tăng. Bên cạnh đó, với đặc thù về loại hàng, các vấn đề lưu kho và phân phối hợp lý các đơn hàng cũng là rủi ro lớn trong tình trạng lạm phát hiện tại. Tuy vậy, nhờ vào kinh nghiệm và vị thế của mình, Yteco luôn chủ động trong việc nghiên cứu

chiến lược để tận dụng lợi thế và nắm bắt cơ hội. Là công ty lâu năm trong ngành, Công ty đã thiết lập mối quan hệ với nhà cung cấp và khách hàng, chủ động đàm phán với mức giá hợp lý nhất trong từng giai đoạn kinh tế, đảm bảo chủ động nguồn cung đến bệnh viện, các công ty xí nghiệp dược và chuỗi bán lẻ thuốc. Bên cạnh đó, luôn theo dõi sát sao và cập nhật tình hình biến động vĩ mô trong nước và quốc tế tác động đến thị trường xuất nhập khẩu dược phẩm và thiết bị y tế để có những hành động nhanh chóng, đáp ứng phù hợp nhu cầu của thị trường và gia tăng uy tín thương hiệu Công ty.

## CÁC NHÂN TỐ RỦI RO (TT)

### Rủi ro cạnh tranh

Thị trường dược phẩm được phân phối qua 2 kênh chính là kênh ETC và kênh OTC, chủ yếu là kênh ETC với 75% sản lượng tiêu thụ. Theo nghiên cứu của IBM, với tiềm năng tăng trưởng của ngành dược, tốc độ tăng trưởng của chi tiêu cho thuốc sẽ duy trì tối thiểu 14% cho đến năm 2025. Mặt khác, với mục tiêu đẩy nhanh lộ trình bảo hiểm y tế toàn dân, quyết định số 1584/QĐ-TTg ngày 14/9/2015 của Thủ tướng Chính phủ định hướng phần đầu có ít nhất 90% dân số có BHYT đến năm 2020, hướng đến con số mục tiêu 95% vào năm 2025. Vì thế, kênh ETC được chú trọng, có nhiều tiềm năng phát triển, cùng với đó là đối thủ cạnh tranh ngày một tăng. Tuy nhiên, phần lớn thị phần của kênh ETC nằm trong tay của doanh nghiệp nước ngoài với công nghệ kỹ thuật tiên tiến cũng như quyền bảo hộ thuốc generic. Đồng thời các công ty này còn được hưởng lợi từ các hiệp định thương mại, điều này tạo áp lực cạnh tranh đối với các công ty sản xuất thuốc trong nước. Với đặc thù ngành dược, mức độ trung thành của khách hàng quan trọng hơn hết, người tiêu dùng Việt Nam vẫn còn thói quen sử dụng thuốc ngoại nhập mặc dù các công ty trong nước đã hoàn thiện chuỗi sản xuất cũng như có những cải tiến nhất định về công nghệ. Tuy nhiên, Yteco không chịu áp lực lớn từ cạnh tranh

với các công ty nước ngoài bởi vì đặc thù ngành nghề Công ty là thương mại và phân phối, Yteco được hưởng lợi từ Thông tư số 34/2013 TT-BCT về hoạt động mua bán hàng hóa của doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài tại Việt Nam quy định doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài (FIE) có quyền nhập khẩu nhưng việc phân phối sẽ chỉ dành riêng cho các công ty có vốn trong nước. Điều này là rào cản của doanh nghiệp nước ngoài và doanh nghiệp tại Việt Nam có yếu tố nước ngoài, và là cơ hội của Yteco – doanh nghiệp Việt Nam lâu năm chuyên phân phối trong ngành. Tuy vậy, Yteco đang đối mặt với các đối thủ cạnh tranh nằm cùng phân mảnh phân phối, cạnh tranh về công nghệ, hệ thống kho, vận chuyển, khả năng đáp ứng đơn hàng và giá thành.

Với kênh OTC, sau khi bước qua thời kỳ diễn biến phức tạp của dịch bệnh, người dân có ý thức hơn trong việc bảo vệ sức khỏe vì thế các phân khúc thực phẩm hỗ trợ chức năng có nhiều tiềm năng phát triển. Hơn nữa, thuốc điều trị Covid-19 đã được phổ biến tại mọi hiệu thuốc, có thể đáp ứng nhanh chóng nhu cầu của người dân. Kênh OTC là thị trường tiềm năng cho tất cả các doanh nghiệp, tập trung mở rộng kênh OTC cũng là một trong những mục tiêu do Yteco đề ra. Song song đó, tình hình cạnh tranh

trong kênh OTC rất mạnh bởi kênh ETC có quy định về chọn thuốc trúng thầu với ưu tiên thuốc giá thấp, việc phát triển kênh OTC nhằm củng cố vị thế, đảm bảo khả năng cạnh tranh trên thị trường đã trở thành ưu tiên hàng đầu của tất cả các doanh nghiệp.

Nhận thức sự cạnh tranh gay gắt, trong những năm gần đây, Yteco luôn thường xuyên nâng cao hệ thống phân phối, nghiên cứu sản phẩm trước khi nhập khẩu, quản lý chi phí từ khâu nhập khẩu, lưu trữ đến phân phối, thiết lập bền chặt chuỗi giá trị sản

xuất – tồn trữ – phân phối – bán lẻ đảm bảo đầu ra. Đồng thời, đưa ra những chính sách phân phối cạnh tranh với các Công ty cùng ngành. Mặt khác, Yteco có đội ngũ nhân sự dồi dào kinh nghiệm, là lợi thế cạnh tranh phần đầu trở thành doanh nghiệp đầu ngành.

### Rủi ro tỷ giá

Với đặc trưng ngành nghề, Yteco có hoạt động xuất nhập khẩu diễn ra thường xuyên, vì thế rủi ro biến động tỷ giá hối đoái luôn là rủi ro được công ty theo dõi sát sao và định lượng mức độ ảnh hưởng. YTECO chủ yếu có khoảng 95% nguồn hàng hóa từ nước ngoài, với các giao dịch và thanh toán có gốc ngoại tệ USD, EUR. Vì thế, rủi ro tỷ giá xảy ra khi có biến động giữa tỷ giá VND và các đồng ngoại tệ trên. Trong đó, có mức độ ảnh hưởng mạnh hơn hết là biến động giữa VND và USD vì phần lớn giao dịch của công ty với quốc tế sử dụng USD để thanh toán. Năm 2022, dưới áp lực của lạm phát, Chính phủ các quốc gia liên tục thực hiện chính sách thắt chặt tiền tệ, gây áp lực lên tỷ giá. Cụ thể, đồng USD đã đạt đỉnh lịch sử trong vòng 20 năm, tiến gần đến mốc VND 25,000. Tính từ đầu năm đến tháng 10/2022, chỉ số Dollar index tăng

8%, giá USD đã tăng 7,7-7,8% tương ứng với khoảng 1750-1800 VND/USD.

Trước tình hình biến động tỷ giá trên, không chỉ giá hàng hóa, chi phí logistics, chi phí bảo hiểm hàng hóa, chi phí lãi vay cũng gây áp lực lên chi phí hoạt động của doanh nghiệp. Để kiểm soát rủi ro, Công ty chủ động có kế hoạch hàng tồn kho với các kịch bản khác nhau của thị trường, từ đó chủ động hơn trong công tác phòng ngừa, tận dụng sự thay đổi trong tỷ giá. Song song đó, Công ty mở rộng mạng lưới nhà cung cấp và có kế hoạch thu mua phù hợp. Để giảm thiểu rủi ro, Công ty còn sử dụng các công cụ phái sinh như hợp đồng kỳ hạn, luôn thận trọng trong việc theo dõi và dự báo xu hướng biến động giá để kịp thời đưa ra những hành động giảm thiểu rủi ro ảnh hưởng bất lợi mạnh.



## CÁC NHÂN TỐ RỦI RO (TT)

### Rủi ro lãi suất

Theo báo cáo của Quỹ Tiền tệ Quốc tế (IMF), lạm phát toàn cầu năm 2022 đạt 8,8%, cao hơn hẳn so với mức 4,7% của 2021. Dưới áp lực của lạm phát, Chính phủ các quốc gia tạm thời dời lại mục tiêu tăng trưởng mà chuyển sang mục tiêu kiểm soát lạm phát bằng cách gia tăng lãi suất. Với vị thế là đầu tàu của nền kinh tế thế giới, tại Mỹ, Cục dự trữ liên bang Mỹ (FED) đã liên tục tăng lãi suất 07 lần trong các cuộc họp FOMC, các nguồn vốn bắt đầu đổ về Mỹ khiến giá trị đồng USD tăng phi mã, để kiểm soát sự chênh lệch tỷ giá trước đồng USD, các quốc gia thắt chặt tiền tệ thực hiện gia tăng lãi suất, trong đó có Việt Nam. Theo đó, NHNN Việt Nam gia tăng lãi suất điều hành 2 lần liên tục vào tháng 9 và tháng 10 khiến lãi suất huy động tăng khoảng 350-400 điểm cơ bản (BPS) so với 2021, đây lãi suất huy động kỳ hạn trên 6 tháng của các NHTM gia tăng đến vùng 8,5-10%/năm, vùng 4,0%-6,0% đối với kỳ hạn 1-3 tháng. Từ đó, đẩy vùng dao động của lãi suất cho vay gia tăng nhanh chóng, gây bất lợi cho các doanh nghiệp hiện đang sử dụng đòn bẩy tài chính cao trong lộ trình phục hồi kinh doanh, đặc biệt là các doanh nghiệp sử dụng nợ vay ngắn hạn.

Là công ty thuộc phân mảnh phân phối trong chuỗi giá trị, nguồn vốn lưu động của công ty thường được huy động từ vốn vay ngắn hạn, phụ thuộc nhiều vào tiến độ thanh toán tiền hàng của khách hàng. Với tỷ trọng nợ vay 23%, tình hình tài chính của Yteco vẫn duy trì trạng thái ổn định. Để quản trị rủi ro hiệu quả, Công ty, chủ động quản trị nguồn vốn lưu động hợp lý. Bên cạnh đó, theo dõi sát sao diễn biến thị trường và các chính sách tiền tệ để có thể đưa ra những giải pháp thanh toán kịp thời, hạn chế những bất ổn và ảnh hưởng từ lãi suất.

### Rủi ro pháp luật

Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế TP.HCM hoạt động theo loại hình doanh nghiệp công ty cổ phần, được đăng ký giao dịch tại sàn UPCoM thuộc Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội. Vì thế, Công ty cần đáp ứng các điều kiện đăng ký giao dịch và mọi hoạt động được điều chỉnh bởi hệ thống các văn bản quy phạm pháp luật bao gồm: Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Luật Thuế các văn bản pháp luật và các Thông tư hướng dẫn có liên quan.

Với đặc thù ngành nghề hoạt động kinh doanh trong ngành dược và thiết bị y tế, ngành nghề chịu kiểm soát đặc biệt của Chính phủ. Do đó, các hoạt động liên quan đến dược phẩm và xuất nhập khẩu phải chịu sự chi phối và quản lý bởi Luật Dược, Nghị định 15/2018/NĐ-CP và một số văn bản thuộc lĩnh vực Dược. Mặt khác, với hoạt động xuất nhập khẩu diễn ra thường xuyên, Công ty phải tuân thủ, đáp ứng đầy đủ và chính xác thuế xuất nhập khẩu và thủ tục hải quan.

Là doanh nghiệp hoạt động lâu năm trong ngành, YTECO có khả năng chủ động thích nghi trước những thay đổi của các văn bản quy phạm pháp luật. Công ty luôn tích cực trang bị cho nội bộ, các phòng ban chức năng những thông tin cần thiết về pháp luật chung và áp dụng cho từng vị trí riêng, đảm bảo tuân thủ và hạn chế các rủi ro pháp lý gặp phải.

### Rủi ro môi trường

Là mảng phân phối của chuỗi giá trị ngành dược, YTECO liên quan mật thiết đến hoạt động xuất nhập khẩu hàng hóa và quá trình vận chuyển hàng hóa. Vì thế, các tác nhân biến đổi khí hậu từ môi trường cũng ảnh hưởng trực tiếp lên YTECO. Cụ thể, biến đổi khí hậu và thiên tai có thể gây khó khăn trong việc vận chuyển sản phẩm y tế, đặc biệt là khi phải vượt qua các khu vực bị thiên tai ảnh hưởng, như bão, lụt lội. Các rủi ro liên quan đến thiên tai và biến đổi khí hậu có thể dẫn đến mất mát hàng hoặc tạm ngừng vận chuyển, gây ra tổn thất cho Công ty. Mặt khác, các điều kiện khí hậu thay đổi như nhiệt độ cao, độ ẩm thấp có thể ảnh hưởng đến việc lưu trữ hàng hóa, khiến Công ty phải gia tăng chi phí hơn để điều chỉnh về điều kiện bình thường.

Để giảm thiểu tác động của các yếu tố môi trường lên hoạt động Công ty, YTECO đã đưa ra các chiến lược như quản lý và kiểm soát tốt hơn về chất lượng sản phẩm, lưu trữ và vận chuyển, tăng cường khả năng phòng ngừa thiên tai của đội ngũ, luôn cập nhật thông tin từ cơ quan chức năng để đáp ứng các quy định và giới hạn mới về môi trường.

### Rủi ro khác

Ngoài những rủi ro trên, Công ty còn phải đối mặt với các rủi ro bất khả kháng như thiên tai, cháy nổ, hỏa hoạn, tai nạn, dịch bệnh,... Các rủi ro bất thường trên ảnh hưởng đáng kể đến nhân sự, tài sản và hoạt động kinh doanh. Mặc dù những rủi ro này hiếm khi xảy ra nhưng công ty luôn trong tư thế sẵn sàng chủ động mua bảo hiểm cho người lao động, tài sản (kho bãi, phương tiện vận chuyển,...) và các bên liên quan, chuẩn bị các kiến thức và kỹ năng cần thiết để ứng phó nhanh với các trường hợp khẩn cấp.

Hiện tại dịch bệnh COVID-19 đã phần nào được kiểm soát, thế giới nói chung và Việt Nam nói riêng đã bước vào giai đoạn bình thường mới. Tuy nhiên, các biến thể mới vẫn còn tiếp tục phát triển, không loại trừ khả năng thế giới tiếp tục đối mặt với các cú sốc khi biến thể được hình thành. Từ đó, có thể tác động tiêu cực đến nền kinh tế nói chung và công ty xuất khẩu nói riêng khi xảy ra khủng hoảng năng lượng, đứt gãy chuỗi cung ứng,... Nhận thấy rủi ro này, Công ty luôn có kế hoạch mở rộng quan hệ nhập khẩu các quốc gia khác để phòng rủi ro thiếu hụt nguồn cung.



- **TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH**
- **TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ**
- **TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, TÌNH HÌNH THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN**
- **TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH**
- **CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU**
- **BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY**

**2**

**TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG  
TRONG NĂM**





## TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

### Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2021	Năm 2022	%Tăng/Giảm
1	Doanh thu thuần	604.265	680.147	12,56%
2	Giá vốn hàng bán	551.800	618.484	12,08%
3	Lợi nhuận gộp	52.464	61.663	17,53%
4	Doanh thu hoạt động tài chính	20.871	38.276	83,39%
5	Chi phí tài chính	21.506	32.061	49,08%
6	Chi phí bán hàng	25.960	26.752	3,05%
7	Chi phí quản lý doanh nghiệp	25.535	30.236	18,41%
8	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	334	10.889	3164,79%
9	Lợi nhuận khác	10.333	28.905	179,75%
10	Lợi nhuận trước thuế	10.666	39.795	273,09%
11	Lợi nhuận sau thuế	9.580	31.996	234,01%
12	EPS (đồng)	3.110	10.388	234,02%

Kết thúc năm 2022, dưới sự nỗ lực đồng lòng của toàn thể Ban lãnh đạo và tập thể người lao động, YTECO tự hào có kết quả kinh doanh khả quan thể hiện bởi những số liệu tích cực. Cụ thể, Công ty cán mốc doanh thu 683 tỷ đồng, tăng trưởng 12,56% so với cùng kỳ, trở lại với nhịp tăng trưởng của giai đoạn 2018 – 2020. Có thể nói, sự khởi sắc của ngành y tế Việt Nam năm 2022 là động lực tăng trưởng của YTECO. Theo dữ liệu từ BMI, doanh thu ngành chăm sóc sức khỏe năm 2022 có tốc độ tăng trưởng lên đến 25% so với cùng kỳ, đạt mức 155 nghìn tỷ đồng (tương đương 6,6 tỷ USD). Nguyên nhân chủ yếu là do tình hình dịch bệnh đã được kiểm soát, kênh bệnh viện dần được phục hồi, người dân đã có thể đến bệnh viện chữa trị, khiến mức tăng trưởng toàn ngành của phân khúc ETC lên đến 29% cùng kỳ. Với kênh phân phối chủ yếu là bệnh viện và các đại lý, cải thiện từ nhu cầu đến bệnh viện đã góp phần gia tăng doanh thu của YTECO. Bên cạnh đó, theo Tổ chức Y tế Thế giới (WHO), những năm gần đây vấn đề thoái hóa xương khớp ngày càng phổ biến hơn và có xu hướng trẻ hóa, trong đó, Việt Nam là một trong những quốc gia có tỷ lệ mắc các bệnh xương khớp cao nhất thế giới với tốc độ tăng 20% mỗi năm, cùng với nhận thức chăm sóc sức khỏe của người dân ngày càng được nâng cao sau đại dịch, do đó, các sản phẩm thiết bị y tế của YTECO có sức tiêu thụ cao hơn, đóng góp vào tăng trưởng doanh thu. Bên cạnh đó, sự tăng trưởng chung của ngành chăm sóc sức khỏe cũng giúp gia tăng doanh thu tại mảng dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu của Công ty, khi YTECO được nhiều Công ty được tin tưởng sử dụng dịch vụ, ủy thác nhập khẩu nhiều loại dược phẩm phục vụ cho hoạt động kinh doanh khi nhu cầu tiêu dùng bắt đầu trở lại.

Bên cạnh doanh thu, biên lợi nhuận năm 2022 của YTECO được cải thiện rõ rệt khi ghi nhận lợi nhuận gộp tăng 17,53%, lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh có mức tăng trưởng ấn tượng gấp 30 lần so với cùng kỳ. Một mặt nhờ vào tăng trưởng doanh thu, một mặt là do YTECO có khả năng kiểm soát chi phí tốt. Cụ thể, trong năm 2022, kinh tế thế giới có nhiều biến động, giá năng lượng tăng phi mã, chi phí logistics cũng theo đó gia tăng, từ đó, chi phí nhập khẩu của YTECO cũng bị ảnh hưởng, tuy nhiên, YTECO vẫn giữ giá vốn hàng bán tăng ổn định cùng với doanh thu, chỉ tăng 12,08% cùng kỳ. Song song

đó, chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp cũng được YTECO kiểm soát ở mức hợp lý, không ảnh hưởng lớn đến kết quả kinh doanh. Nổi bật trong năm 2022, với sự biến động mạnh giá trị tiền của các quốc gia do chính sách thắt chặt tiền tệ mục tiêu kiểm soát lạm phát, đi đầu là Mỹ, YTECO có biến động lớn trong doanh thu hoạt động tài chính và chi phí tài chính, chủ yếu đến từ lãi và lỗ tỷ giá chênh lệch phát sinh, chênh lệch giữa hai khoản mục đã đem lại cho YTECO hơn 6 tỷ đồng lợi nhuận, góp phần vào kết quả kinh doanh ấn tượng Công ty.

### Tình hình thực hiện so với kế hoạch

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2022	Thực hiện 2022	TH2022/KH2022
1	Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	705.000	683.440	96,94%
2	Lợi nhuận trước thuế	19.000	31.996	168,40%

Dựa vào những điều kiện chủ quan và khách quan trên, YTECO đạt được 96,94% doanh thu kế hoạch năm, lợi nhuận sau thuế đạt 168,4% kế hoạch. Năm 2022, trước bối cảnh kinh tế thế giới nhiều khó khăn thách thức, YTECO đã nỗ lực duy trì ổn định doanh thu, song song kiểm soát tuyệt đối chi phí, đây là kết quả đáng khích lệ để YTECO tiếp tục đà tăng trưởng những năm trước dịch. Mặt khác là bước đệm cho mục tiêu thu hút nguồn vốn mới và đẩy mạnh độ nhận diện thương hiệu của YTECO trong tương lai.

## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

### Danh sách Ban điều hành

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Phan Minh Trung	Tổng Giám đốc	0	0%
2	Trần Thị Nhân	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng	0	0%
3	Tô Thị Lệ Thu	Giám Đốc Xuất Nhập khẩu (*)	0	0%
4	Lê Thanh Trà	Giám Đốc Kinh Doanh (*)	0	0%
5	Trương Thị Phương Quỳnh	Giám Đốc Kinh Doanh (*)	0	0%

(\*) Chức vụ do Tổng Giám đốc bổ nhiệm nên không được thể hiện trên Báo cáo Quản trị.

### Lý lịch Ban điều hành



### Ông PHAN MINH TRUNG

Tổng Giám đốc

<b>Ngày sinh:</b>	11/05/1981
<b>Quốc tịch:</b>	Việt Nam
<b>Trình độ chuyên môn:</b>	Thạc sỹ Quản trị Kinh doanh, Cử nhân Điện tử viễn thông
<b>Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:</b>	Thành viên HĐQT độc lập CTCP Chứng Khoán Thành Công
<b>Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:</b>	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
<b>Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:</b>	Không

### Quá trình công tác:

2003 – 2008	Trưởng phòng Dự án, Kỹ sư công nghệ thông tin Công ty Điện toán và truyền số liệu
02 – 09/2009	Phân tích đầu tư CTCP Quản lý Quỹ Đầu tư Thành Việt
2009 – 2011	Trưởng phòng Đầu tư, chuyên viên cấp cao Công ty Cổ phần Chứng khoán Sacombank
2011 – 2012	Trưởng phòng Đầu tư Công ty Cổ phần Bamboo Capital
2012 – 2016	Trưởng phòng Đầu tư Công ty Cổ phần Phát triển & Tài trợ Địa ốc R.C
2018 – 06/2020	Giám đốc Tài chính Công ty TNHH MTV Gelex Land
07/2020 – 12/2020	Phó Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Tài chính CTCP XNK Y Tế TPHCM
12/2020 – Nay	Tổng Giám đốc Công ty CTCP XNK Y Tế TPHCM
12/2021 – Nay	Thành viên HĐQT kiêm Tổng Giám đốc Công ty CTCP XNK Y Tế TPHCM



## Lý lịch Ban điều hành



### Bà TRẦN THỊ NHÀN

Giám đốc Tài chính kiêm  
Kế toán trưởng

<b>Ngày sinh:</b>	20/03/1989
<b>Quốc tịch:</b>	Việt Nam
<b>Trình độ chuyên môn:</b>	Cử nhân Kế toán kiểm toán
<b>Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:</b>	Không
<b>Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:</b>	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
<b>Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:</b>	Không

#### Quá trình công tác:

8/2011-9/2015	Trưởng nhóm kiểm toán CT TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C
8/2015-12/2015	Trợ lý GDTC, Nhân viên KSNB CT TNHH Liên Thái Bình Dương (IPP group)
12/2015-4/2016	Quyển Kế toán trưởng CT TNHH thực phẩm và giải khát Cảnh Điều Xanh (IPP group)
5/2016-4/2018	Kế Toán Trưởng CT CP AMA (Việt Nam)
4/2018-11/2020	Giám Đốc Tài Chính CT TNHH May Thêu Thuận Phương
9/2020-nay	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng CTCP XNK Y Tế TP.HCM



### Bà TÔ THỊ LỆ THU

Giám Đốc Xuất Nhập khẩu

<b>Ngày sinh:</b>	10/08/1975
<b>Quốc tịch:</b>	Việt Nam
<b>Trình độ chuyên môn:</b>	Cử nhân Kinh tế
<b>Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:</b>	Không
<b>Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:</b>	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
<b>Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:</b>	Không

#### Quá trình công tác:

07/2005 - 03/2008	Phó Trưởng phòng Xuất nhập khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM
04/2008 - 12/2009	Trưởng phòng Xuất nhập khẩu Công ty USP
1/2010 - 1/2012	Trưởng phòng Xuất Nhập Khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM
1/2012 - nay	Giám đốc Xuất Nhập Khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM

## Lý lịch Ban điều hành

**Bà LÊ THANH TRÀ**

Giám đốc Kinh doanh

<b>Ngày sinh:</b>	07/08/1969
<b>Quốc tịch:</b>	Việt Nam
<b>Trình độ chuyên môn:</b>	Bác sỹ thực hành/ Cử nhân kinh tế
<b>Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:</b>	Không
<b>Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:</b>	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
<b>Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:</b>	Không

**Quá trình công tác:**

6/2006 - 5/2007	Trưởng phòng Kinh doanh Gynocare
6/2007 - 9/2009	Trưởng phòng Kinh doanh Nutifood JSC.
09/2009 - 07/2014	Trưởng phòng Kinh doanh & Marketing tại Zydus Cadila
07/2014 - 02/2018	Trưởng phòng Kinh doanh & Marketing tại Công ty Dược phẩm Glenmark
02/2018 - 11/2022	Giám đốc kinh doanh tại Goldenlife
12/2022 - Nay	Giám đốc kinh doanh tại Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP.HCM

**Bà TRƯƠNG THỊ PHƯƠNG QUỲNH**

Giám đốc Kinh doanh

<b>Ngày sinh:</b>	30/01/1985
<b>Quốc tịch:</b>	Việt Nam
<b>Trình độ chuyên môn:</b>	Cử nhân Kinh tế
<b>Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:</b>	Không
<b>Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:</b>	0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ
<b>Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:</b>	Không

**Quá trình công tác:**

2014-2016	Trưởng phòng Dịch vụ khách hàng Fresenius Medical Care
2016-2018	Trưởng phòng Quản lý sản phẩm Reliv Healthcare
2018-2020	Giám đốc Kinh doanh Group G Asia Pacific
01/2021 - 01/2022	Phó Giám đốc Kinh Doanh CTCP XNK Y Tế TP.HCM
07/2021 - Nay	Giám đốc Kinh Doanh CTCP XNK Y Tế TP.HCM



# TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

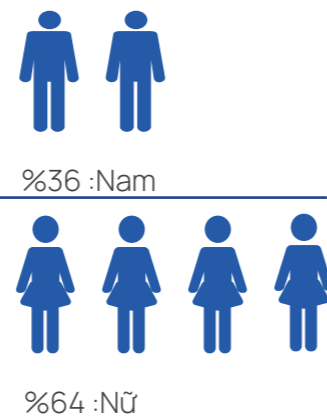
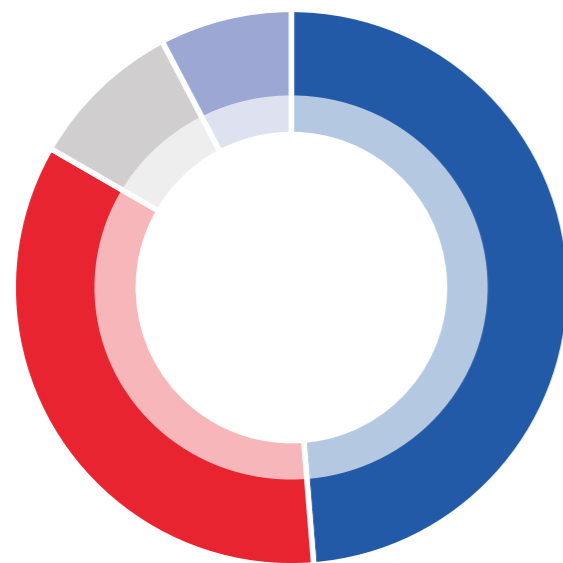
## Những thay đổi trong ban điều hành trong năm 2022

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế Thành phố Hồ Chí Minh không có thay đổi nhân sự ban điều hành trong năm 2022.

## Số lượng cán bộ công nhân viên

Tính đến ngày 31/12/2022

STT	Tính chất phân loại	Số lượng (người)	Tỷ lệ
<b>I</b>	<b>Theo trình độ lao động</b>	<b>78</b>	<b>100%</b>
1	Trên đại học	38	49%
2	Đại học	27	35%
3	Cao đẳng	7	9%
4	Trung cấp	6	8%
<b>II</b>	<b>Theo hợp đồng lao động</b>	<b>78</b>	<b>100%</b>
1	Hợp đồng có xác định thời hạn	0	0%
2	Hợp đồng không xác định thời hạn	28	36%
3	Hợp đồng theo thời vụ	50	64%
<b>III</b>	<b>Theo giới tính</b>	<b>78</b>	<b>100%</b>
1	Nam	28	36%
2	Nữ	50	64%



■ Trên đại học ■ Đại học ■ Cao đẳng ■ Trung cấp

Thu nhập bình quân

Chỉ tiêu	Năm 2018	Năm 2019	Năm 2020	Năm 2021	Năm 2022
Tổng số lượng người lao động (người)	142	135	105	96	78
Thu nhập bình quân (đồng/người/tháng)	12.187.350	13.913.000	13.559.290	12.559.448	14.571.310

## Tóm tắt chính sách nhân sự và thay đổi

Với YTECO, người lao động là trung tâm vận hành của một tổ chức, là hạt giống quý giá mà Công ty luôn nuôi dưỡng, gìn giữ và phát huy giá trị. Trong những năm qua, YTECO giải quyết vấn đề việc làm cho hàng trăm người lao động với chế độ tuyển dụng minh bạch, hoạt động đào tạo thường xuyên, lương thưởng minh bạch rõ ràng, đảm bảo thực hiện 100% các nghĩa vụ đóng BHXH, BHYT, BHTN cho người lao động. Ngoài ra, để chăm sóc tinh thần của nhân viên, Công ty còn tổ chức văn nghệ, thể dục thể thao, quà tặng ngày Tết, thăm nom gia đình hoàn cảnh khó khăn, tạo cơ hội để nhân viên đoàn kết, nuôi dưỡng tinh thần tương thân tương ái.



## TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN

Công ty không thực hiện đầu tư dự án trong năm 2022

## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

### Các chỉ tiêu tình hình tài chính

Đơn vị tính: Triệu đồng

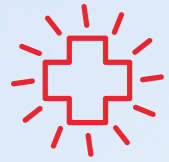
STT	Chỉ tiêu	Năm 2021	Năm 2022	% Tăng/giảm
1	Tổng giá trị tài sản	769.886	923.621	19,97%
2	Doanh thu thuần	604.265	680.147	12,56%
3	Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	334	10.889	3164,79%
4	Lợi nhuận khác	10.333	28.905	179,75%
5	Lợi nhuận trước thuế	10.666	39.795	273,09%
6	Lợi nhuận sau thuế	9.580	31.996	234,01%

Là Công ty phân phối dược phẩm và thiết bị y tế lâu năm trong ngành, YTECO luôn nỗ lực phát triển mang đến cho cổ đông những kết quả tích cực. Thời điểm kết thúc năm 2022, tổng giá trị tài sản của YTECO cán mốc 923 tỷ đồng, tăng 19,97% so với 2021, trong đó tài sản ngắn hạn chiếm tỷ trọng 94%, tăng 21,84% cùng kỳ, là động lực chính khiến tổng tài sản tăng mạnh. Về mặt doanh thu thuần, YTECO đạt được 680 tỷ đồng, tăng 12,56% so với năm 2021. Tốc độ tăng trưởng của tất cả các chỉ tiêu lợi nhuận đều đạt mốc 3 con số, riêng lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh tăng trưởng 4 con số. Đạt được những kết quả tích cực trên, một phần nhờ vào sự hồi phục của kênh bệnh viện – khách hàng chủ yếu của YTECO, một phần hưởng lợi từ sự tăng trưởng chung của ngành chăm sóc y tế khi nhận thức về sức khỏe của người dân ngày càng được nâng cao sau dịch. Hơn hết, YTECO luôn cập nhật sản phẩm thường xuyên, đảm bảo đáp ứng nhu cầu của người tiêu dùng, nhất là các sản phẩm thuốc siro ho và trang thiết bị y tế hỗ trợ xương khớp. Song song đó, YTECO luôn đảm bảo công tác quản trị chi phí, bảo toàn lợi nhuận, kết quả là lợi nhuận của Công ty tăng trưởng tốt hơn bao giờ hết so với thời điểm trong dịch và trước dịch.



### Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2021	Năm 2022
<b>Chỉ tiêu về khả năng thanh toán</b>				
1	Hệ số thanh toán ngắn hạn (Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn)	Lần	0,92	0,97
	Hệ số thanh toán nhanh (Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho)/Nợ ngắn hạn	Lần	0,77	0,86
<b>Chỉ tiêu về cơ cấu vốn</b>				
2	Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	99,95%	96,49%
	Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	189.187,11%	2.750,41%
<b>Chỉ tiêu về năng lực hoạt động</b>				
3	Vòng quay hàng tồn kho (Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân)	Vòng	4,08	5,52
	Vòng quay tổng tài sản (Doanh thu thuần/Tổng tài sản bình quân)	Vòng	0,68	0,80
<b>Chỉ tiêu về khả năng sinh lời</b>				
4	Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần (ROS)	%	1,59%	4,70%
	Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu (ROE)	%	138,18%	195,04%
	Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản (ROA)	%	1,09%	3,78%
	Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh/ Doanh thu thuần	%	0,06%	1,60%



## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

### Chỉ tiêu về khả năng thanh toán

Thời điểm kết thúc năm 2022, các chỉ tiêu khả năng thanh toán có xu hướng gia tăng so với cùng kỳ. Cụ thể, hệ số thanh toán ngắn hạn tăng 0,05 lần, hệ số thanh toán nhanh tăng mạnh hơn với 0,09 lần, tương ứng lần lượt tăng 5,13% và 11,89%. Nguyên nhân cải thiện các chỉ tiêu thanh toán chủ yếu đến từ sự gia tăng của tài sản ngắn hạn, tài sản ngắn hạn đã tăng 21,84% so với cùng kỳ trong khi nợ ngắn hạn cũng có xu hướng tăng với tốc độ tăng trưởng thấp hơn với 15,9%. Cụ thể, trong năm 2022, những điều kiện thuận lợi cho sự phát triển chung của ngành chăm sóc sức khỏe nói chung và ngành dược nói riêng như thay đổi thói quen tiêu dùng, sự hồi phục của kênh ETC,... không chỉ tạo điều kiện thuận lợi cho mảng kinh doanh chính của Công ty mà còn hỗ trợ dịch vụ xuất nhập khẩu ủy thác do YTECO cung cấp cho các khách hàng là các Công ty dược phẩm. Do đó, Công ty ghi nhận phần lớn gia tăng trong tài sản ngắn hạn đến từ tài sản ngắn hạn khác, cụ thể là phần phải thu do chi hộ chi phí hàng ủy thác của khách hàng. Tính đến thời điểm cuối năm 2022, tài sản ngắn hạn khác chiếm 62% tổng tài sản ngắn hạn của YTECO, tăng trưởng 53,38% so với cùng kỳ.

### Chỉ tiêu về cơ cấu vốn

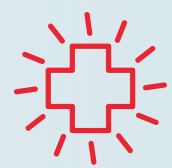
Tại thời điểm ngày 31/12/2022, YTECO có tỷ trọng nợ trên tổng tài sản đạt 96,49%, có xu hướng giảm nhẹ so với cùng kỳ. Nguyên nhân chủ yếu là do trong năm 2022, Công ty có kết quả kinh doanh vượt trội ngoài kỳ vọng, do đó lợi nhuận sau thuế chưa phân phối được cải thiện đáng kể, góp phần khiến vốn chủ sở hữu đã tăng hơn 78 lần so với cùng kỳ, trong khi nợ phải trả cũng có xu hướng tăng nhưng ghi nhận với tốc độ tăng trưởng thấp hơn với 15,82%. Đối với nợ phải trả, đóng góp phần lớn vào mức tăng chung là khoản mục phải trả ngắn hạn khác, đã tăng 56,4%, tương ứng 184 tỷ đồng so với cùng kỳ. Tương tự phải thu ngắn hạn khác, khoản phải trả này đến từ dịch vụ xuất nhập khẩu ủy thác của YTECO, với các khoản phải trả hộ về hàng nhận ủy thác cho các Công ty dược phẩm, đây là phần tiền nhận hộ nhưng chưa thực hiện tính đến thời điểm cuối năm.

### Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Nhìn chung, vòng quay hàng tồn kho và vòng quay tổng tài sản của YTECO đều có sự biến động theo chiều hướng tăng trưởng, cụ thể là vòng quay hàng tồn kho của YTECO tăng từ 4,08 lần năm 2021 lên 5,52 lần năm 2022. Thời điểm cuối năm 2022, hàng tồn kho ghi nhận giảm 16,06%, nguyên nhân là do Công ty đã đẩy mạnh tiêu thụ hàng tồn kho không bán được ở mức nền cao của năm 2021. Đồng thời một mặt là do tình hình kinh tế thế giới phức tạp, mặt khác do đặc thù sản phẩm kinh doanh là thuốc và vật tư, thiết bị y tế chú trọng khâu bảo quản và thời hạn sử dụng, YTECO chủ động cân nhắc tính toán nguồn vốn lưu động và quản trị hàng tồn kho hiệu quả, góp phần vào thành công lâu dài của Công ty. Đối với vòng quay tổng tài sản, vòng quay ghi nhận gia tăng 0,12 lần cùng kỳ. Nguyên nhân là do doanh thu thuần ghi nhận tốc độ tăng trưởng tốt với hơn 12%, trong khi bình quân tổng tài sản ghi nhận giảm nhẹ 4%. Hiện tại, YTECO đang nỗ lực tái cơ cấu các bộ phận trong bộ máy vận hành, tiết giảm chi phí nhưng vẫn đảm bảo hiệu quả kinh doanh, mặt khác xem xét kế hoạch đầu tư và kế hoạch bổ sung vốn lưu động một cách hợp lý với mục tiêu tận dụng tối đa các nguồn lực của Công ty.

### Chỉ tiêu về khả năng sinh lời

Với kết quả kinh doanh ấn tượng, các chỉ tiêu về khả năng sinh lời năm 2022 đều tăng so với cùng kỳ. Cụ thể, các chỉ số tỷ suất sinh lợi trên doanh thu (ROS), tỷ suất sinh lợi trên vốn chủ sở hữu (ROE), tỷ suất sinh lợi trên tài sản (ROA) và hệ số lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/doanh thu thuần lần lượt đạt 4,7%; 195,04%; 3,78%; 1,6%; tăng thêm 3,12%; 56,87%; 2,69% và 1,55% so với cùng kỳ. Đóng góp vào kết quả ấn tượng này, một mặt đến từ số liệu doanh thu khả quan, một mặt là nỗ lực kiểm soát chi phí của YTECO. Mặc dù đối mặt với áp lực chi phí logistics tăng làm gia tăng chi phí nhập khẩu, giá vốn hàng bán của YTECO giữ vững ổn định tăng 12,08%, có tốc độ tăng trưởng thấp hơn doanh thu. Đồng thời, Công ty kiểm soát chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp ở mức hợp lý, cân bằng với mục tiêu đẩy mạnh marketing tăng độ nhận diện thương hiệu đang được triển khai. Hơn nữa, một phần kết quả tích cực được đóng góp từ hoạt động tài chính của Công ty. Trước tình hình kinh tế thế giới biến động khó lường, YTECO nhanh nhạy nhận biết xu hướng thị trường tiền tệ, chủ động nắm giữ đồng USD, phục vụ cho các giao dịch ngoại tệ, kết quả là chênh lệch tỷ giá hối đoái đã mang lại cho YTECO 6 tỷ đồng, đóng góp vào kết quả khả quan của Công ty. Nhờ các số liệu tích cực của lợi nhuận có tốc độ tăng trưởng cao hơn sự thay đổi của doanh thu, vốn chủ sở hữu và tài sản, các chỉ số khả năng sinh lời của YTECO khá tốt, là động lực để Công ty phấn đấu hơn trong tương lai.



## CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

Cổ phần

### THÔNG TIN CỔ PHIẾU YTEC

Công ty không có cổ phiếu quỹ

Số lượng cổ phiếu đang lưu hành  
**3.080.000**

Số lượng cổ phiếu đã phát hành  
**3.080.000**

Số lượng cổ phần chuyển nhượng tự do  
**3.080.000**

Mệnh giá

**10.000 VND**

Loại cổ phần

**PHỔ THÔNG**

**Giao dịch cổ phiếu quỹ** Không có

**Các chứng khoán khác** Không có

**Các chứng khoán giao dịch tại nước ngoài** Không có

### Cơ cấu cổ đông (31/12/2022)

STT	Loại cổ đông	Số cổ phần	Tỷ lệ sở hữu
<b>I</b>	<b>Cơ cấu tỷ lệ sở hữu</b>	<b>3.080.000</b>	<b>100%</b>
1	Cổ đông lớn (sở hữu từ 5% trở lên cổ phiếu có quyền biểu quyết)	1.504.040	48,8%
2	Cổ đông nắm giữ dưới 5% cổ phiếu có quyền biểu quyết	1.575.960	51,2%
<b>II</b>	<b>Cổ đông Nhà nước</b>	<b>893.200</b>	<b>29,0%</b>
<b>III</b>	<b>Cổ đông trong nước</b>	<b>3.046.200</b>	<b>98,9%</b>
1	Cá nhân	1.319.719	42,8%
2	Tổ chức	1.726.481	56,1%
<b>IV</b>	<b>Cổ đông nước ngoài</b>	<b>33.800</b>	<b>1,1%</b>
1	Cá nhân	33.800	1,1%
2	Tổ chức	-	-
<b>TỔNG CỘNG (II+III+IV)</b>		<b>3.080.000</b>	<b>100%</b>

Tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa: 0% (Căn cứ vào công văn số 5798/UBCK-PTTT của Ủy ban chứng khoán Nhà nước về hồ sơ thông báo tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP.HCM).

### Danh sách cổ đông lớn

STT	Tên	Địa chỉ	Số lượng cổ phiếu	Tỷ lệ sở hữu/VĐL (%)
1	Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn	18 - 20 Nguyễn Trường Tộ, Phường 13, Quận 4, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam	893.200	29%
2	Công ty TNHH Đầu tư Sài Gòn 3 Capital	06 Hồ Tùng Mậu, Phường Nguyễn Thái Bình, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam	610.840	19,83%

### Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu trong năm 2022

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP. Hồ Chí Minh không thay đổi vốn đầu tư chủ sở hữu trong năm 2022.

## BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

### Tác động lên môi trường

#### Tổng phát thải nhà kính (GHG)

YTECO là công ty hoạt động trong lĩnh vực phân phối và cung cấp dịch vụ nhận ủy thác xuất nhập khẩu. Vì thế, hoạt động tạo khí thải trực tiếp của YTECO chủ yếu nằm trong quá trình cung ứng vận chuyển hàng hóa đến bệnh viện, các đơn vị khách hàng, đại lý. Bên cạnh đó, YTECO nhận thức được Công ty có thể tạo các phát thải gián tiếp từ hoạt động sử dụng điện năng trong quy trình vận hành. Do đặc thù về hình thức kinh doanh, Công ty không gây ra nhiều tác động tiêu cực đến môi trường nhưng trong chính sách, định hướng phát triển của YTECO luôn

gắn liền với bảo vệ môi trường. Thể hiện ở việc Công ty luôn chọn lọc kinh doanh những sản phẩm chất lượng, uy tín, an toàn cho người tiêu dùng cũng như nhà sản xuất, đối tác, đảm bảo đáp ứng các chỉ tiêu môi trường. Bên cạnh đó, YTECO luôn theo dõi và cập nhật nhanh chóng tin tức từ các quy định về môi trường, từ đó có biện pháp tuân thủ theo quy định. Nhờ vào sự chú trọng của Công ty, tính đến thời điểm hiện tại, YTECO không vi phạm vấn đề môi trường liên quan đến phát thải khí.

#### Quản lý nguồn nguyên vật liệu

Công ty chủ động lập kế hoạch cân bằng giữa hoạt động kinh doanh và nguồn nguyên liệu tồn kho, đảm bảo đáp ứng đầy đủ nhưng không bị dư thừa. Mặt khác, Công ty tăng cường mở rộng mạng lưới, tìm kiếm các nhà cung cấp đạt chuẩn, lựa chọn và cân nhắc kỹ lưỡng vấn đề chất lượng của nguyên liệu đầu vào.



### Tiêu thụ năng lượng và tiêu thụ nước

Để hỗ trợ hoạt động chính là phân phối dược phẩm, YTECO phát triển dịch vụ kho GSP và dịch vụ vận tải. Song song đó, tận dụng cơ sở hạ tầng phát triển dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu. Với các hoạt động trên, Công ty đặc biệt chú trọng đến vấn đề tiêu thụ năng lượng. Về kho bãi, Công ty sử dụng hệ thống điều hòa hiện đại tối ưu điện năng tiêu thụ, hệ thống kho lạnh trang bị theo dõi, ghi nhận và cảnh báo nhiệt độ tự động, từ đó điều chỉnh lượng điện năng tiêu thụ hợp lý. Mặt khác, YTECO chủ động sử dụng năng lượng xanh, hợp tác với DAT Solar lắp đặt điện mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức, không chỉ góp phần bảo vệ môi trường mà còn giúp doanh nghiệp vận hành đạt hiệu quả kinh tế cao khi thời gian thu hồi vốn chỉ còn 4 năm trong khi hệ thống có thể sử dụng ổn định trên 20 năm. Quyết định đầu tư hệ thống điện mặt trời có công suất 208kWp của YTECO đã tạo ra lượng điện sạch gần 1MWh/ngày, gián tiếp giảm hơn 200 tấn CO2 mỗi năm cho môi trường. Với đặc thù ngành nghề hướng đến sức khỏe cộng đồng, việc sử dụng năng lượng mặt trời thể hiện thông điệp "Tăng cường sức khỏe con người" một cách mạnh mẽ nhất. Bên cạnh sử dụng tiết kiệm năng lượng, YTECO thường xuyên bảo trì máy móc thiết bị, tránh trường hợp máy móc hoạt động kém hiệu quả nhưng tiêu thụ năng lượng tương đương, thậm chí cao hơn. Đối với hoạt động vận chuyển, Công ty tích cực thực thi giảm thất thoát nhiên liệu trong quá trình vận tải, kiểm soát nhiên liệu sử dụng cho từng xe, chú trọng công tác bảo dưỡng xe định kỳ. Hơn nữa, xây dựng lộ trình/tuyến vận chuyển đến nhà cung cấp với quãng đường ngắn nhất giảm thiểu chi phí nhiên liệu. Trong công tác quản lý, tiếp nối tinh thần của Thủ tướng chính phủ với quyết định số 280/QĐ-TTg - phê duyệt Chương trình quốc gia về Sử dụng năng lượng tiết kiệm và hiệu quả giai đoạn 2019-2030, YTECO tăng cường tuyên truyền đến từng cán bộ công nhân viên ảnh hưởng tiêu cực của việc sử dụng lãng phí tài nguyên nhất là lãng phí điện và nước, nâng cao ý thức sử dụng điện hợp lý như tắt các thiết bị điện khi không sử dụng, đóng cửa khi ra khỏi phòng điều hòa, sử dụng vòi nước tiết kiệm, bảo trì máy móc để tiết kiệm lượng nước dùng để hạ nhiệt máy móc vận hành,... Qua đó, YTECO tích cực tạo dựng văn hóa nội bộ hướng đến môi trường xanh, sạch, đẹp.

- ❖ Trong năm 2022, tổng điện năng tiêu thụ của Công ty là 535.738 Kw. Công ty đã thông qua sáng kiến tiết kiệm điện năng tiêu thụ bằng việc đầu tư dự án lắp đặt hệ thống năng lượng mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức. Nhờ thực hiện hiệu quả, mức năng lượng tiết kiệm được từ dự án là 226.970 Kw, trong đó, năng lượng tiêu thụ trực tiếp là 190.447kw. Phần điện năng được sản xuất từ Dự án phát lên lưới sẽ được bán lại cho Công ty điện lực Thủ Đức.
- ❖ Năm 2022, Công ty sử dụng nguồn cung cấp nước từ thủy cục, ghi nhận lượng nước tiêu thụ là 2.818 m<sup>3</sup>.

### Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế Thành Phố Hồ Chí Minh tuân thủ nghiêm chỉnh và đầy đủ các quy định về môi trường trong Luật Bảo vệ môi trường 2020 số 72/2020/QH14, đảm bảo không có bất cứ sai phạm về môi trường.

## BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY (TT)

### Chính sách liên quan đến người lao động

#### Chính sách tuyển dụng

Với YTECO, một đội ngũ nhân sự vững mạnh với tinh thần phù hợp là yếu tố nền tảng và là nguồn tài sản quý giá của Công ty. Vì thế, YTECO luôn chú trọng công tác xây dựng chính sách nhân sự, trong đó những bước đầu tiên là công tác tuyển dụng. Tại Công ty, mục tiêu tuyển dụng không chỉ dừng lại ở việc đáp ứng nhu cầu công việc mà còn là nhân tố phát triển tương lai. Do vậy, Công ty luôn cập nhật các chính sách thu hút nhân sự chất lượng cao, đồng thời đảm bảo lao động phù hợp với tính chất công

việc, YTECO xây dựng 3 tiêu chí tuyển dụng: (1) Tố chất (2) Tiềm năng (3) Thiện chí. Các tin tuyển dụng được công bố công khai trên website công ty, các trang đưa tin tuyển dụng,... với từng yêu cầu cụ thể phù hợp từng vị trí. Mặt khác, trong quá trình tuyển dụng, Công ty đảm bảo tính công bằng cho mọi ứng viên, tuân thủ sự khách quan và chuyên nghiệp trong hành động. Hiện tại, Công ty có 78 thành viên trong đội ngũ lao động.

#### Chế độ việc làm

YTECO đảm bảo thực hiện nghiêm chỉnh chính sách của người lao động được quy định trong Bộ Luật Lao động và Luật bảo hiểm xã hội như các quy định ký hợp đồng lao động, thực hiện đóng BHXH, BHYT cho người lao động 100%, đảm bảo các chính sách cho người lao động nữ. Mặt khác, Công ty luôn đảm bảo các dụng cụ bảo hộ cho người lao động trong quá

trình làm việc. Đối với các công việc cần máy móc thiết bị, Công ty đảm bảo trang bị đầy đủ cho người lao động, phát huy hiệu quả giá trị của máy móc và con người. Đồng thời, đảm bảo đầy đủ các dụng cụ bảo hộ cần thiết khi tiếp xúc với những Mặt khác, đảm bảo vệ sinh cũng như an toàn trong môi trường làm việc của YTECO.

#### Chính sách lương thưởng

Về chính sách lương, Công ty tuân thủ chi trả theo đúng quy định được Nhà nước lên kế hoạch cho người lao động. Cụ thể, căn cứ vào Nghị định 38/2022/NĐ-CP được ban hành ngày 01/07/2022, đảm bảo sự minh bạch và tính công bằng trong công tác xây dựng chính sách lương. Mặt khác, Công ty còn vạch ra lộ trình tăng lương để tạo động lực thăng tiến cho người lao động. Theo đó, cải tiến chính sách lương theo hướng trả lương theo hiệu quả công việc

chứ không cứng nhắc dựa trên thời gian làm việc, tạo động lực gia tăng năng suất. Ngoài ra, Công ty công bố Quy chế lương, thưởng phù hợp với từng vị trí nhằm góp phần minh bạch trong việc chi trả cũng như tạo lòng tin với người lao động của mình. Năm 2022, mức lương trung bình của YTECO ghi nhận ở mức 14,5 triệu đồng. Bên cạnh đó, Công ty còn hỗ trợ tiền cơm giữa ca, tiền hỗ trợ điện thoại và xăng xe đi lại, thưởng Tết Quý Mão,...

### Chính sách phúc lợi xã hội

Năm 2022, YTECO đảm bảo thực hiện các quyền lợi của người lao động, trong đó thực hiện các chính sách phúc lợi cho cán bộ nhân viên như sau:

- ❖ Chú trọng công tác khám sức khỏe định kỳ cho người lao động. Mở rộng tiêu chuẩn khám bệnh ngoài quy định cho người lao động. Mặt khác, các vấn đề thuộc bệnh nghề nghiệp cũng được công ty hỗ trợ.
- ❖ Chính sách cho lao động nữ: Mức hỗ trợ sinh con trong kế hoạch, trợ cấp bồi dưỡng sinh con và mua vật dụng cho con trong kế hoạch 2.000.000 đồng; Trong thời gian mang thai, lao động nữ được nghỉ khám thai 5 lần, mỗi lần 1 ngày, vẫn ghi nhận ngày nghỉ có lương mà không cần trình giấy nghỉ hưởng BHXH như Luật BHXH bắt buộc quy định.
- ❖ Người lao động muốn nâng cao trình độ chuyên môn, kiến thức nghề nghiệp được Công ty phê duyệt sẽ được hỗ trợ học phí từ 30-100% tùy cấp độ học.
- ❖ Quy định mức thu nhập thấp nhất: 5.000.000 đồng
- ❖ Hỗ trợ bảo hiểm cộng thêm cho người lao động mua bảo hiểm tai nạn lao động cho người lao động với mức 1.200.000 đồng/người/năm, mức bồi thường lên đến 340.000.000 đồng.

### Chính sách đào tạo

Với mục tiêu luôn ủng hộ người lao động phát triển năng lực quản lý và tay nghề, YTECO luôn lên kế hoạch cho các chương trình đào tạo, đảm bảo lộ trình phát triển của nhân viên. Nhằm đáp ứng nhu cầu đổi mới hằng ngày và nâng cao tính chuyên nghiệp trong vận hành, YTECO đã cử cán bộ công nhân viên tham gia các khóa học đào tạo kiến thức, nâng cao nghiệp vụ phù hợp với yêu cầu công việc và định hướng phát triển của công ty, như là tham gia tập huấn chính sách thuế, kế toán, hóa đơn điện tử, nghị định thông tư mới liên quan đến ngành dược. Mặt khác, Công ty tích cực bồi dưỡng kiến thức về sản phẩm dược và các trang thiết bị y tế. Theo đó, đảm bảo người lao động của YTECO sẽ được nâng cao nhiều kiến thức hơn về sức khỏe hằng ngày.







## BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY (TT)

### Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương

YTECO nhận thức được trách nhiệm của Công ty đối với sức khỏe người dân, với mục tiêu vì một Việt Nam khỏe mạnh. Song song với hoạt động kinh doanh, YTECO chú trọng những giá trị bền vững đóng góp cho cộng đồng, xã hội. Với YTECO, lòng nhân ái nên được chấp bút và viết tiếp hành trình ở hiện tại và cả trong tương lai. Công ty thường xuyên tham gia các đợt thiện nguyện, quyên góp, thực hiện nhiều đợt vận động từ thiện hỗ trợ những gia đình có hoàn cảnh khó khăn; tổ chức các chương trình tư vấn sức khỏe liên quan đến huyết áp, tiểu đường miễn phí cho các viện dưỡng lão, câu lạc bộ người cao tuổi, hội cựu chiến binh các quận 1, quận 3, quận 5, quận 10.

### Báo cáo hoạt động thị trường vốn xanh theo hướng dẫn của UBCKNN

Những năm gần đây, Ủy Ban Chứng khoán Nhà nước thúc đẩy triển khai hoạt động thị trường vốn xanh đến các doanh nghiệp. Đây là hoạt động các doanh nghiệp phát hành báo cáo ESG (Tác động về môi trường, xã hội và quản trị doanh nghiệp) nhằm kỹ thuật hóa các quy định gắn liền với yếu tố môi trường, xã hội, con người với mục đích huy động vốn cho mục tiêu phát triển xanh trong tương lai.

YTECO luôn quan tâm và theo dõi thường xuyên các hoạt động, chính sách mới của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước cũng như Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội. Từ đó, Công ty điều chỉnh và cập nhật các chính sách nội bộ nhằm phù hợp với các quy định đề ra, định hướng xây dựng các "kế hoạch xanh" hướng đến phát triển bền vững toàn diện.



- **ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH**
- **TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH**
- **NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC VÀ CHÍNH SÁCH QUẢN LÝ**
- **KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI**
- **GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN KIỂM TOÁN**

**3**

### **BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC**



# ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

## Tình hình chung

Năm 2022 là năm đầu tiên mà thế giới nói chung và Việt Nam nói riêng, gỡ bỏ các rào cản của dịch bệnh, cùng nhau bước vào giai đoạn “sống chung với dịch”, từng bước thực hiện lộ trình phục hồi kinh tế với nhiều dấu hiệu tích cực. Tuy nhiên, song song đó chúng ta cũng đối mặt với nhiều thách thức đến từ tình hình vĩ mô thế giới, tình hình quốc gia và tình hình ngành. Cụ thể, xung đột vũ trang Nga – Ukraine đã làm nóng lên câu chuyện năng lượng toàn cầu, việc Mỹ và EU cấm vận cung dầu Nga khiến thị trường năng lượng thiếu hụt hơn bao giờ hết, tác động đẩy giá dầu tăng cao, kéo theo giá logistics tăng phi mã, ảnh hưởng dây chuyền đến toàn bộ hàng hóa nhiều quốc gia. Mặt khác, tình trạng đóng cửa chống dịch của Trung Quốc đã ảnh hưởng đến chuỗi cung ứng toàn cầu, nhiều doanh nghiệp có nhà cung cấp là Trung Quốc phải chật vật trong việc tìm kiếm nguồn cung mới. Trước biến động của vĩ mô, lạm phát toàn cầu leo thang đạt 8,8% năm 2022, cao hơn hẳn với mức 4,7% của 2021, khó khăn chống chất khó khăn khi tiêu dùng nhiều quốc gia giảm. Trong bối cảnh trên, Việt Nam như một điểm sáng của khu vực khi ghi nhận tăng trưởng GDP là 8,02% cao nhất trong

10 năm qua với mức lạm phát 3,15% thấp hơn lạm phát chỉ tiêu 4% của Quốc hội. Bên cạnh đó, theo IQVA, Việt Nam là một trong 17 nền kinh tế mới nổi có tốc độ tăng trưởng ngành chăm sóc sức khỏe cao nhất, thể hiện ở chỉ tiêu chăm sóc sức khỏe năm 2022 đã phục hồi mạnh mẽ, với doanh thu tăng 25% so với cùng kỳ, đạt mức 6,6 tỷ USD. Đi cùng với tăng trưởng của ngành, YTECO ghi nhận doanh thu tăng 12,56% so với năm 2021, cán mốc 680 tỷ đồng.

Là doanh nghiệp có hoạt động xuất nhập khẩu diễn ra thường xuyên, YTECO chịu nhiều ảnh hưởng khi biến động chính trị - kinh tế - xã hội toàn cầu phức tạp, nằm ở chi phí logistics và chi phí bảo hiểm cho hàng hóa gia tăng mạnh ở nửa đầu năm. Song song đó, YTECO cũng có các đơn hàng nhập khẩu từ Trung Quốc – vốn có nhiều điều kiện nghiêm ngặt trong thông quan và xuất cảnh. Tuy nhiên, nhờ vào năng lực quản trị hàng tồn kho hiệu quả, nỗ lực không ngừng của ban lãnh đạo và toàn thể cán bộ công nhân viên, YTECO hoàn thành mục tiêu khả quan như kỳ vọng.

## Thuận lợi

- ❖ Thị trường chăm sóc sức khỏe nói chung và ngành y tế nói riêng đang gia tăng nhanh chóng. Động lực phát triển ngành đến từ nỗ lực của Chính phủ nhằm làm cho dịch vụ chăm sóc sức khỏe dễ tiếp cận hơn bao giờ hết sau đại dịch. Thêm vào đó, Việt Nam được ghi nhận là một trong những quốc gia có tốc độ già hóa dân số cao nhất thế giới, với nhận thức về sức khỏe ngày càng cao. Từ đó, tạo điều kiện khiến chi tiêu cho hoạt động chăm sóc sức khỏe cao hơn, lượng dược phẩm, thiết bị y tế tiêu thụ cũng tốt hơn.
- ❖ Công ty Yteco với lịch sử hoạt động lâu năm từ năm 1984 đến nay, là một thương hiệu được

nhiều bệnh viện, khách hàng tin tưởng, đánh giá cao về dịch vụ, về chất lượng sản phẩm. Điều này tạo ra rất nhiều thuận lợi cho việc phát triển các sản phẩm mới.

- ❖ Công ty với hệ thống trụ sở, chi nhánh, và kho hàng tại các thành phố lớn, và đội ngũ vận chuyển cùng các đối tác lâu năm, tạo nền tảng thuận lợi cho việc phát triển sản phẩm mới, thị trường mới.
- ❖ Sự đồng lòng, đoàn kết từ Hội Đồng Quản Trị tới cán bộ công nhân viên luôn là điểm tựa vững chắc cho sự phát triển trong các hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.

## Khó khăn

- ❖ Năm 2022 là năm mà kinh tế - chính trị - xã hội có nhiều biến động khó lường, xung đột vũ trang Nga – Ukraine kéo theo khủng hoảng năng lượng, nhiều nền kinh tế thế giới đứng trước bờ vực suy thoái, nền kinh tế trong nước liên tiếp gặp nhiều cú sốc từ lạm phát, trái phiếu doanh nghiệp, bất cân xứng thông tin,... Trong tình hình đó, ngành dược phẩm y tế nói chung và YTECO nói riêng chịu tác động không nhỏ, nhiều tác động tiêu cực đến hoạt động của công ty như các chi phí đầu vào, chi phí logistics tăng cao, sự thiếu ổn định của nguồn cung,...
- ❖ Dù là doanh nghiệp lâu năm trong ngành, cạnh tranh giữa YTECO và các doanh nghiệp cùng ngành rất lớn, nguyên nhân chủ yếu đến từ sự đi sau về công nghệ. Các đối thủ cạnh tranh đầu tư mạnh vào công nghệ quản lý, vận chuyển và mở rộng mạng lưới phân phối khiến Công ty có nhiều khó khăn trong việc cạnh tranh với đối thủ về phương diện hiệu quả trong vận hành và chi phí.

Năm 2022 là một năm thử thách rất lớn về phương diện quản lý tài chính của công ty Yteco khi các ngân hàng thắt chặt tín dụng. Tại những thời điểm khó khăn về tín dụng, những doanh nghiệp như Yteco rất khó tiếp cận nguồn vốn của ngân hàng vì gần như các khoản vay của công ty là tín chấp, mức rủi ro cao nên là đối tượng đầu tiên các ngân hàng cắt giảm hạn mức tín dụng.

- ❖ Trong bối cảnh các đối thủ đi trước về mặt đầu tư công nghệ và mở rộng mạng lưới phân phối. Công ty gặp nhiều khó khăn trong việc cạnh tranh với đối thủ về phương diện hiệu quả trong vận hành, chi phí.
- ❖ Trong nhiều năm, công ty tập trung vào mảng cung cấp dịch vụ, bỏ quên phát triển đội ngũ kinh doanh cùng các sản phẩm tự doanh của công ty. Công ty cần thời gian để có thể xây dựng đội ngũ kinh doanh cũng như phát triển danh mục sản phẩm tự doanh của công ty.



## ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

### Kết quả các mặt hoạt động khác

- ❖ Hệ thống ERP trong năm 2022 đã được đưa vào hoạt động thành công hỗ trợ rất nhiều trong việc quản lý thông tin hoạt động kinh doanh, giúp công ty nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh, quản lý công nợ hiệu quả, giảm thiểu rủi ro
- ❖ Trong năm 2022, công ty rất nỗ lực trong hoạt động thu hồi công nợ, trong đó đặc biệt đã thu hồi được hơn 13 tỷ khoản nợ khó đòi.
- ❖ Hạn mức tín dụng của công ty nhìn chung tiếp tục giảm do sự thay đổi chính sách tín dụng của các ngân hàng. Tuy nhiên, công ty cũng đã rất nỗ lực trong việc mở rộng hợp tác với các ngân hàng mới để đảm bảo nguồn vốn hoạt động kinh doanh cho doanh nghiệp.
- ❖ Trong năm 2022, công ty đã được cấp giấy phép xây dựng cho dự án Tòa nhà Văn phòng và Kho Yteco tại địa chỉ 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3. Dự án được cấp phép xây dựng với 3 tầng hầm, 1 trệt, 11 lầu không kể tầng lửng và tầng tum.
- ❖ Trong năm 2022, công ty phối với cục Thuế Thành phố Hồ Chí Minh thực hiện việc quyết toán thuế cho giai đoạn 2014-2020. Trong đó, Cục Thuế thành phố Hồ Chí Minh đã xác nhận đồng ý về việc sẽ không đánh thuế nhà thầu cho hoạt động ủy thác nhập khẩu của công ty, thay vào đó, Cục thuế thành phố sẽ kiểm tra và áp thuế nhà thầu (nếu có) tại đơn vị ủy thác.
- ❖ Trong năm 2022, công ty đã ghi nhận hồi tố các khoản mục sau:
  - Tiền thuê đất từ năm 2020 trở về trước với số tiền: 10.917.913.254 VND và tiền chậm nộp 3.531.322.921 VND.
  - Thuế nhà thầu, thuế giá trị gia tăng, thuế thu nhập, phạt chậm nộp, phạt do truy thu từ năm 2020 trở về trước với số tiền 6.890.630.188 VND.
  - Lợi nhuận sau thuế năm 2021 giảm từ 10.664.981.782 VND xuống còn 9.579.588.234 VND.
  - Vốn chủ sở hữu công tư tại thời điểm cuối năm 2021 giảm từ 21.746.595.345 VND xuống còn 406.728.982 VND.

### Những tiến bộ công ty đã đạt được

Năm 2022, Công ty chú trọng đầu tư hình ảnh thông qua việc đổi mới website. Đây là bước tiến đầu tiên trong công tác đẩy mạnh đội ngũ Marketing, bước đầu xây dựng độ nhận diện thương hiệu của Công ty lớn trong ngành dược.

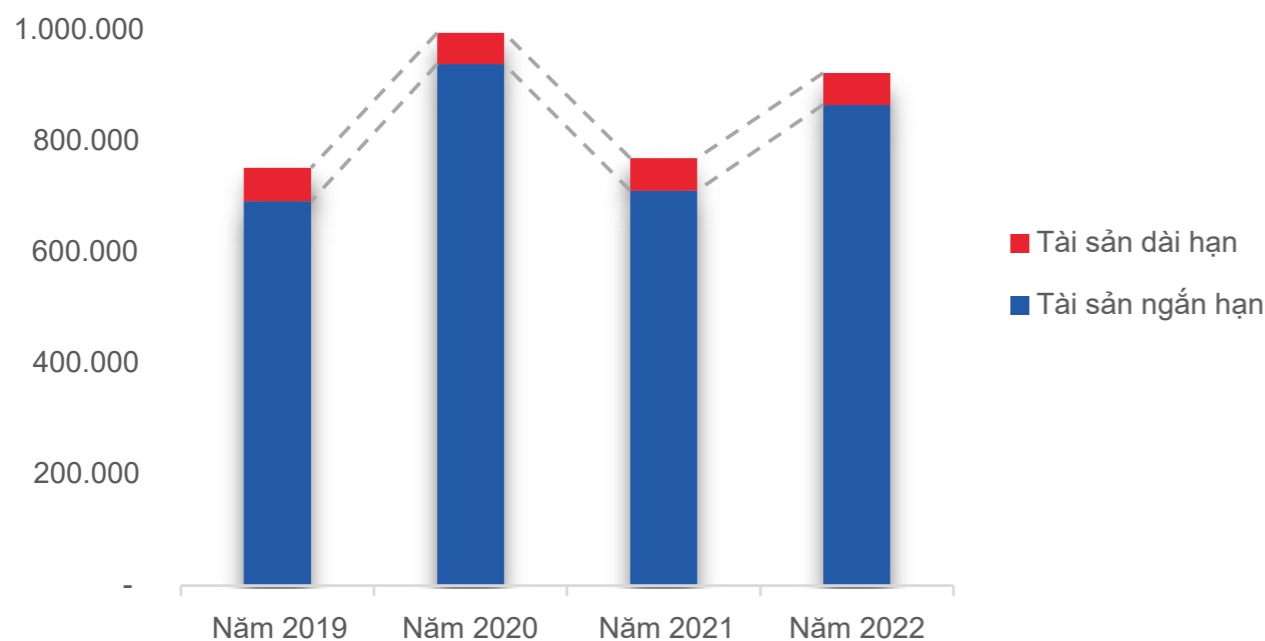


## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

### Tình hình tài sản

Đơn vị tính: Triệu đồng

Chỉ tiêu	31/12/2021	31/12/2022	%Tăng/giảm	Tỷ trọng năm 2021	Tỷ trọng năm 2022
Tài sản ngắn hạn	710.898	866.180	21,84%	92,34%	93,78%
Tài sản dài hạn	58.988	57.440	-2,62%	7,66%	6,22%
Tổng tài sản	769.886	923.621	19,97%	100%	100%

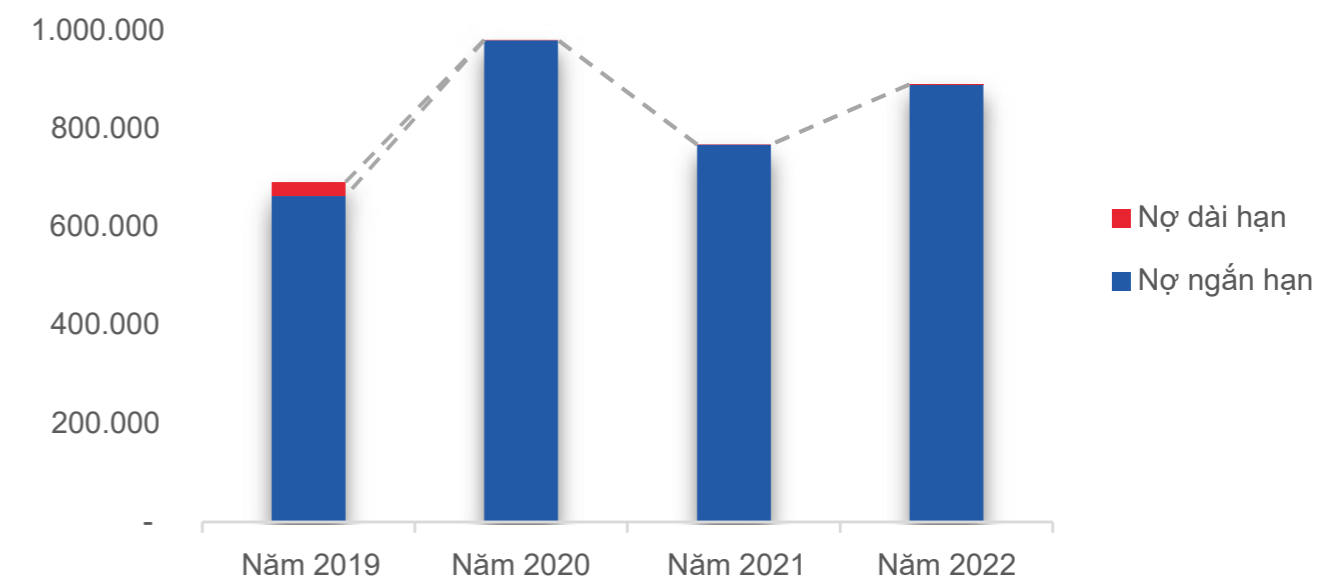


Tính đến ngày 31/12/2022, tổng tài sản của YTECO đạt hơn 923 tỷ đồng, tăng 19,97% so với cùng kỳ. Trong cơ cấu tài sản, tài sản ngắn hạn chiếm tỷ trọng cao nhất với 93,78% tổng tài sản, tăng 21,84% so với cùng thời điểm 2021, trong khi đó, tài sản dài hạn giảm 2,62% cùng kỳ. Nguyên nhân của tăng trưởng được đóng góp chủ yếu từ phải thu ngắn hạn khác – vốn chiếm tỷ trọng lớn nhất trong cơ cấu tài sản ngắn hạn (62,05%) nói riêng và tổng tài sản (58,19%) nói chung. Nhờ vào tăng trưởng chung của ngành chăm sóc sức khỏe, nhiều Công ty dược phẩm đã tăng cường nhập khẩu hàng hóa bằng cách sử dụng dịch vụ xuất nhập khẩu ủy thác của YTECO, theo đó YTECO cũng nhận chi hộ chi phí hàng hóa của khách hàng đã ủy thác. Thời điểm cuối năm, phải thu ngắn hạn khác đã tăng 53,38% so với cùng kỳ, tương đương tăng 187 tỷ đồng. Đối với mức tăng trưởng mạnh của tài sản ngắn hạn khác, tài sản ngắn hạn chỉ ghi nhận tăng trên 20% là do xu hướng giảm của hàng tồn kho – chiếm 11,81% tài sản ngắn hạn, giảm 16,06% cùng kỳ. Nguyên nhân là do YTECO có hàng tồn kho năm 2021 ở mức nền cao, do đó Công ty đã đẩy mạnh tiêu thụ hàng hóa trong năm 2022. Mặt khác, trước biến động khó lường của tình hình kinh tế thế giới, Ban điều hành luôn cân nhắc cân bằng bổ sung vốn lưu động và quản trị hàng tồn kho hiệu quả, tránh hàng hóa bị lưu kho nhiều ngày, đặc biệt đối với đặc thù sản phẩm dược cùng vật tư, thiết bị y tế của Công ty rất nhạy cảm về quy cách bảo quản và thời hạn sử dụng. Thời điểm cuối năm, vòng quay hàng tồn kho và vòng quay tài sản đều có xu hướng tăng, phần nào phản ánh nhiều tín hiệu tích cực trong việc quản lý hiệu quả hàng tồn kho và nguồn lực Công ty.

### Tình hình nợ phải trả

Đơn vị tính: Triệu đồng

Chỉ tiêu	31/12/2021	31/12/2022	%Tăng/giảm	Tỷ trọng năm 2021	Tỷ trọng năm 2022
Nợ ngắn hạn	768.697	890.902	15,90%	99,90%	99,96%
Nợ dài hạn	782	316	-59,64%	0,10%	0,04%
Tổng nợ phải trả	769.479	891.218	15,82%	100%	100%



Với đặc điểm ngành nghề thương mại và dịch vụ, Công ty vẫn tiếp tục duy trì cơ cấu nợ gần như được tài trợ bởi nợ ngắn hạn. Tính đến thời điểm cuối năm 2022, tổng nợ phải trả cán mốc 891 tỷ đồng, tăng 15,82% cùng kỳ 2021, được đóng góp phần lớn bởi sự tăng trưởng của nợ ngắn hạn. Trong đó, chiếm tỷ trọng cao nhất (57,33% nợ ngắn hạn) và tốc độ tăng trưởng cao nhất (56,4%) là khoản mục phải trả ngắn khác. Khoản mục này phần lớn đến từ khoản phải trả hộ hàng hóa của khách hàng sử dụng dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu của Công ty, nói cách khác là phần tiền nhận hộ để thanh toán cho hàng hóa nhưng chưa thực hiện dịch vụ tính đến thời điểm cuối năm. Xu hướng tăng trưởng chung của ngành đã gia tăng đáng kể dịch vụ này của YTECO. Chiếm tỷ trọng thứ hai trong cơ cấu nợ ngắn hạn nói riêng và nợ phải trả nói chung là vay và nợ thuê tài chính ngắn hạn với 20,68% trong tổng nợ phải trả. Trong năm 2022, YTECO vẫn tiếp tục vay mới để bổ sung vốn lưu động, tuy nhiên nhờ vào hoạt động kinh doanh thuận lợi, phần lớn nợ gốc đã được Công ty đã thanh toán trong năm (hơn 600 tỷ đồng), do đó thời điểm cuối năm, Công ty ghi nhận vay và nợ thuê tài chính ngắn hạn giảm 12,98% cùng kỳ, tương đương giảm hơn 28 tỷ đồng. YTECO luôn nỗ lực sử dụng nợ hợp lý, sử dụng vốn hiệu quả, gia tăng vị thế cạnh tranh của Công ty trong ngành.

## NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC VÀ CHÍNH SÁCH QUẢN LÝ

Trong năm 2022, Công ty đã thực hiện một số công tác nhằm cải thiện hoạt động kinh doanh, cơ cấu tổ chức và quản lý, cụ thể:

- ❖ Kiện toàn bộ máy quản lý, chuyên môn hóa các phòng ban, đơn giản quy trình quản trị giúp hoạt động năng suất hiệu quả hơn.
- ❖ Thường xuyên theo dõi tiến trình nhập khẩu hàng hóa để có kế hoạch hàng tồn kho hợp lý. Với đặc thù hàng hóa dược phẩm và thiết bị y tế, chú ý về thời gian lưu kho và hạn sử dụng.
- ❖ Đẩy mạnh hoạt động Marketing, tận dụng lợi thế doanh nghiệp lâu năm, xây dựng hình ảnh thương hiệu YTECO, từ đó nâng cấp tiếp cận nhận diện thương hiệu. Trong năm 2022, Công ty đã đổi mới website với thiết kế thu hút hơn, chỉnh chu hơn, hợp thị hiếu người tiêu dùng hiện nay.
- ❖ Đẩy mạnh đội ngũ kinh doanh tìm kiếm sản phẩm, tiếp cận với các đối tác lớn sản phẩm đa dạng, tích cực cập nhật danh mục sản phẩm mới. Hoàn thiện chuỗi giá trị nhập khẩu - lưu trữ - phân phối đáp ứng yêu cầu khách hàng.
- ❖ Đầu tư phát triển dịch vụ vận tải với mục tiêu nâng cấp quy trình phân phối tới khách hàng, lên kế hoạch cụ thể cho lộ trình di chuyển để tối ưu hóa thời gian và chi phí. Song song đó, hoàn thiện hệ thống kho đạt chuẩn GSP phục vụ cho nhu cầu lưu trữ.
- ❖ Tăng cường tiếp cận công nghệ hỗ trợ cho hoạt động quản lý, YTECO đã và đang triển khai dự án ERP nhằm hỗ trợ quản lý thông tin, hệ thống báo cáo quản trị, hỗ trợ Ban Điều Hành nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh trong một môi trường kinh doanh ngày càng cạnh tranh và chuyển biến nhanh chóng.



## KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI

Năm 2023 sẽ tiếp tục là một năm rất thách thức cho Yteco với các áp lực từ nhiều phía. Lạm phát tăng cao dẫn đến chi phí hàng hóa nhập tăng lên sẽ ảnh hưởng lớn đến công ty Yteco cũng như các đối tác của Yteco. Điều này sẽ ảnh hưởng rất lớn đến lợi nhuận biên của hoạt động kinh doanh của công ty. Bên cạnh đó, áp lực tăng lãi suất cũng sẽ dẫn đến chi phí hoạt động tài chính của công ty tăng cao. Tại thời điểm hiện tại, lãi suất vay của công ty tăng từ 15% đến 25% tùy theo từng ngân hàng.

Mặc dù có nhiều thách thức trong năm 2023, Dự án đầu tư xây dựng Tòa nhà văn phòng và kho Yteco tại chính trụ sở của công ty là một trong những dự án then chốt công ty sẽ nỗ lực triển khai trong năm 2023. Dự án sẽ đem lại nhiều thách thức về áp lực khối lượng công việc, áp lực về tài chính nhưng cũng là một dự án rất tiềm năng đem lại lợi ích trên nhiều phương diện cho công ty như:

- ❖ Nâng cấp hình ảnh thương hiệu công ty.
- ❖ Đa dạng hóa nguồn doanh thu của doanh nghiệp cũng như đem lại nguồn lợi nhuận mới cho công ty.
- ❖ Xây dựng tài sản giá trị cho doanh nghiệp, và sẽ là điểm tựa vững chắc hỗ trợ công ty trong hoạt động huy động vốn trong tương lai.

Năm 2023, công ty vẫn còn đối mặt với những khó khăn về nguồn vốn, nhân sự, và những hệ quả tổn động từ quá khứ, nhưng với sự hỗ trợ của Hội Đồng Quản Trị, và sự đồng lòng của anh chị em cán bộ công nhân viên, Ban Điều Hành thống nhất xây dựng chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2023 như sau:

### Kế hoạch sản xuất kinh doanh

Đơn vị tính: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Thực hiện 2022	Kế hoạch 2023
1	Doanh thu	680.147	714.000
2	Lợi nhuận trước thuế	39.794	11.000

### Các giải pháp kinh doanh

#### Giải pháp quản trị điều hành

Bắt đầu triển khai việc chuyển đổi số nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động, đơn giản hóa các bước thực hiện công việc.



## KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI (TT)

### Giải pháp phát triển thị trường

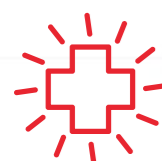
- ❖ Tích cực tìm kiếm các đối tác mới nhằm bổ sung danh mục sản phẩm tự doanh của công ty. Về ngắn hạn, tập trung các dòng sản phẩm vật tư y tế và thiết bị y tế dành cho gia đình, và thuốc đã có giấy phép lưu hành tại Việt Nam nhằm đẩy mạnh hoạt động kinh doanh trong ngắn hạn. Về dài hạn, xây dựng danh mục thuốc nhập khẩu, từ các đối tác cung cấp thuốc đến Châu Âu, Mỹ nhằm tránh cạnh tranh trực tiếp với các đối thủ có giá thành thấp đến từ Ấn Độ, Hàn Quốc v.v...
- ❖ Đối với thị trường bệnh viện, cần mở rộng danh mục hàng cung cấp cho bệnh viện nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động nhờ sự tối ưu về logistics, hồ sơ thủ tục, và quản lý công nợ.
- ❖ Tiếp tục đầu tư nâng cấp cơ sở hạ tầng tại kho Thủ Đức nhằm nâng cao năng lực nhằm mở rộng hợp tác với các công ty đa quốc gia.
- ❖ Mở rộng các phương án hợp tác với các doanh nghiệp ở các tỉnh thành, nơi hệ thống phân phối của công ty còn yếu hoặc chưa vươn tới.

### Giải pháp về tái cấu trúc, xây dựng nguồn nhân lực

- ❖ Tập trung xây dựng bộ máy nhân viên kinh doanh trực tiếp của công ty nhằm hỗ trợ mảng kinh doanh sản phẩm tự doanh của công ty.
- ❖ Xây dựng chính sách lương thưởng phù hợp với từng bộ phận, mang tính cạnh tranh với thị trường nhằm thu hút nhân sự có năng lực phù hợp.
- ❖ Nghiên cứu các Phương án vận chuyển nhằm tối ưu hóa mạng lưới phân phối. Đảm bảo công tác giao nhận và thu tiền về cho doanh nghiệp.

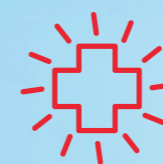
### Giải pháp về nguồn vốn, quản lý

- ❖ Rà soát, quản lý chặt chẽ chi phí vận hành, nhằm giảm thiểu các chi phí không đáng có.
- ❖ Tăng cường quản trị rủi ro để hoạt động doanh nghiệp an toàn và hiệu quả, đặc biệt chú trọng công tác quản lý công nợ và hàng tồn kho.
- ❖ Tích cực làm việc với các đối tác ngân hàng nhằm đảm bảo nguồn vốn lưu động phục vụ cho việc phát triển hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.
- ❖ Công ty nhất thiết cần phải thực hiện việc tăng vốn để có thể đảm bảo một cấu trúc vốn hợp lý, đảm bảo sự ổn định nguồn vốn cho hoạt động kinh doanh.



## GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN

**KIỂM TOÁN:** Không có



## BÁO CÁO ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN TRÁCH NHIỆM VỀ MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

### Đánh giá liên quan đến các chỉ tiêu môi trường

Công ty chú trọng đến các chỉ tiêu đảm bảo môi trường nơi làm việc và xung quanh. Công tác tiêu hủy hàng hóa không đạt chất lượng được thực hiện theo quy định của pháp luật. Mặt khác, Công ty đã có nhiều quy định, biện pháp để sử dụng nước và năng lượng đúng mục đích và tiết kiệm. Đồng thời luôn quan tâm đến việc xử lý chất thải theo đúng quy định của pháp luật.

### Đánh giá liên quan đến vấn đề người lao động

Công việc thực hiện tốt các chính sách đối với người lao động. Người lao động được điều động, sắp xếp công việc phù hợp với năng lực và trình độ chuyên môn. Chế độ lương thưởng đánh giá dựa trên cấp bậc vị trí và hiệu quả lao động với lộ trình tăng lương rõ ràng, minh bạch. Công tác chăm sóc sức khỏe, đời sống tinh thần của người lao động cũng được quan tâm và chú trọng.

### Đánh giá liên quan đến trách nhiệm của doanh nghiệp đối với cộng đồng địa phương

Công ty luôn ủng hộ các chủ trương, chính sách của địa phương, tích cực tham gia các chương trình thiện nguyện từ thiện giúp đỡ các gia đình khó khăn, học bổng khuyến học, tổ chức tư vấn sức khỏe miễn phí về bệnh tiểu đường, huyết áp cho người cao tuổi, hội cựu thương binh địa phương,... Từ đó viết tiếp những câu chuyện nhân ái trong hành trình đóng góp cho cộng đồng.



- **ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY**
- **ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY**
- **CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**



## **ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CÔNG TY**



## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Đối với YTECO, năm 2022 có nhiều thuận lợi cũng như thách thức, đòi hỏi Hội đồng quản trị và Ban giám đốc phải luôn theo dõi, giám sát chặt chẽ, đảm bảo hoạt động kinh doanh diễn ra bình thường. Cụ thể, biến động giá năng lượng ảnh hưởng lớn chi phí vận chuyển hàng hóa, hoạt động thông quan và xuất cảnh tại Trung Quốc gặp nhiều khó khăn do các quy định kiểm dịch nghiêm ngặt, lạm phát toàn cầu gia tăng các chi phí kèm theo khi thực hiện các dịch vụ phân phối cũng như ủy thác. Mặt khác, thị trường Dược phẩm đang chứng kiến cuộc đua giành thị phần quyết liệt giữa các doanh nghiệp, từ giá cả, độ phủ sóng thương hiệu đến công nghệ. YTECO nhận thấy công nghệ là yếu tố quyết định vị thế của các doanh nghiệp hoạt động trong ngành chăm sóc sức khỏe hiện nay. Trước những khó khăn của bối cảnh kinh tế, Hội đồng Quản trị đã phối hợp cùng Ban Tổng Giám đốc tìm kiếm giải pháp tháo gỡ khó khăn trong kinh doanh và các kế hoạch dự phòng. Nhờ vào sự nỗ lực không ngừng của HĐQT, với tinh thần trách nhiệm cao, làm việc trung thực và hành động quyết đoán, Công ty đã hoàn thành vượt mức tất cả các chỉ tiêu kế hoạch được giao tại ĐHCĐ. Sự tập trung vào lợi ích tốt nhất của Cổ đông đã giúp Công ty đạt được thành tựu đáng kể trong hoạt động kinh doanh của mình.

### Các hoạt động liên quan đến môi trường, xã hội và cộng đồng

Là một trong số những quốc gia chịu ảnh hưởng nặng nề của biến đổi khí hậu, Việt Nam nói chung và YTECO nói riêng nhận thức được vai trò của mỗi cá thể trong cộng đồng. Từ đó, YTECO đặt hoạt động môi trường song song với hoạt động sản xuất kinh doanh. HĐQT luôn đốc thúc, ủng hộ các sáng kiến "xanh" của Ban Tổng giám đốc áp dụng vào hoạt động kinh doanh. Cụ thể, YTECO sử dụng hệ thống điều hòa hiện đại tối ưu điện năng, hệ thống kho lạnh cảnh báo nhiệt độ tự động. Để cung cấp điện năng, YTECO hợp tác với DAT Solar lắp đặt hệ thống điện mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức. Song song đó, Công ty cũng thường xuyên bảo trì máy móc thiết bị, tránh tình trạng tiêu thụ năng lượng cao nhưng hoạt động kém hiệu quả. Đối với hoạt động vận tải, YTECO tăng cường công tác kiểm soát nhiên liệu sử dụng cho từng xe với lộ trình vận chuyển ngắn nhất nhằm giảm thiểu nhiên liệu. Không chỉ trong công tác vận hành kinh doanh, YTECO chú trọng trong công tác xây dựng con người, tuyên truyền nâng cao tinh thần bảo vệ môi trường với văn hóa nội bộ xanh sạch đẹp.




Đối với người lao động, HĐQT luôn trân trọng từng người lao động đã ở bên Công ty những lúc khó khăn nhất. Với YTECO, người lao động là nền tảng vận hành của một tổ chức, cần gìn giữ và phát huy giá trị. Vì thế, HĐQT luôn chủ trương cho Ban điều hành chăm sóc cả về vật chất và tinh thần cho người lao động. Và Ban Tổng Giám đốc thật sự đã làm được.

Với ngành nghề đặc thù chú trọng đến công tác sức khỏe của con người, YTECO nhận thức được sự tăng trưởng trong lợi nhuận nên đi cùng với giá trị đóng góp cho xã hội. Từ khi thành lập đến hiện tại, YTECO luôn hết mình trong các hoạt động phục vụ xã hội như học bổng khuyến học, tặng quà/thuốc cho những gia đình khó khăn, tổ chức tư vấn sức khỏe miễn phí cho người cao tuổi, hội cựu chiến binh,...HĐQT tin rằng Công ty sẽ luôn là một trong những thành viên tích cực trong công tác vì môi trường, vì xã hội.



## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY

Hội đồng Quản trị là đại diện của cổ đông, là người được cổ đông ủy quyền giám sát và tư vấn, với mục tiêu mang lại lợi ích tốt nhất cho cổ đông. Trong Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị cùng các cổ đông đã ban hành các Nghị quyết, Quyết định liên quan đến định hướng phát triển cùng với kế hoạch kinh doanh của Công ty. Theo đó, Ban điều hành thực hiện chức năng điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh trên cơ sở đã đề ra tại các Nghị quyết, quyết định. Để đảm bảo định hướng Công ty và lợi ích cổ đông, Hội đồng Quản trị giám sát Tổng Giám đốc và Ban điều hành đối với các công việc trong phạm vi quyền và nghĩa vụ của Hội đồng Quản trị, cụ thể như sau:

-  Trong năm 2022, Hội đồng Quản trị thực hiện việc giám sát thông qua các thông tin trên các báo cáo tài chính, báo cáo kết quả hoạt động của Công ty theo định kỳ do Ban Điều hành Công ty trình tại các cuộc họp định kỳ hàng quý và đột xuất của Hội đồng Quản trị.
-  Hội đồng Quản trị tập trung chỉ đạo và giám sát Ban Điều hành thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông và/hoặc của HĐQT Công ty.
-  Giám sát quá trình thực hiện thông qua các báo cáo theo dõi tiến độ, đảm bảo hiệu quả, an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty.

### Qua quá trình giám sát, Hội đồng quản trị có những cơ sở nhận định sau:

#### Những mặt làm được

Ban Tổng Giám đốc đã và đang nỗ lực khắc phục các vấn đề còn tồn đọng từ hoạt động kinh doanh của nhiệm kỳ trước. Nhận thức được Công ty đang đối mặt với nhiều khó khăn lớn, Ban Tổng Giám đốc đã kết nối được toàn thể cán bộ công nhân viên, sát sao và linh hoạt công việc giữa các phòng ban, đẩy nhanh tiến trình làm việc với mục tiêu tiết giảm chi phí.

Ban Tổng Giám đốc chú trọng đầu tư về mặt hình ảnh, đây là một trong những cải tiến mới của YTECO. Dù có vị trí là doanh nghiệp lâu năm phân phối dược trong ngành, YTECO vẫn có hạn chế về mặt truyền thông và nhận diện thương hiệu. Kế hoạch đẩy mạnh marketing của Ban Tổng Giám đốc đã phần nào giúp công ty từng bước tiến đến mục tiêu trở thành doanh nghiệp phân phối Dược phẩm hàng đầu tại Việt Nam.

#### Những mặt chưa làm được

Kế hoạch phát triển mảng tự doanh chưa có tiến triển, Công ty vẫn đang dựa phần lớn doanh thu vào mảng dịch vụ. Nguyên nhân là do công ty vẫn đang trong quá trình nghiên cứu, để chuẩn bị nguồn lực cho phát triển sau này, Công ty dùng mảng dịch vụ để gây dựng nền tảng.

Kế hoạch đầu tư công nghệ vẫn còn trì trệ chủ yếu do chưa đủ vốn để thực hiện, một phần do ảnh hưởng từ tình hình khó khăn của dịch bệnh khiến các tiêu chí vay vốn nghiêm ngặt và khó khăn hơn, một phần do ảnh hưởng từ kết quả kinh doanh của những năm trước.

## CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Năm 2023 được đánh giá là năm có nhiều triển vọng cũng như thách thức. Bối cảnh sau đại dịch sẽ ổn định ở hầu hết các khía cạnh phục vụ phục hồi và phát triển của ngành, nhưng suy thoái kinh tế có thể làm đình trệ chi tiêu cho chăm sóc sức khỏe. Thêm vào đó, xung đột vũ trang giữa Nga-Ukraine vẫn đang diễn ra và chưa có dấu hiệu hòa hoãn, giá năng lượng và chi phí vận chuyển sẽ vẫn biến động khó lường trước mọi động thái của hai bên. Mặt khác, đối với ngành Dược, các chính sách mới quản lý về giá bán sẽ ngày càng áp dụng chặt chẽ, ảnh hưởng đến chiến lược kinh doanh của các doanh nghiệp trong ngành. YTECO nỗ lực tiếp tục phát triển bền vững và ổn định, đồng thời có phương hướng phù hợp với định hướng và quyết định của Đại hội đồng cổ đông.

Theo đó, Công ty đưa ra mục tiêu trong năm 2023 với kỳ vọng cao về tình hình tăng trưởng ổn định Công ty



Đồng thời tập trung chỉ đạo Ban Điều hành Công ty trong công tác quản trị như sau:

- ❖ Tăng cường vai trò giám sát của Hội đồng quản trị đối với các mặt hoạt động của Công ty. Thực hiện các quyền và nhiệm vụ của Hội đồng quản trị một cách hiệu quả nhằm góp sức cùng Ban Điều hành Công ty đưa Công ty vượt qua khó khăn.
- ❖ Duy trì các cuộc họp định kỳ của Hội đồng quản trị, thực hiện các quyền và nhiệm vụ được cổ đông giao phó một cách cẩn trọng và hiệu quả, vì lợi ích cao nhất của Công ty và các cổ đông của Công ty.
- ❖ Tổ chức tốt cuộc họp thường niên của Đại hội đồng cổ đông, đảm bảo đúng pháp luật, phù hợp với Điều lệ Công ty; tạo điều kiện tốt nhất để cho các cổ đông có dịp đóng góp ý kiến hữu ích giúp cho Công ty phát triển bền vững và hiệu quả.



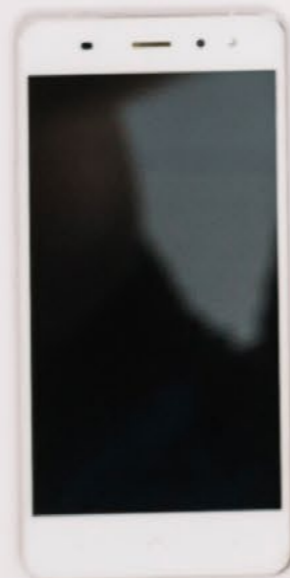
➤ **HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**

➤ **BAN KIỂM SOÁT**

➤ **CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT**



**QUẢN TRỊ CÔNG TY**



# HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

## Thành phần và cơ cấu Hội đồng Quản trị

Tính từ ngày 31/12/2022

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng cổ phiếu, chứng khoán khác sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch HĐQT	0	0%
2	Nguyễn Quốc Việt	Phó Chủ tịch HĐQT	0	0%
3	Đặng Phước Tú	Thành viên HĐQT	0	0%
4	Lê Văn Thiện	Thành viên HĐQT	492.800(*)	16%
5	Phan Minh Trung	Thành viên HĐQT	0	0%

(\*) ông Lê Văn Thiện đại diện cổ phiếu cho Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn

Hoạt động của thành viên HĐQT tại Công ty khác

STT	Thành viên	Thành viên HĐQT tại công ty khác	Chức vụ tại công ty khác
1	Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch HĐQT CTCP Chứng khoán Thành Công	
		Phó Chủ tịch HĐQT CTCP Đầu tư Phát triển Sài Gòn 3 Group	
		Phó chủ tịch HĐQT CTCP Bông Bạch Tuyết	Tổng Giám đốc CTCP Bông Bạch Tuyết
		HDTV Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean	Tổng Giám đốc Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean
2	Nguyễn Quốc Việt	Thành viên HĐQT CTCP May Sài Gòn 3	Tổng Giám đốc CTCP May Sài Gòn 3
		Phó Chủ tịch HĐQT CTCP Chứng khoán Thành Công	
		Thành viên HĐQT CTCP Đầu tư Phát triển Sài Gòn 3 Group	Tổng Giám đốc CTCP Đầu tư Phát triển Sài Gòn 3 Group
		Thành viên HĐQT CTCP Ngoại thương và Phát triển đầu tư TP.HCM	
3	Đặng Phước Tú	HDTV Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean	P.TGD Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean
		TV. HĐQT CTCP Pin Ấc quy miền Nam	
4	Lê Văn Thiện		Kế toán trưởng kiêm Trưởng phòng Kế toán – Tài chính Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn
5	Phan Minh Trung	Thành viên HĐQT độc lập CTCP Chứng khoán Thành Công	

## Tình hình thay đổi thành viên HĐQT năm 2022

Ngày 18/04/2022, Đại hội đồng Cổ đông thông qua việc miễn nhiệm thành viên hội đồng quản trị ông Phan Phương Anh và bầu bổ sung ông Đặng Phước Tú.

Ngày 26/07/2022, Công ty cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh đã nhận được “Đơn từ nhiệm” của ông Đặng Phước Tú - Thành viên Hội đồng Quản trị. Công ty sẽ trình Đại hội đồng cổ đông thông qua việc từ nhiệm này tại cuộc họp Đại hội đồng cổ đông gần nhất theo đúng quy định.

## Hoạt động của Hội đồng quản trị

Năm 2022, với bối cảnh có nhiều biến động thế giới và trong nước, Hội đồng quản trị YETCO nỗ lực đảm bảo hoàn thành trách nhiệm được Đại hội đồng cổ đông giao phó, dẫn dắt Công ty theo đúng định hướng, kế hoạch được đề ra. Cụ thể, Hội đồng Quản trị tập trung tiến hành các hoạt động chủ yếu:

- ❖ Tổ chức và đảm bảo tham gia các cuộc họp định kỳ, các cuộc họp bất thường với sự tham gia của Ban Kiểm soát với tư cách là quan sát viên, đảm bảo tính minh bạch, khách quan của các quyết định được đưa ra.
- ❖ Thực hiện trách nhiệm giám sát đối với Ban Tổng Giám đốc thông qua các thông tin trên các báo cáo tài chính, báo cáo kết quả hoạt động của Công ty theo định kỳ do Ban Điều hành Công ty trình tại các cuộc họp định kỳ hàng quý và đột xuất của Hội đồng Quản trị. Bên cạnh đó, Hội đồng Quản trị tập trung giám sát Ban Điều hành thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông và/hoặc của HĐQT Công ty. Sau đó, giám sát quá trình thực hiện thông qua các báo cáo theo dõi tiến độ, đảm bảo hiệu quả, an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty. Trong trường hợp có các vấn đề trong vận hành, Hội đồng Quản trị đưa ra các chỉ đạo kịp thời nhằm giải quyết các yêu cầu, vướng mắc trong hoạt động sản xuất, kinh doanh.
- ❖ Đảm bảo lợi ích của cổ đông và các bên có liên quan gồm định hướng hoạt động đảm bảo chất lượng, lợi ích của người lao động, cán bộ công nhân viên; đảm bảo mở rộng quan hệ với các đối tác cũ và mối quan hệ tốt đẹp với các đối tác hiện tại; cũng như nỗ lực đảm bảo cung cấp sản phẩm chất lượng hàng đầu đến khách hàng.
- ❖ Rà soát chặt chẽ hoạt động cung cấp thông tin, xem xét thường xuyên chất lượng thông tin cổ đông và người có liên quan được tiếp cận, duy trì tính minh bạch, rõ ràng và chính xác.

## Các tiểu ban thuộc Hội đồng quản trị

Không có

**Các cuộc họp của Hội đồng Quản trị**

STT	Thành viên	Chức vụ	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Lý do không tham dự họp
1	Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch HĐQT	12	100%	
2	Nguyễn Quốc Việt	Phó Chủ tịch HĐQT	12	100%	
3	Đặng Phước Tú	Thành viên HĐQT	9	75%	Bổ nhiệm ngày 18/4/2022
4	Phan Phương Anh	Phó Chủ tịch HĐQT	3	25%	Miễn nhiệm ngày 18/4/2022
5	Lê Văn Thiện	Thành viên HĐQT	12	100%	
6	Phan Minh Trung	Thành viên HĐQT	12	100%	

**Các Nghị quyết/Quyết định của Hội đồng Quản trị**

STT	Số Nghị quyết, Quyết định	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ thông qua
1	01/2022/NQ-HĐQT	11/01/2022	Thông qua việc chọn Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C thực hiện kiểm toán Báo cáo tài chính cho năm tài chính 2021.	100%
2	02/2022/NQ-HĐQT	25/01/2022	Thông qua việc bổ nhiệm Bà Trần Thị Nhân, giữ vị trí Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng Công ty từ ngày 25/01/2022.	100%
3	03/2022/NQ-HĐQT	25/01/2022	Thông qua mức lương gộp cho vị trí Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng của Bà Trần Thị Nhân. Thông qua việc điều chỉnh Sơ đồ tổ chức. Thông qua mức lương gộp cho vị trí Tổng Giám đốc của Ông Phan Minh Trung.	100%
4	04a/2022/NQ-HĐQT	21/01/2022	Thông qua việc chi trả thưởng hiệu quả kinh doanh năm 2021 cho cán bộ nhân viên Công ty.	100%
5	04/2022/NQ-HĐQT	28/02/2022	Thông qua tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2022 với ngày tổ chức họp dự kiến là ngày 18/04/2022.	100%
6	05/2022/NQ-HĐQT	28/03/2022	Thông qua Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2021 và Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2022. Thông qua Chương trình họp và toàn bộ tài liệu họp trình ĐHĐCĐ thường niên năm 2022. Thông qua nhân sự dự kiến tổ chức ĐHĐCĐ thường niên năm 2022.	100%
7	06/2022/NQ-HĐQT	26/04/2022	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Xăng dầu Petrolimex.	100%

STT	Số Nghị quyết, Quyết định	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ thông qua
8	07/2022/NQ-HĐQT	24/05/2022	Thông qua việc bổ nhiệm Ông Đặng Phước Tú, Thành viên HĐQT, giữ vị trí Phó Tổng Giám đốc Công ty từ ngày 26/05/2022.	100%
9	08/2022/NQ-HĐQT	24/05/2022	Thông qua việc gia hạn Hợp đồng vay vốn với bên cho vay là Công ty TNHH Đầu tư Sài Gòn 3 Capital, là tổ chức có liên quan của Thành viên HĐQT.	100%
10	09/2022/NQ-HĐQT	24/05/2022	Thông qua việc gia hạn Hợp đồng vay vốn với bên cho vay là Ông Lương Huỳnh Quốc Bảo.	100%
11	10/2022/NQ-HĐQT	25/05/2022	Thông qua việc bổ sung tài sản đảm bảo tại Ngân hàng BIDV.	100%
12	11/2022/NQ-HĐQT	17/06/2022	Thông qua việc xử lý công nợ CCL và khoản tạm ứng tồn đọng.	100%
13	12/2022/NQ-HĐQT	17/06/2022	Thông qua việc chọn Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C thực hiện kiểm toán các Báo cáo tài chính giữa niên độ và Báo cáo tài chính năm 2022.	100%
14	13/2022/NQ-HĐQT	20/07/2022	Thông qua việc vay vốn với bên cho vay là "Người có liên quan của người nội bộ" gồm Công ty TNHH Đầu tư Sài Gòn 3 Capital, là tổ chức có liên quan của Thành viên HĐQT hoặc từ các cá nhân, tổ chức khác.	100%
15	14/2022/NQ-HĐQT	20/07/2022	Thông qua việc cản trừ các khoản phải thu và phải trả không xác định được đối tượng rõ ràng, nhằm lẫn mã qua lại với nhau. Thông qua việc ngừng kinh doanh Hiệu thuốc số 4.	100%
16	15/2022/NQ-HĐQT	27/07/2022	Thông qua việc miễn nhiệm vị trí Phó TGD – ông Đặng Phước Tú.	100%
17	16/2022/NQ-HĐQT	15/08/2022	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP ĐT&PT Việt Nam – Chi nhánh Sài Gòn.	100%
18	17/2022/NQ-HĐQT	03/10/2022	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Ngoại Thương Việt Nam – Chi nhánh Thành phố Hồ Chí Minh.	100%
19	18/2022/NQ-HĐQT	08/12/2022	Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP Kỹ Thương Việt Nam.	100%

**Danh sách các thành viên Hội đồng quản trị có chứng chỉ đào tạo về quản trị công ty**

Các khóa đào tạo về quản trị công ty mà các thành viên HĐQT, thành viên BKS, Tổng Giám đốc điều hành, các cán bộ quản lý khác và Thư ký công ty đã tham gia theo quy định về quản trị công ty

## BAN KIỂM SOÁT

### Thành phần và cơ cấu Ban kiểm soát

Tính từ ngày 31/12/2021

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng cổ phiếu, chứng khoán khác sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng ban	0	0%
2	Trương Thị Hồng Nhạn	Thành viên	0	0%
3	Huỳnh Công Triết	Thành viên	600	0,02%

### Hoạt động của Ban Kiểm soát

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp định kỳ tham dự	Tỷ lệ tham dự họp
1	Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng ban	2/2	100%
2	Trương Thị Hồng Nhạn	Thành viên	2/2	100%
3	Huỳnh Công Triết	Thành viên	2/2	100%

### Hoạt động giám sát của Ban kiểm soát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông

Ban kiểm soát thực hiện nhiệm vụ giám sát HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông thông qua các cuộc họp Đại hội đồng cổ đông và các cuộc họp của HĐQT. Bên cạnh vai trò giám sát, Ban kiểm soát thực hiện tư vấn để các hoạt động của HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành tuân thủ điều lệ, quy chế quản trị công ty cũng như nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông. Song song đó, với các sai phạm trước đây, Ban kiểm soát giám sát, đánh giá chặt chẽ báo cáo tài chính Công ty. Trường hợp có thông tin hoặc kiểm tra thấy có bất thường thì Ban kiểm soát trực tiếp đến làm việc với Công ty.

Ngoài các cuộc họp riêng của các thành viên Ban kiểm soát, trong năm 2022, Ban kiểm soát còn tham gia các cuộc họp định kỳ HĐQT để đảm bảo nắm bắt tình hình kết quả kinh doanh, đảm bảo định hướng Công ty có đảm bảo lợi ích cổ đông một cách minh bạch.

### Sự phối hợp hoạt động giữa Ban kiểm soát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc và các cán bộ quản lý khác

Sự phối hợp hoạt động kiểm soát, điều hành, giám sát giữa các thành viên HĐQT, Ban kiểm soát, Ban Tổng Giám đốc điều hành theo các nhiệm vụ cụ thể của mình theo quy định pháp luật, Điều lệ, Quy chế quản trị nội bộ Công ty và các quy định. Cuộc họp định kỳ giữa Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát và Tổng Giám đốc đồng thời là cuộc họp định kỳ hàng quý của Hội đồng quản trị. Nội dung cuộc họp định kỳ hàng quý bao gồm: báo cáo đánh giá tình hình, hiệu quả hoạt động kinh doanh của Công ty, kết quả đạt được, những vấn đề tồn tại cần khắc phục và các vấn đề phát sinh cần giải quyết khác (nếu có) của Công ty. Trong đó, HĐQT, Ban Tổng Giám đốc sẵn sàng phối hợp cung cấp thông tin, hỗ trợ giải đáp thắc mắc và đáp ứng yêu cầu của Ban Kiểm soát trong các cuộc họp. Về mặt báo cáo tài chính, đối chất trực tiếp khi có các vấn đề bất thường. Trong phối hợp, Ban Kiểm soát vẫn đảm bảo duy trì tính độc lập, khách hàng, minh bạch.



## CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT

### Lương, thưởng, thù lao, các khoản lợi ích

Nhận thấy Công ty đang trong quá trình hồi phục, có kế hoạch mở rộng với nhiều khó khăn thách thức, HĐQT và BKS tự nguyện không nhận thù lao năm 2022.

### Giao dịch cổ phiếu của người nội bộ

Không có

### Hợp đồng hoặc giao dịch với người nội bộ

Giao dịch giữa công ty với người có liên quan của công ty; hoặc giữa công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ: Không có

Giao dịch giữa người nội bộ công ty, người có liên quan của người nội bộ với công ty con, công ty do công ty nắm quyền kiểm soát: Không có

### Đánh giá việc thực hiện các quy định về quản trị công ty

QTCT tại YTECO được thực hiện theo các hướng dẫn của Bộ nguyên tắc QTCT dành cho các công ty đại chúng tại Việt Nam, theo G20/OECD và Thẻ điểm QTCT của ASEAN. Cùng với đó, YTECO cũng tuân thủ các quy định của pháp luật liên quan đến QTCT, bao gồm Nghị định 155/2020/ NĐ-CP ban hành ngày 31/12/2020 quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Chứng khoán, và Thông tư 96/2020/ TT-BTC ban hành ngày 16/11/2020 hướng dẫn công bố thông tin trên thị trường chứng khoán. Công ty cũng thực hiện nhiệm vụ công bố thông tin đúng quy định cho cổ đông và nhà đầu tư thông qua trang web của YTECO.

Năm 2022, Công ty đảm bảo các công tác quản trị theo quy định của pháp luật, điều lệ và quy định Công ty, nhằm đảm bảo các hoạt động Công ty được vận hành thuận lợi, đáp ứng lợi ích Công ty, cổ đông và các bên liên quan. Về mặt đào tạo quản trị, YTECO đang cố gắng xác định thời điểm có khóa đào tạo phù hợp dành cho các thành viên Hội đồng Quản trị, thành viên Ban Kiểm Soát và thành viên Ban Tổng Giám đốc điều hành, nâng cao khả năng quản lý và năng lực chuyên môn. Song song đó, Ban Kiểm soát thực hiện nghĩa vụ giám sát đúng quy định, đảm bảo hoàn toàn tính độc lập, minh bạch, khách quan.



➤ Ý KIẾN KIỂM TOÁN

➤ BÁO CÁO TÀI CHÍNH ĐƯỢC KIỂM TOÁN 2022



**BÁO CÁO TÀI CHÍNH**



## A&C AUDITING AND CONSULTING CO., LTD.

Head Office : 02 Trưng Sơn St., Ward 2, Tân Bình Dist., Ho Chi Minh City, Vietnam Tel: +84 (028) 3547 2972 kttv@a-c.com.vn  
 Branch in Hà Nội : 40 Giang Vo St., Dong Da Dist., Hà Nội City, Vietnam Tel: +84 (024) 3736 7879 kttv.hn@a-c.com.vn  
 Branch in Nha Trang : Lot STH06A.01, Sl.No.13, Le Hong Phong Urban Area, Phuoc Hai Ward, Nha Trang City, Vietnam Tel: +84 (0258) 246 5151 kttv.nt@a-c.com.vn  
 Branch in Cần Thơ : I5-13 Vo Nguyen Giap St., Cai Rang Dist., Cần Thơ City, Vietnam Tel: +84 (0292) 376 4995 kttv.ct@a-c.com.vn



Số: 1.1085/23/TC-AC

## BÁO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

**Kính gửi: CÁC CỔ ĐÔNG, HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VÀ TỔNG GIÁM ĐỐC  
 CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

Chúng tôi đã kiểm toán Báo cáo tài chính tổng hợp kèm theo của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh, được lập ngày 10 tháng 5 năm 2023, từ trang 06 đến trang 41, bao gồm Bảng cân đối kế toán tổng hợp tại ngày 31 tháng 12 năm 2022, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp, Báo cáo lưu chuyển tiền tệ tổng hợp cho năm tài chính kết thúc cùng ngày và Bản thuyết minh Báo cáo tài chính tổng hợp.

### Trách nhiệm của Tổng Giám đốc

Tổng Giám đốc Công ty chịu trách nhiệm về việc lập và trình bày trung thực và hợp lý Báo cáo tài chính tổng hợp của Công ty theo các chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp và chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Tổng Giám đốc xác định là cần thiết để đảm bảo cho việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn.

### Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về Báo cáo tài chính tổng hợp dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo các chuẩn mực kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu Báo cáo tài chính tổng hợp của Công ty có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên Báo cáo tài chính tổng hợp. Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong Báo cáo tài chính tổng hợp do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Công ty liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Công ty. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Tổng Giám đốc cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể Báo cáo tài chính tổng hợp.

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.

### Ý kiến của Kiểm toán viên

Theo ý kiến của chúng tôi, Báo cáo tài chính tổng hợp đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh tại ngày 31 tháng 12 năm 2022, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp và tình hình lưu chuyển tiền tệ tổng hợp cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp.



**Nguyễn Chí Dũng**  
 Thành viên Ban Giám đốc  
 Số Giấy CNDKHN kiểm toán: 0100-2023-008-1  
 Người được ủy quyền

TP. Hồ Chí Minh, ngày 10 tháng 5 năm 2023

**Nguyễn Hoàng Yến**  
 Kiểm toán viên  
 Số Giấy CNDKHN kiểm toán: 0088-2023-008-1



Báo cáo tài chính được kiểm toán năm 2022 của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Tp.HCM đã được công bố thông tin đúng quy định và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty theo website:

[www.yteco.vn](http://www.yteco.vn)

## XÁC NHẬN CỦA ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA CÔNG TY

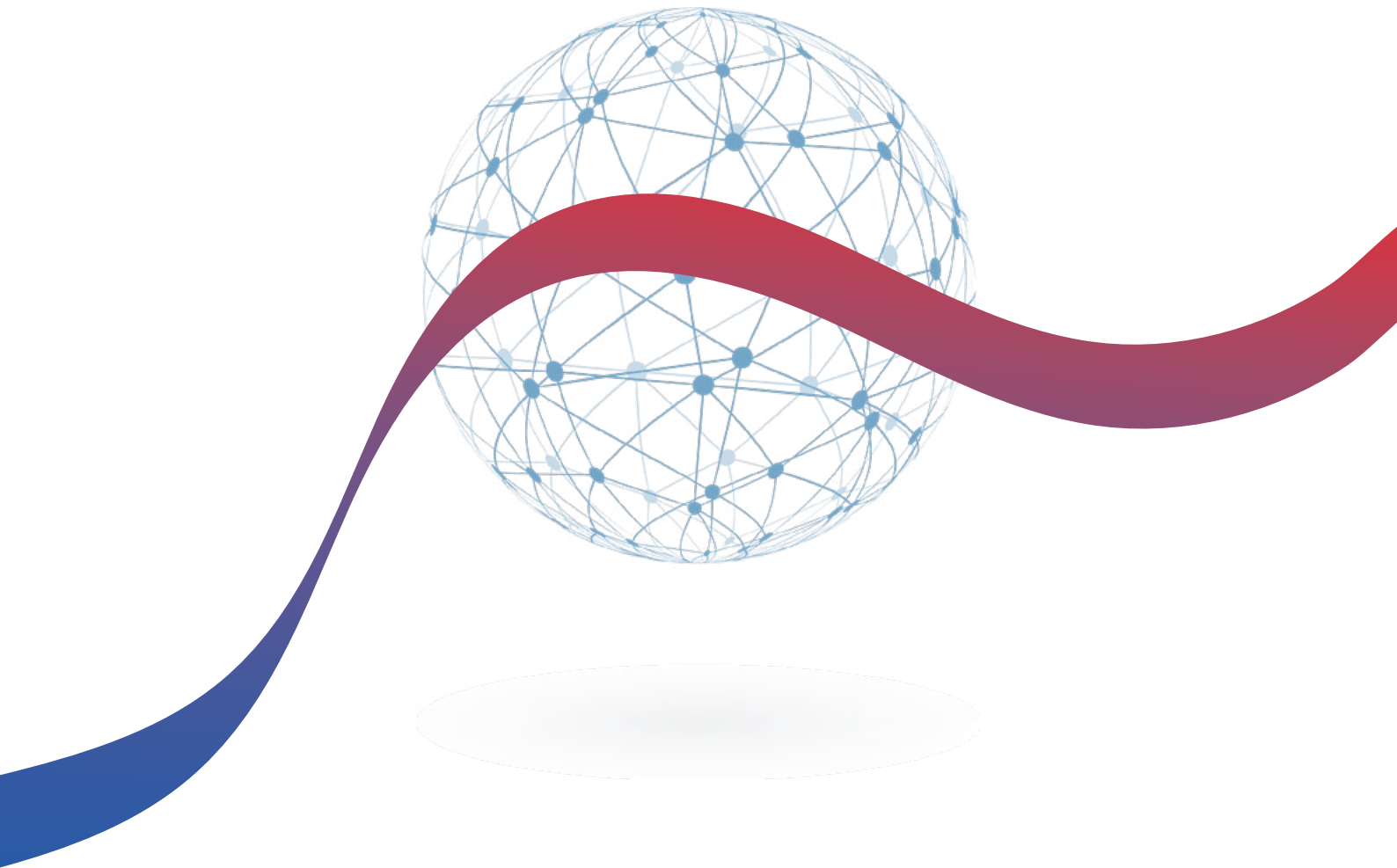
TP.HCM, ngày 08 tháng 06 năm 2023



**Phan Minh Trung**  
 Tổng Giám đốc







Địa chỉ: 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh

Số fax: (028) 39 306 909

Số điện thoại: (028) 39 304 372

Website: [www.yteco.vn](http://www.yteco.vn)