

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP  
KHẨU Y TẾ TP.HCM

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 234/2026/CBTT/YTC-HCNS

TP. Hồ Chí Minh, ngày 20 tháng 4 năm 2026

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CÔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA ỦY BAN  
CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC VÀ SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN**

**Kính gửi:** - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước  
- Sở Giao Dịch Chứng Khoán Hà Nội

Tên tổ chức : Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh  
Trụ sở chính : 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Xuân Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh  
Mã chứng khoán: YTC  
Điện thoại : (028) 3930 4372  
Fax : (028) 3930 6909

Người thực hiện công bố thông tin: PHAN MINH TRUNG

Loại thông tin công bố: 24h Yêu cầu Bất thường Định kỳ

Nội dung thông tin công bố:

Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh công bố thông tin Báo cáo thường niên năm 2025 lập ngày 20/04/2026. Chi tiết tại file đính kèm.

Thông tin này được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty vào ngày 20 tháng 04 năm 2026 tại địa chỉ: [<https://ytco.vn/quan-he-co-dong/bao-cao-thuong-nien>]

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Tài liệu đính kèm:  
BCTN 2025  
Lưu HC.

Người thực hiện công bố thông tin  
Tổng Giám Đốc



**TỔNG GIÁM ĐỐC**  
*Phan Minh Trung*

**BÁO CÁO**

**yteco**

# **THƯỜNG NIÊN 2025**

*Nâng tầm sức khỏe Việt*



**CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

# MỤC LỤC

## 01 THÔNG TIN CHUNG

Thông tin khái quát

Quá trình hình thành và phát triển

Ngành nghề và địa bàn kinh doanh

Thông tin về mô hình quản trị, tổ chức kinh doanh và bộ máy quản lý

Định hướng phát triển

Các rủi ro

## 02 TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

Tình hình hoạt động kinh doanh

Tổ chức và nhân sự

Tình hình đầu tư và tình hình thực hiện các dự án

Tình hình tài chính

Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu

Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội

## 03 BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA TỔNG BAN GIÁM ĐỐC

Đánh giá kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025

Tình hình tài chính

Những cải tiến về cơ cấu sản xuất, chính sách, quản lý

Kế hoạch phát triển trong tương lai

Giải trình của Ban Tổng Giám đốc đối với ý kiến kiểm toán

Báo cáo đánh giá liên quan đến trách nhiệm về môi trường và xã hội của công ty

## 04 ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CÔNG TY

Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty

Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Tổng giám đốc

Các kế hoạch và định hướng của Hội đồng quản trị năm 2026

## 05 QUẢN TRỊ CÔNG TY

Hội đồng quản trị

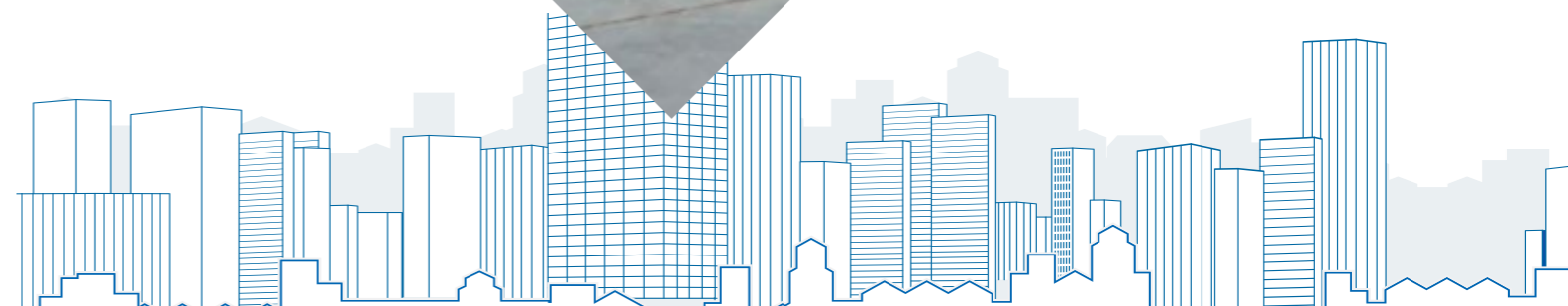
Ban kiểm soát

Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc và Ban kiểm soát

## 06 BÁO CÁO TÀI CHÍNH KIỂM TOÁN NĂM 2025

Ý kiến kiểm toán

Báo cáo tài chính đã kiểm toán





# CHƯƠNG

01

## THÔNG TIN CHUNG

- Thông tin khái quát
- Quá trình hình thành và phát triển
- Ngành nghề và địa bàn kinh doanh
- Thông tin về mô hình quản trị, tổ chức kinh doanh và bộ máy quản lý
- Định hướng phát triển
- Các rủi ro

## THÔNG TIN TỔNG QUAN



## CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

**Tên doanh nghiệp** : CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

**Tên doanh nghiệp quốc tế** : Ho Chi Minh City Medical Import Export Joint Stock Company

**Tên doanh nghiệp viết tắt** : YTECO

**Giấy chứng nhận ĐKDN** : Số 0302366480 cấp lần đầu ngày 01/08/2001, thay đổi lần thứ 30 ngày 18/09/2025

**Mã cổ phiếu** : YTC

Logo



**Vốn điều lệ** : 95.480.000.000 đồng

**Vốn chủ sở hữu** : 95.480.000.000 đồng

**Trụ sở chính** : 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Xuân Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh

**Số điện thoại** : (028) 39 304 372

**Số fax** : (028) 39 306 909

**Website** : <https://yteco.vn/>

**Email** : [yteco\\_hcm@yteco.vn](mailto:yteco_hcm@yteco.vn)

## QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN



### 1984 - 1993

#### Giai đoạn hình thành

Tiền thân của YTECO là Công ty Cung ứng Vật tư Y tế, được thành lập theo QĐ số 05/QĐ-UB ngày 04/01/1984 của UBND TP.HCM trực thuộc Sở Y tế TP.HCM (1984 - 1989).

Tháng 12/1989, Công ty Cung ứng Vật tư Y tế đổi tên thành Công ty Xuất nhập khẩu Y tế thành phố, có tên giao dịch là YTC, trực thuộc Sở Y tế TP.HCM theo QĐ số 784/QĐ-UB (1989 - 2001).

Tháng 03/1993, UBND TP.HCM thành lập doanh nghiệp Nhà nước Công ty Xuất nhập khẩu Y tế, trực thuộc UBND TP.HCM theo QĐ số 106/QĐ-UB.



### 2001 - 2006

#### Giai đoạn chuyển mình

Năm 2001: Công ty Xuất nhập khẩu Y tế thành phố tiến hành cổ phần hóa thành Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM (YTECO) theo Quyết định số 60/2001/QĐ-TTg ngày 24/04/2001 của Thủ tướng Chính phủ. Chính thức chuyển đổi thành Công ty cổ phần từ ngày 01/08/2001.

Năm 2006: Theo QĐ số 3749/QĐ-UB của UBND TP. HCM, YTECO hoạt động theo mô hình Công ty mẹ Công ty con với Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn trực tiếp quản lý 29% vốn Nhà Nước tại YTECO.



### 2012-2020

#### Giai đoạn đổi mới

Năm 2012: Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế TP.HCM được ủy ban Chứng khoán Nhà nước (UBCKNN) chấp thuận hồ sơ đăng ký Công ty đại chúng.

Năm 2017: Ngày 22/02/2017, Công ty được Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) cấp Giấy Chứng nhận Đăng ký Chứng khoán số 53/2017/GCNCP-VSD và đăng ký giao dịch UPCoM với tổng số lượng cổ phiếu là 2.800.000 cổ phiếu.

Năm 2019: Công ty vinh dự được trao tặng Huân chương lao động hạng nhì của Chủ tịch nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam

Năm 2020: Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh (YTECO) kỷ niệm 36 năm thành lập Công ty.



### 2021 - 2023

#### Giai đoạn tăng tốc toàn diện

Năm 2021: Công ty hợp tác kinh doanh cùng công ty đa quốc gia IMCD cho mảng phân phối nguyên liệu Dược tại Việt Nam. Công ty triển khai dự án ERP nhằm hỗ trợ quản lý thông tin, hệ thống báo cáo quản trị, hỗ trợ Ban Điều Hành nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh.

Năm 2022: Doanh thu cán mốc trên 600 tỷ đồng, tăng trưởng 12,56% so với cùng kỳ và lợi nhuận sau thuế đạt trên 31 tỷ đồng, trở lại với nhịp tăng trưởng của giai đoạn 2018 - 2020.

Năm 2023: Công ty thực hiện việc chuyển đổi số toàn diện thông qua việc phát triển hệ thống quản trị và vận hành công việc trên nền tảng Base - nền tảng số hóa công việc Tái cấu trúc định hướng kinh doanh gia tăng các sản phẩm tự doanh. Ngày 02/10/2023, Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế TP.HCM đã tổ chức lễ khởi công xây dựng dự án "Cao ốc văn phòng và kho" tọa lạc tại 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP.HCM. Dự án có vốn đầu tư 140 tỷ đồng, dự án không chỉ mang lại những lợi ích về kinh tế cho Quý Cổ đông, các Quý đối tác tài chính, góp phần nâng cấp hình ảnh thương hiệu YTECO, góp phần nhỏ thúc đẩy kinh tế địa phương, tăng đóng góp thuế tới ngân sách Nhà nước.



### 2024

Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế TP.HCM đã chào bán thành công 6.468.000 cổ phiếu ra công chúng cho cổ đông hiện hữu, nâng vốn điều lệ của công ty lên 95.480.000.000 đồng.



### 2025

Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế TP.HCM được trao Huy chương Đồng từ EcoVadis - tổ chức đánh giá uy tín toàn cầu về hiệu suất bền vững của doanh nghiệp, YTECO đã được xếp vào nhóm 35% doanh nghiệp dẫn đầu về hiệu suất phát triển bền vững, theo dữ liệu doanh nghiệp tham gia của EcoVadis. Ngày 20/5/2025, YTECO ghi dấu bước ngoặt quan trọng với việc khánh thành tòa nhà YTECO Tower, đánh dấu chiến lược đầu tư hạ tầng hiện đại và nâng cao năng lực vận hành. Công trình không chỉ tạo môi trường làm việc chuyên nghiệp mà còn mở rộng hoạt động khai thác thương mại. Sự kiện thể hiện quyết tâm đổi mới và định hướng phát triển bền vững của doanh nghiệp trong giai đoạn mới.

# NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH

## NGÀNH NGHỀ KINH DOANH

Kinh doanh, xuất nhập khẩu dược phẩm, nguyên liệu dược, trang thiết bị y tế, vắc - xin, sinh phẩm, hóa chất xét nghiệm, mỹ phẩm, sữa, chất dinh dưỡng, kính đeo mắt; Cung cấp dịch vụ xuất nhập khẩu và khai thuế hải quan; sửa chữa, bảo trì máy móc, trang thiết bị y tế; cho thuê kho và văn phòng.

Các sản phẩm cung cấp:

- Thuốc
- Vật tư y tế
- Thực phẩm chức năng
- Thiết bị y tế

Các dịch vụ:

- Dịch vụ phân phối dược phẩm
- Dịch vụ lưu trữ GSP
- Dịch vụ xuất nhập khẩu uỷ thác
- Dịch vụ vận chuyển
- Dịch vụ cho thuê kho, cho thuê văn phòng

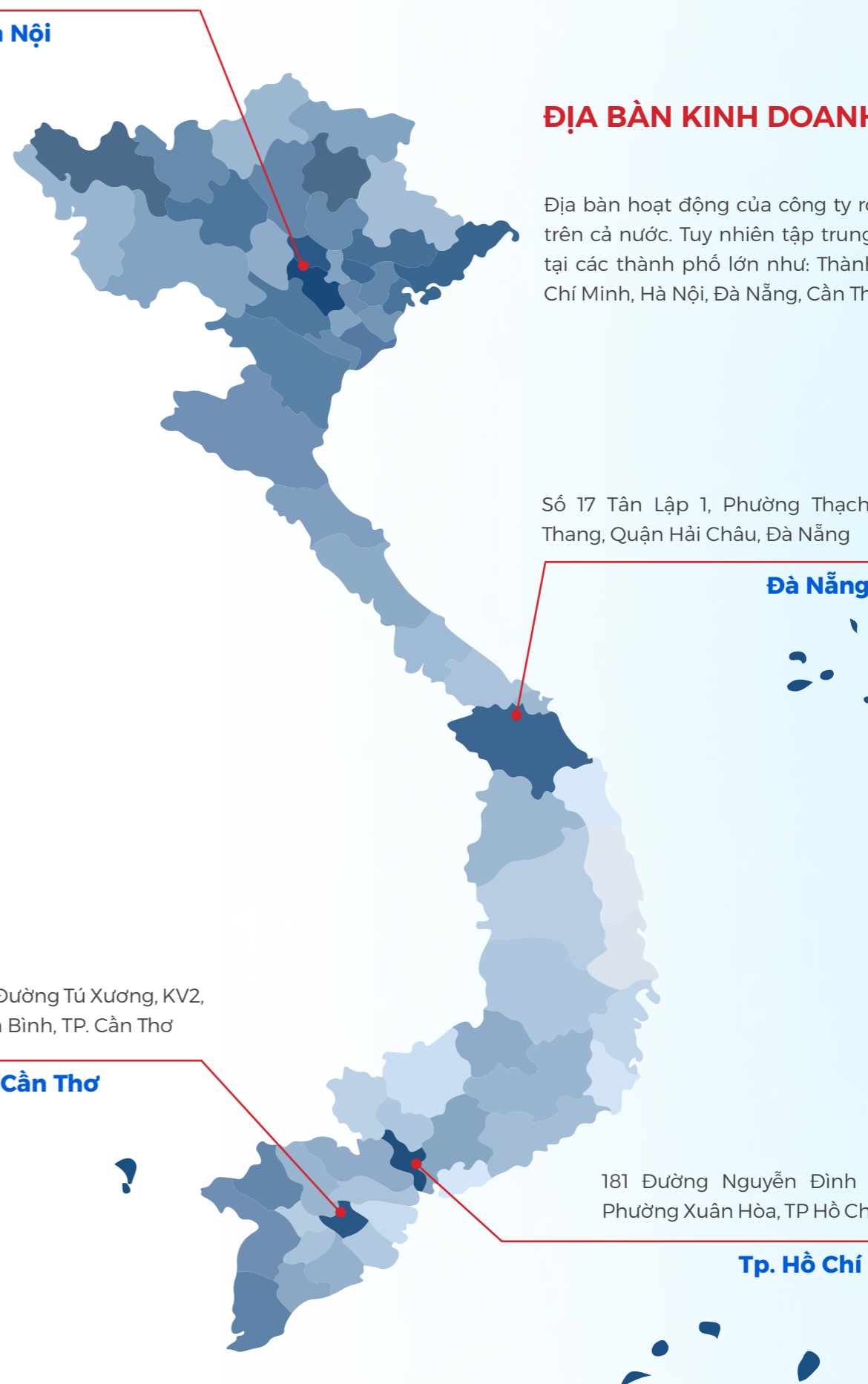


Nhà số 28, khu văn phòng Hồng Hà, ngõ 109 đường Trường Chinh, Phường Phương Liệt, Hà Nội

**Hà Nội**

## ĐỊA BÀN KINH DOANH

Địa bàn hoạt động của công ty rộng khắp trên cả nước. Tuy nhiên tập trung chủ yếu tại các thành phố lớn như: Thành phố Hồ Chí Minh, Hà Nội, Đà Nẵng, Cần Thơ,...



Số 17 Tân Lập 1, Phường Thạch Thang, Quận Hải Châu, Đà Nẵng

**Đà Nẵng**

283 Đường Tú Xương, KV2, P. An Bình, TP. Cần Thơ

**Tp. Cần Thơ**

181 Đường Nguyễn Đình Chiểu, Phường Xuân Hòa, TP Hồ Chí Minh

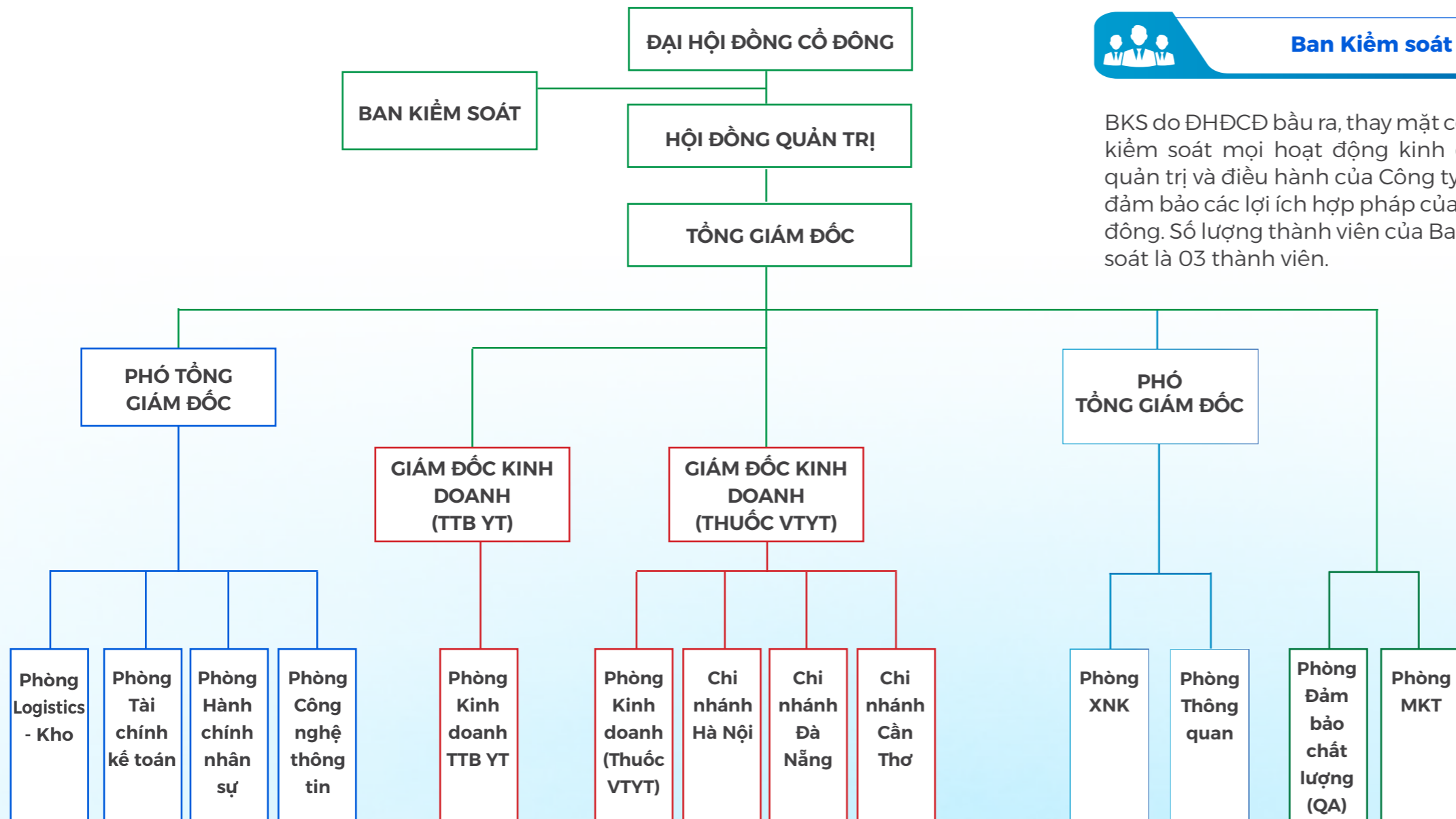
**Tp. Hồ Chí Minh**

# THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC KINH DOANH VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

## MÔ HÌNH QUẢN TRỊ

Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh hoạt động theo mô hình quản trị được xây dựng và tổ chức hoạt động theo điểm a khoản 1 điều 137 Luật doanh nghiệp 2020 gồm Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát và Ban Tổng giám đốc.

## CƠ CẤU BỘ MÁY QUẢN LÝ



**Đại hội đồng cổ đông**

Bao gồm tất cả các cổ đông có quyền biểu quyết, là cơ quan quyết định cao nhất của Công ty.

**Hội đồng quản trị**

HDQT là cơ quan quản lý Công ty, có quyền nhân danh Công ty quyết định mọi vấn đề liên quan đến mục đích, quyền lợi của Công ty, trừ những vấn đề thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ. Số lượng thành viên HDQT Công ty là 03 thành viên, trong đó có 02 thành viên không điều hành.

**Ban Kiểm soát**

BKS do ĐHĐCĐ bầu ra, thay mặt cổ đông kiểm soát mọi hoạt động kinh doanh, quản trị và điều hành của Công ty nhằm đảm bảo các lợi ích hợp pháp của các cổ đông. Số lượng thành viên của Ban kiểm soát là 03 thành viên.

**Ban Tổng Giám đốc**

Tổng Giám đốc là người điều hành và chịu trách nhiệm về mọi mặt hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ, quyết định của HDQT và Điều lệ Công ty. Hiện tại, Công ty có 01 Tổng giám đốc và 02 Phó Tổng giám đốc.



## ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

### CÁC MỤC TIÊU CHỦ YẾU CỦA CÔNG TY

Với mục tiêu vươn lên trở thành đơn vị dẫn đầu trong lĩnh vực cung cấp dịch vụ xuất nhập khẩu, ủy thác và cung ứng dược phẩm, thiết bị y tế tại Việt Nam, YTECO luôn nỗ lực không ngừng để củng cố và phát triển thương hiệu, đồng thời nâng cao hiệu quả hoạt động doanh nghiệp. Sự điều hành và quản lý hiệu quả, chặt chẽ đã giúp công ty đạt được những thành tựu tích cực trong suốt thời gian qua. Ban lãnh đạo công ty đã đặt ra các mục tiêu phát triển trọng tâm cho năm tới:



Xây dựng và phát triển chuỗi giá trị ngành dược bền vững bằng cách hợp tác chặt chẽ với các đối tác trong sản xuất, lưu trữ, phân phối và bán lẻ. YTECO đóng vai trò nhà phân phối, kết nối với nhà sản xuất và hệ thống bán lẻ để hoàn thiện chuỗi giá trị: Sản xuất (Nhà máy GMP) → Lưu trữ (Kho GSP) → Phân phối (Chuỗi cung ứng GDP) → Bán lẻ (Nhà thuốc GPP).



Đẩy mạnh chiến lược kinh doanh tập trung vào thị trường bán lẻ, mở rộng hợp tác với các chuỗi nhà thuốc lớn như Long Châu, Pharmacity, An Khang,...



Mở rộng hệ thống kênh phân phối để gia tăng độ phủ thị trường.



Giữ vững vị thế trong kênh đấu thầu ETC, đồng thời mở rộng danh mục sản phẩm cung cấp cho bệnh viện thông qua tối ưu hóa logistics và thủ tục hành chính.



Chủ động trích lập dự phòng hàng tồn kho và nợ khó đòi, tăng cường thu hồi công nợ để ổn định tài chính, hạn chế tình trạng chiếm dụng vốn, từ đó duy trì thanh khoản và đảm bảo khả năng thanh toán.



Ứng dụng công nghệ 4.0 để phát triển kinh doanh trên nền tảng thương mại điện tử, nâng cao trải nghiệm khách hàng.



Theo dõi sát sao và tăng cường quản lý rủi ro, đặc biệt là rủi ro biến động tỷ giá và lãi suất.

### CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN TRUNG VÀ DÀI HẠN



Tiếp tục hoàn thiện hệ thống quản trị nội bộ doanh nghiệp, hướng đến sự chuyển đổi mạnh mẽ và mở rộng hợp tác với các công ty đa quốc gia.



Từng bước triển khai chuyển đổi số, ứng dụng công nghệ để đơn giản hóa quy trình làm việc, giảm chi phí quản lý và nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh.



Đẩy mạnh phát triển sản phẩm tự doanh bằng cách tìm kiếm đối tác mới để mở rộng danh mục, đồng thời xây dựng chiến lược nhập khẩu thuốc từ Châu Âu, Châu Mỹ nhằm tránh cạnh tranh với các sản phẩm giá rẻ từ Ấn Độ, Hàn Quốc.



Mở rộng phân phối thuốc vào các kênh bán lẻ lớn, hợp tác với chuỗi nhà thuốc hiện đại để gia tăng độ nhận diện thương hiệu.



Chú trọng công tác quản trị rủi ro, theo dõi sát diễn biến kinh tế vĩ mô trong và ngoài nước, chủ động dự báo và xây dựng chiến lược ứng phó phù hợp.

## ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

### CÁC MỤC TIÊU PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

Qua hơn 40 năm hoạt động trong ngành Dược với vai trò cung ứng cho hệ thống dự phòng và điều trị, Công ty Cổ phần XNK Y Tế TPHCM tự hào là đơn vị tiên phong, luôn sát cánh cùng ngành y tế thành phố, kể cả trong những thời điểm khó khăn nhất. YTECO xác định rằng để kinh doanh và phát triển bền vững thì trách nhiệm của doanh nghiệp đối với sức khỏe cộng đồng, xã hội luôn là yếu tố song hành. Cụ thể:



#### Về môi trường

Công ty cam kết tuân thủ nghiêm túc Luật Bảo vệ Môi trường 2020 (số 72/2020/QH14), đồng thời đẩy mạnh các biện pháp tiết kiệm năng lượng, đầu tư vào hệ thống năng lượng tái tạo như điện mặt trời, tập trung tối ưu hóa quy trình vận hành để giảm tiêu thụ nhiên liệu và hạn chế phát thải trong hoạt động phân phối.

#### Về lao động



YTECO luôn đảm bảo thực hiện đầy đủ Luật Lao động và Luật Bảo hiểm Xã hội, chú trọng cải thiện đời sống vật chất và tinh thần cho người lao động. Công ty không ngừng lắng nghe phản hồi từ nhân viên, nâng cao chính sách đãi ngộ, xây dựng lộ trình tăng lương hợp lý và tổ chức khám sức khỏe định kỳ nhằm tạo điều kiện làm việc tốt nhất.



#### Về xã hội - cộng đồng

Với tinh thần trách nhiệm cộng đồng, YTECO tích cực tham gia các hoạt động thiện nguyện, hỗ trợ các hộ gia đình có hoàn cảnh khó khăn tại địa phương. Công ty không chỉ hướng đến phát triển kinh doanh mà còn đóng góp vào sự phát triển bền vững của xã hội nơi doanh nghiệp hoạt động.



## CÁC RỦI RO



### RỦI RO KINH TẾ

Trong năm 2025, nền kinh tế toàn cầu và Việt Nam vẫn phải đối mặt với những thách thức lớn từ các yếu tố ngoài tầm kiểm soát. Các sự kiện ảnh hưởng toàn cầu, bao gồm sự suy giảm tăng trưởng, lạm phát và tình hình xung đột phân mảnh chính trị kéo dài, tiếp tục tác động tiêu cực trực tiếp đến môi trường kinh doanh. Căng thẳng thương mại giữa các nền kinh tế lớn đã làm gián đoạn chuỗi cung ứng toàn cầu, gây ảnh hưởng đến khả năng cung ứng và vận chuyển hàng hóa, đặc biệt là đối với các doanh nghiệp trong ngành xuất nhập khẩu như YTECO. Bên cạnh đó, sự biến động của thị trường năng lượng toàn cầu, đặc biệt là giá dầu dao động ở mức cao do nguồn cung không ổn định, tiếp tục tạo ra áp lực lớn lên chi phí sản xuất và vận chuyển. Đây là vấn đề quan trọng đối với YTECO, vì chi phí vận chuyển và nguyên liệu đầu vào sẽ ảnh hưởng trực tiếp đến giá thành sản phẩm và biên lợi nhuận của công ty.

Việt Nam dự báo có xu hướng phục hồi kinh tế trong năm 2025, với tăng trưởng GDP trong 9 tháng đầu năm 2025 ước tính đạt 7,85% so với cùng kỳ năm trước, nhưng lạm phát cơ bản vẫn duy trì ở mức 3,19%, thấp hơn mức CPI chung. Tình trạng lạm phát và tăng trưởng chi phí, đặc biệt trong các lĩnh vực như lương thực, thực phẩm và dịch vụ, sẽ tiếp tục là yếu tố gây áp lực đối với chi phí đầu vào của các doanh nghiệp, đặc biệt là trong ngành dược phẩm và các ngành sản xuất có tỷ lệ nhập khẩu lớn.

Ngoài ra, ngành dược phẩm vẫn tiếp tục phụ thuộc vào nguồn nhập khẩu dược phẩm từ nước ngoài, với trị giá nhập khẩu nhóm hàng dược phẩm đạt gần 2,8 tỷ USD trong 8 tháng đầu năm 2025, tăng 1,9% so với cùng kỳ năm 2024. Sự gia tăng này phản ánh nhu cầu cao về dược phẩm trong nước tạo cơ hội cho các doanh nghiệp nhập khẩu, tuy nhiên cũng

đồng nghĩa với việc YTECO và các doanh nghiệp cùng ngành sẽ phải đối mặt với rủi ro từ sự biến động của tỷ giá và các yếu tố kinh tế quốc tế.

Mặc dù vậy, YTECO vẫn hưởng lợi từ sự gia tăng nhu cầu chăm sóc sức khỏe trong nước, nhờ vào các yếu tố như tăng trưởng thu nhập, nhận thức của người dân về sức khỏe, xu hướng già hóa dân số và chính sách hỗ trợ từ chính phủ. Tuy nhiên, sự phát triển này cũng đặt ra các thách thức về quản lý chi phí và duy trì tính cạnh tranh trong bối cảnh chi phí nhập khẩu tăng cao. Những yếu tố trên kết hợp lại tạo ra một môi trường kinh doanh đầy thách thức, với những rủi ro kinh tế lớn có thể ảnh hưởng đến khả năng tạo lợi nhuận của công ty trong ngắn hạn và dài hạn.



### RỦI RO LÃI SUẤT

Những tháng đầu năm 2025, lãi suất trong nước ổn định và có xu hướng giảm nhẹ theo Ngân hàng Nhà nước, nhiều ngân hàng thương mại tiếp tục được điều chỉnh giảm, lãi suất cho vay bình quân còn khoảng 6,23%/năm thấp hơn so với năm 2024, tạo cơ hội cho các doanh nghiệp mở rộng sản xuất kinh doanh. Đến gần cuối năm, từ tháng 10/2025, lãi suất huy động ở một số ngân hàng thương mại lại có xu hướng nhích tăng nhằm thu hút nguồn vốn cho ngân hàng để đáp ứng nhu cầu tín dụng gia tăng ở các doanh nghiệp thời điểm cuối năm.

Với đặc thù mô hình kinh doanh thương mại, nguồn vốn lưu động của YTECO chủ yếu tài trợ bởi nợ vay ngắn hạn, áp lực thanh toán cho các giao dịch nhập khẩu lớn để đảm bảo nguồn cung dược phẩm ổn định.



### RỦI RO MÔI TRƯỜNG

Môi trường là một trong những vấn đề đáng quan tâm đối với các doanh nghiệp xuất nhập khẩu. YTECO phải đối mặt với những rủi ro ngày càng phức tạp đến từ môi trường, những tình huống khẩn cấp như thiên tai, biến đổi khí hậu với tần suất và mức độ ngày càng gia tăng. Đặc biệt trong năm nay, tình hình bão và lũ lụt kéo dài trong những tháng cuối năm 2025 gây ảnh hưởng không ít đối với quá trình vận chuyển sản phẩm. Bên cạnh đó, những thay đổi của điều kiện thời tiết như nhiệt độ cao, độ ẩm thấp có thể tác động đến việc lưu trữ hàng hóa, buộc Công ty phải tăng thêm chi phí để duy trì môi trường bảo quản ổn định.

Để kiểm soát rủi ro hiệu quả, YTECO chủ động theo dõi và đánh giá tác động của các yếu tố môi trường đối với quá trình vận chuyển và bảo quản sản phẩm. Công ty cũng thực hiện các biện pháp phòng ngừa nghiêm ngặt nhằm giảm thiểu tối đa tác động tiêu cực của môi trường đến hoạt động kinh doanh.



### RỦI RO KHÁC

Ngoài các rủi ro đã được đề cập, YTECO còn phải đối mặt với các rủi ro bất khả kháng như cháy nổ, hỏa hoạn, dịch bệnh, đặc biệt trong ngành phân phối dược phẩm với nhiều sản phẩm chứa thành phần hóa học dễ cháy hoặc có nguy cơ gây hại. Những sự cố an toàn này không chỉ gây thiệt hại về tài chính mà còn có thể ảnh hưởng nghiêm trọng đến uy tín của công ty trên thị trường, làm giảm niềm tin của khách hàng và đối tác. Các rủi ro này có thể tác động trực tiếp đến tài sản, nhân sự, cũng như tình hình hoạt động chung của công ty, gây gián đoạn trong sản xuất và phân phối.

Để giảm thiểu những nguy cơ này, YTECO đã chủ động xây dựng các phương án phòng ngừa, đồng thời tăng cường đào tạo cho người lao động về kỹ năng ứng phó trong các tình huống khẩn cấp. Công ty cũng thường xuyên rà soát và dự phòng các biện pháp để giảm thiểu tác động của những sự cố bất ngờ, đảm bảo hoạt động kinh doanh diễn ra một cách an toàn và bền vững.

Vì vậy rủi ro lãi suất có thể khiến các chi phí tài chính trong năm tăng cao. Để quản lý rủi ro hiệu quả, YTECO chủ động quản trị nguồn vốn lưu động hợp lý. Bên cạnh đó, theo dõi diễn biến thị trường và các chính sách tiền tệ để có thể đưa ra những giải pháp thanh toán kịp thời, hạn chế những ảnh hưởng từ lãi suất.



### RỦI RO TỶ GIÁ

Với mô hình kinh doanh xuất nhập khẩu, YTECO chịu tác động trực tiếp từ biến động tỷ giá, do khoảng 95% nguồn hàng hóa được nhập khẩu, với các giao dịch và thanh toán chủ yếu bằng USD và EUR. Trong năm 2025, đồng USD tiếp tục duy trì sức mạnh, gây áp lực mất giá lên các đồng tiền tại thị trường mới nổi, trong đó có Việt Nam. Tỷ giá cao có thể làm tăng giá vốn hàng bán, đẩy giá dược phẩm nhập khẩu lên và tạo áp lực cạnh tranh trên thị trường nội địa, đặc biệt là đối với các doanh nghiệp có đặc thù thực hiện nhập khẩu. Bên cạnh đó, tỷ giá cao cũng làm gia tăng áp lực nợ vay với đối tác nước ngoài, ảnh hưởng đến biên lợi nhuận và khả năng tạo ra lợi nhuận của các công ty.

Để đối phó với rủi ro này, YTECO đã chủ động lập kế hoạch quản lý tồn kho với các kịch bản linh hoạt, giúp tối ưu hóa chi phí. Công ty cũng mở rộng mạng lưới nhà cung cấp và xây dựng kế hoạch thu mua đa dạng, không phụ thuộc vào một đối tác hay quốc gia cụ thể, từ đó giảm thiểu rủi ro tỷ giá và đảm bảo nguồn cung ổn định.

## CÁC RỦI RO



### RỦI RO ĐẶC THÙ NGÀNH

Trong hệ thống y tế, ngành phân phối dược giữ vai trò then chốt khi bảo đảm sản phẩm được luân chuyển từ nhà sản xuất đến người tiêu dùng cuối cùng một cách kịp thời và an toàn. Tuy nhiên, do có tác động trực tiếp đến sức khỏe cộng đồng, lĩnh vực này chịu sự quản lý và kiểm soát đặc biệt của Chính phủ thông qua các luật chuyên ngành, chính sách giá và quy định về hệ thống phân phối. Đồng thời, trong bối cảnh giá vốn thường chiếm tỷ trọng lớn trên tổng doanh thu, doanh nghiệp phân phối còn đối mặt với rủi ro bào mòn biên lợi nhuận khi chi phí đầu vào nhập khẩu tăng, khủng hoảng năng lượng làm đội chi phí vận chuyển lên, cũng như phát sinh các khoản dự phòng liên quan đến giảm giá và biến động thị trường.

#### RỦI RO CẠNH TRANH

Quy trình phân phối thuốc và thiết bị y tế chủ yếu được thực hiện qua các doanh nghiệp sản xuất hoặc thương mại, thông qua các công ty này đến các nhà thuốc hoặc bệnh viện. Ngành dược và thiết bị y tế hiện nay đang chứng kiến một môi trường cạnh tranh gay gắt, đặc biệt đối với YTECO khi phải đối mặt với sự cạnh tranh từ nhiều phía. Khi thuốc sản xuất trong nước đã đáp ứng được khoảng 60% nhu cầu cho công tác phòng và chữa bệnh, với giá thành rẻ hơn so với thuốc ngoại nhập, đây là một yếu tố rủi ro cạnh tranh lớn đối với YTECO. Ngoài ra, công ty còn phải cạnh tranh với đối thủ từ các hãng nước ngoài, các văn phòng đại diện, doanh nghiệp nhập khẩu, doanh nghiệp phân phối, và các công ty cung cấp dịch vụ bảo quản. Điều này tạo ra một mạng lưới nhiều tầng nấc trung gian mà công ty khó có thể kiểm soát, dẫn đến sự cạnh tranh càng trở nên khốc liệt trong ngành.

Nhận thức rõ về mức độ cạnh tranh này, YTECO đã chủ động cải thiện hệ thống phân phối, thiết lập hợp tác chiến lược với các công ty dược tại các thị trường lớn như Châu Âu và Mỹ, với mục tiêu cung cấp dược phẩm chất lượng vượt trội. Điều này giúp công ty tăng cường năng lực cạnh tranh và quản lý chi phí logistics hiệu quả để tối ưu hóa hoạt động. Đồng thời, YTECO cũng đã xây dựng một chuỗi giá trị sản xuất - tồn trữ - phân phối - bán lẻ mạnh mẽ nhằm đảm bảo sự ổn định trong việc tiếp cận thị trường.

Ngoài ra, đội ngũ nhân sự giàu kinh nghiệm là một lợi thế cạnh tranh quan trọng, giúp công ty không chỉ duy trì mà còn nâng cao vị thế trên thị trường. Với các chiến lược này, YTECO đặt mục tiêu trở thành doanh nghiệp hàng đầu trong ngành, với khả năng vượt qua các thách thức và duy trì sự phát triển bền vững.

#### RỦI RO HÀNG GIÁ

Trong năm 2025, sự phát triển mạnh mẽ hơn của các sàn thương mại điện tử và sự hiện diện của nhiều nhà thuốc online đã tạo ra một môi trường kinh doanh đầy thách thức đối với các doanh nghiệp phân phối dược phẩm, trong đó có YTECO. Mặc dù các nền tảng này tạo ra cơ hội tiếp cận khách hàng nhanh chóng, nhưng cũng đồng thời gia tăng rủi ro hàng giả nhập lậu, đặc biệt là các loại thuốc quan trọng như vacxin, kháng sinh, và các thuốc đặc trị bệnh nền. Hàng giả không chỉ ảnh hưởng tiêu cực đến hiệu quả kinh doanh của YTECO, khi phải cạnh tranh với các sản phẩm kém chất lượng, mà còn gây tác động nghiêm trọng đến sức khỏe cộng đồng. Việc tiêu thụ các sản phẩm giả mạo, đặc biệt là thuốc, có thể gây hậu quả nghiêm trọng đối với sức khỏe người tiêu dùng và làm giảm niềm tin vào các sản phẩm chính hãng.

Đây là một vấn đề lớn, đặc biệt khi YTECO đang phân phối các sản phẩm dược phẩm quan trọng, nơi chất lượng và hiệu quả là yếu tố then chốt. Cạnh tranh với hàng giả không chỉ gây ảnh hưởng về mặt kinh tế mà còn làm tổn hại đến uy tín của YTECO, khi công ty phải đối mặt với sự chia sẻ thị phần với những sản phẩm không đạt tiêu chuẩn và không rõ nguồn gốc. Bên cạnh đó, việc phải cạnh tranh với các doanh nghiệp sản xuất trong ngành dược có thị phần lớn, cũng như phải bảo vệ uy tín và chất lượng của sản phẩm trước sự tràn lan của hàng giả trên thị trường, là một thử thách lớn đối với công ty.

#### RỦI RO PHÁP LÝ

Dược phẩm và các nguyên liệu dược phẩm là nhóm hàng hóa đặc biệt, tác động trực tiếp đến sức khỏe cộng đồng nên chịu sự điều chỉnh nghiêm ngặt của pháp luật chuyên ngành, từ đó tạo ra các rào cản đáng kể trong quy trình xuất nhập khẩu. Trên thực tế, nhiều hãng dược nước ngoài hoặc các doanh nghiệp phân phối lớn tuy không trực tiếp đứng tên nhập

khẩu, nhưng lại đóng vai trò đại diện phân phối cho nhiều nhà sản xuất dược phẩm nước ngoài có số đăng ký tại Việt Nam; vì vậy, các đơn vị này mới là bên nắm quyền chi phối đáng kể đối với nguồn cung thuốc trên thị trường. Trong bối cảnh đó, YTECO cũng như nhiều doanh nghiệp phân phối dược tại Việt Nam chủ yếu tham gia thị trường với vai trò cung cấp dịch vụ nhập khẩu và thực hiện các thủ tục liên quan.

Tuy nhiên, do ngành dược và thiết bị y tế luôn được cơ quan quản lý giám sát chặt chẽ, doanh nghiệp có thể đối mặt với nhiều rủi ro pháp lý nếu không đáp ứng đầy đủ yêu cầu của Luật Dược và các chuẩn GxP trong hoạt động nhập khẩu, bảo quản và phân phối. Trước hết, rủi ro vi phạm tiêu chuẩn kho GSP (Good Storage Practices) có thể phát sinh khi điều kiện bảo quản không đúng quy định hoặc việc theo dõi, ghi nhận nhiệt độ - độ ẩm không đảm bảo tính đầy đủ và chuẩn xác. Đồng thời, rủi ro về GDP (Good Distribution Practices) cũng hiện hữu ở khâu phân phối, đặc biệt liên quan đến chứng từ lưu hành, hồ sơ truy xuất nguồn gốc, cũng như hệ thống lưu trữ và đối soát dữ liệu nếu không đáp ứng yêu cầu về tính chính xác, minh bạch và kịp thời. Ngoài ra, trường hợp thuốc, sinh phẩm hoặc thiết bị y tế không đạt chất lượng, hoặc bị cơ quan quản lý yêu cầu thu hồi, sẽ kéo theo nguy cơ bị xử phạt và áp dụng các biện pháp quản lý nghiêm khắc. Hệ quả có thể bao gồm xử phạt hành chính, rút số đăng ký lưu hành, thậm chí đình chỉ hoặc cấm phân phối lô hàng, gây gián đoạn hoạt động và ảnh hưởng uy tín doanh nghiệp nếu việc tuân thủ không được đảm bảo.

Bên cạnh các yêu cầu chuyên ngành, cơ chế **quản lý giá theo Luật Giá cũng tạo áp lực lên biên lợi nhuận** của YTECO. Trong điều kiện giá vốn dược phẩm nhập khẩu có thể tăng do biến động tỷ giá và diễn biến thị trường, doanh nghiệp thương mại dễ chịu sức ép chuyển phần chi phí tăng thêm vào giá bán, trong khi quy định về định giá dược phẩm lại yêu cầu thận trọng và kiểm soát chặt chẽ. Vì vậy, trong kịch bản đầu vào tăng mạnh, biên lợi nhuận của YTECO có nguy cơ bị thu hẹp. Ngoài ra, Luật Đấu thầu có hiệu lực từ đầu năm 2024 với định hướng ưu tiên thuốc sản xuất trong nước cũng tạo ra bất lợi nhất định cho doanh nghiệp có trọng tâm là xuất nhập khẩu như YTECO, đặc biệt trong việc tham gia đấu thầu cung ứng thuốc cho bệnh viện và tiếp cận các đơn hàng quy mô lớn phục vụ nhu cầu triển khai bảo hiểm y tế. Dù vậy, ở chiều ngược lại, các chính sách ưu đãi và hỗ trợ đầu tư đối với dự án trong lĩnh vực dược theo pháp luật về đầu tư có thể mở ra cơ hội để YTECO từng bước phát triển thêm mảng sản xuất, bổ trợ cho hoạt động cốt lõi là nhập khẩu.

Với đặc thù là doanh nghiệp phân phối dược phẩm và thiết bị y tế thuộc nhóm ngành nghề kinh doanh có điều kiện, đồng thời có hoạt động xuất nhập khẩu thường xuyên, YTECO xác định tuân thủ pháp luật là yêu cầu xuyên suốt. Công ty duy trì việc đáp ứng đầy đủ nghĩa vụ thuế xuất nhập khẩu, thủ tục hải quan và chủ động theo dõi, cập nhật kịp thời các thay đổi của hệ thống văn bản quy phạm pháp luật. Trên cơ sở đó, YTECO tận dụng các nguồn lực hiện có, đồng thời tăng cường trang bị kiến thức pháp lý cho cán bộ nhân viên và các phòng ban chức năng theo từng vị trí công việc, qua đó củng cố năng lực tuân thủ và hạn chế tối đa các rủi ro pháp lý trong quá trình vận hành.



# CHƯƠNG

## 02

### TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

- Tình hình hoạt động kinh doanh
- Tổ chức và nhân sự
- Tình hình đầu tư và tình hình thực hiện các dự án
- Tình hình tài chính
- Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu
- Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội

## TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH

### KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH TRONG NĂM

Đơn vị tính: triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2025	%Tăng/giảm
1	Doanh thu thuần	693.551	916.677	32,17%
2	Giá vốn hàng bán	605.419	812.586	34,22%
3	Lợi nhuận gộp	88.131	104.091	18,11%
4	Doanh thu hoạt động tài chính	55.765	50.445	-9,54%
5	Chi phí tài chính	51.016	44.043	-13,67%
6	Chi phí bán hàng	45.604	57.867	26,89%
7	Chi phí quản lý doanh nghiệp	37.344	40.906	9,54%
8	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	9.933	11.720	17,98%
9	Lợi nhuận khác	1.270	4.333	241,30%
10	Lợi nhuận trước thuế	11.203	16.053	43,29%
11	Lợi nhuận sau thuế	9.614	12.830	33,45%
12	EPS (đồng)	1.461	1.344	-8,01%



Năm 2025, thị trường y tế trong nước tiếp tục duy trì đà phục hồi, đặc biệt là hoạt động đấu thầu thuốc, vật tư và thiết bị y tế tại các bệnh viện công được đẩy mạnh trở lại sau giai đoạn siết chặt pháp lý. Đồng thời, nhu cầu nhập khẩu hóa chất xét nghiệm, trang thiết bị và dược phẩm tăng theo xu hướng đầu tư nâng cấp hệ thống y tế. Trong bối cảnh đó, cùng với định hướng mở rộng mô hình tự doanh dược phẩm (nhập khẩu và trực tiếp phân phối) và kiểm soát chi phí tài chính hiệu quả của Ban lãnh đạo, kết quả kinh doanh của YTECO tiếp tục tăng trưởng tích cực.

Doanh thu thuần năm 2025 đạt 916,677 triệu đồng, tăng 32,17% so với năm 2024. Mức tăng trưởng này nhờ vào việc mở rộng mạng lưới phân phối và khả năng khai thác tốt các gói thầu cung ứng hàng hóa y tế, đồng thời đây cũng là năm đầu tiên Công ty ghi nhận doanh thu đến từ hoạt động kinh doanh bất động sản từ Tòa nhà Yteco sau khi hoàn tất xây dựng. Đi cùng tốc độ tăng trưởng doanh thu, giá vốn hàng bán cũng có mức tăng 34,22%, từ đó lợi nhuận gộp đạt 104.091 triệu đồng, tăng 18,11% so với cùng kỳ, tuy vẫn duy trì xu hướng tăng trưởng nhưng tốc độ chậm hơn so với năm trước, do các áp lực cạnh tranh giá và chi phí nhập khẩu (bao gồm biến động tỷ giá và giá đầu vào quốc tế) đã ảnh hưởng nhất định đến biên lợi nhuận. Trong cơ cấu doanh thu và chi phí tài chính, doanh thu hoạt động tài chính giảm 9,54%, trong khi chi phí tài chính giảm mạnh 13,67%, cho thấy Công ty đã cải thiện quản lý dòng tiền, cơ cấu vay và hạn chế áp lực lãi vay trong năm. Đây là điểm tích cực đối với doanh nghiệp có đặc thù vốn lưu động lớn như lĩnh vực xuất nhập khẩu y tế. Đối với chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp lần lượt tăng 26,89% và 9,54%, tuy nhiên mức tăng này vẫn được kiểm soát trong tương quan với tốc độ tăng doanh thu. Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh đạt 11.720 triệu đồng, tăng 17,98% so với năm 2024. Đáng chú ý, lợi nhuận khác tăng đột biến 241,30%, đạt 4.333 triệu đồng đến từ việc Công ty được miễn giảm tiền chậm nộp thuế với số tiền (phát sinh từ các năm 2020, 2021) góp phần đáng kể cải thiện kết quả chung. Nhờ đó, lợi nhuận trước thuế đạt 16.053 triệu đồng, tăng 43,29%, và lợi nhuận sau thuế đạt 12.830 triệu đồng, tăng 35,09% so với cùng kỳ.



## TÌNH HÌNH THỰC HIỆN SO VỚI KẾ HOẠCH

Đơn vị tính: triệu đồng

CHỈ TIÊU	Thực hiện 2024	Kế hoạch 2025	Thực hiện 2025	Tỷ lệ %	
				So với KH 2025	So với năm 2024
Doanh thu thuần	693.550	821.000	916.677	111,75%	132,2%
Lợi nhuận trước thuế	11.203	14.000	16.053	114,7%	143,3%

Với kết quả kinh doanh ghi nhận như trên, YTECO hoàn thành xuất sắc kế hoạch đã đề ra, doanh thu thuần và lợi nhuận trước thuế đều lần lượt vượt 11,7% và 14,7% so với kế hoạch. Đây là một dấu ấn quan trọng trong việc phục hồi và tăng trưởng của Công ty trong bối cảnh kinh doanh cạnh tranh và nhiều biến động, đồng thời còn là chứng minh được nỗ lực tối ưu hóa hoạt động và chiến lược quản lý tài chính hiệu quả của Công ty.



### DOANH THU THUẦN

916,677 tỷ đồng

↑ 32,2 %



### LỢI NHUẬN TRƯỚC THUẾ

16,05 tỷ đồng

↑ 43,3 %



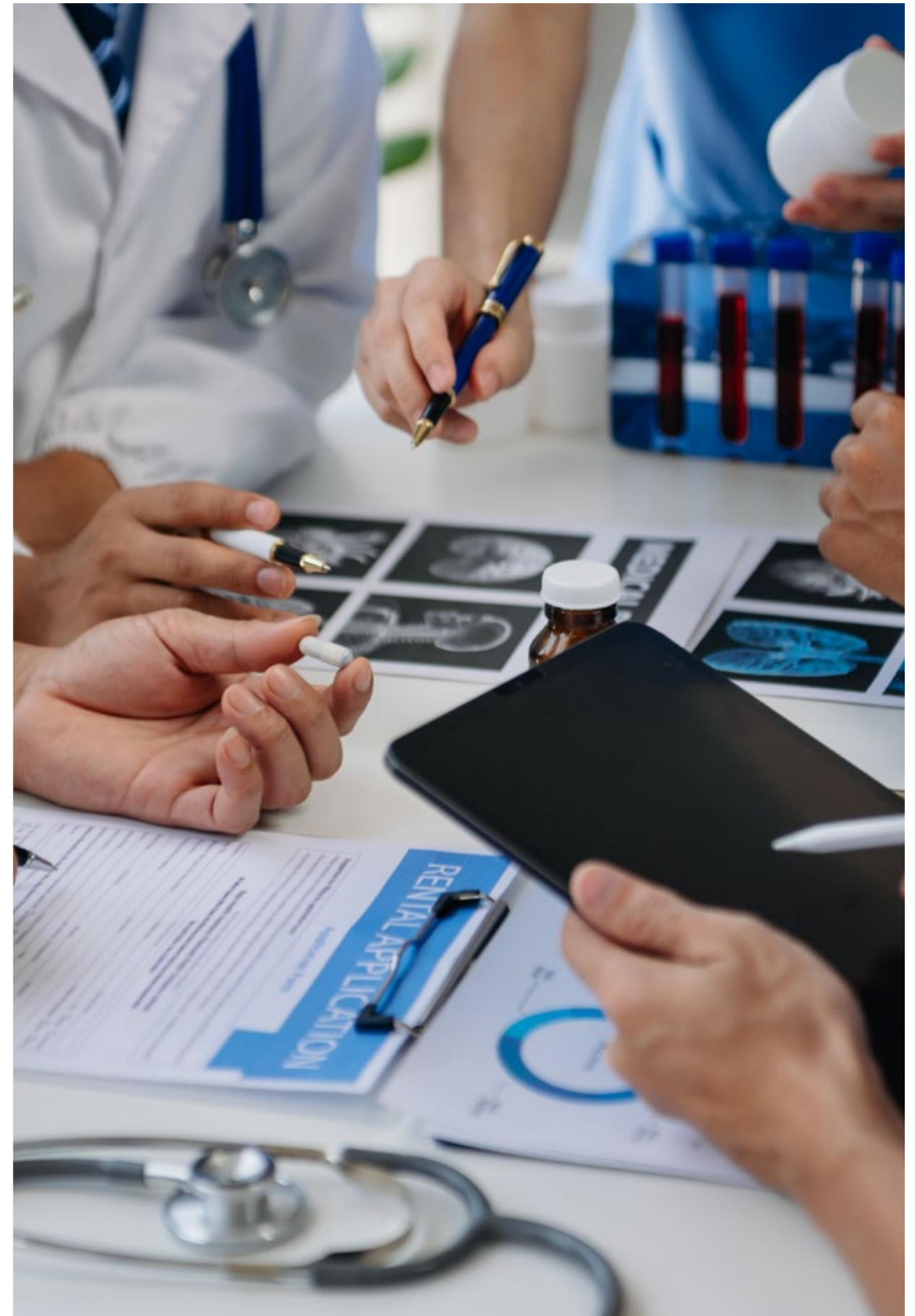
## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

### DANH SÁCH BAN ĐIỀU HÀNH

Tính tại ngày 31/12/2025

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng cổ phiếu sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Phan Minh Trung	Tổng Giám đốc	0	0%
2	Trần Thị Nhân	Phó Tổng Giám đốc	0	0%
3	Tô Thị Lệ Thu	Phó Tổng Giám đốc	0	0%
4	Lê Thanh Trà	Giám đốc Kinh doanh Thuốc VTYT(*)	0	0%
5	Vũ Ngọc Hùng Phương	Giám đốc Kinh doanh TTB YT(*)	0	0%
6	Từ Quang Nhật	Kế toán trưởng	0	0%

(\*)Chức vụ do Tổng Giám đốc bổ nhiệm nên không được thể hiện trên Báo cáo tình hình quản trị năm 2025



## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



**Ngày sinh:** 1981  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh,  
 Cử nhân Điện tử viễn thông.

### ÔNG PHAN MINH TRUNG

Thành viên HĐQT kiêm Tổng Giám đốc

#### Quá trình công tác:

2003 – 2008	Trưởng phòng Dự án, Kỹ sư công nghệ thông tin Công ty Điện toán và truyền số liệu
02 – 09/2009	Phân tích đầu tư CTCP Quản lý Quỹ Đầu tư Thành Việt
2009 - 2011	Trưởng phòng Đầu tư, chuyên viên cấp cao Công ty Cổ phần Chứng khoán Sacombank
2011 - 2012	Trưởng phòng đầu tư Công ty cổ phần Bamboo Capital
2012- 2016	Trưởng phòng đầu tư Công ty cổ phần Phát triển & Tài trợ địa ốc R.C
2018 – 06/2020	Giám đốc Tài chính Công ty TNHH MTV Gelex Land
07/2020 – 12/2020	Phó Tổng Giám đốc kiêm Giám Đốc Tài chính CTCP XNK Y Tế TP.HCM
12/2020 – 12/2021	Tổng Giám đốc Công ty CTCP XNK Y Tế TP.HCM
12/2021 – 12/2025	Thành viên HĐQT Công ty CTCP XNK Y Tế TP.HCM
12/2025 - Nay	Thành viên HĐQT, đồng thời được tái bổ nhiệm giữ chức vụ Tổng Giám đốc Công ty CTCP XNK Y Tế TP.HCM

#### Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác:

Thành viên HĐQT độc lập CTCP Chứng khoán Thành Công (Miễn nhiệm ngày 17/04/2025)

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

## LÝ LỊCH BAN ĐIỀU HÀNH



**Năm sinh:** 1989  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Cử nhân Kế toán kiểm toán

### BÀ TRẦN THỊ NHÂN

Phó Tổng Giám đốc

#### Quá trình công tác:

8/2011-9/2015	Trưởng nhóm kiểm toán Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C
8/2015-12/2015	Trợ lý GDTC, Nhân viên KSNB Công ty TNHH Liên Thái Bình Dương (IPP group)
12/2015-4/2016	Quyền Kế toán trưởng CT TNHH Thực phẩm & Giải khát Cánh Diều Xanh (IPP group)
5/2016-4/2018	Kế toán trưởng CTCP AMA (Việt Nam)
4/2018-11/2020	Giám đốc Tài chính CT TNHH May Thêu Thuận Phương
9/2020 – 5/2023	Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng CTCP XNK Y Tế TP.HCM
6/2023 –11/2024	Phó Tổng Giám đốc kiêm Kế toán trưởng CTCP XNK Y Tế TP.HCM
12/2024 - Nay	Phó Tổng Giám đốc CTCP XNK Y Tế TP.HCM

#### Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác:

Trưởng BKS Công ty Cổ phần Chứng khoán Thành Công

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



**Năm sinh:** 1975  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Cử nhân Kinh tế

### BÀ TÔ THỊ LỆ THU

Phó Tổng Giám đốc

#### Quá trình công tác:

07/2005 - 03/2008	Phó Trưởng phòng Xuất nhập khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM
04/2008 - 12/2009	Trưởng phòng Xuất nhập khẩu Công ty USP
01/2010 - 01/2012	Trưởng phòng Xuất Nhập Khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM
01/2012 - 03/2025	Giám đốc Xuất Nhập Khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM
04/2025 - nay	Phó Tổng Giám đốc CTCP XNK Y Tế TP.HCM

**Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác:**

Không có

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:**

0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

## LÝ LỊCH BAN ĐIỀU HÀNH



**Ngày sinh:** 1986  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Thạc sĩ kinh tế

### ÔNG TỪ QUANG NHẬT

Kế toán trưởng

#### Quá trình công tác:

2008 - 2012	Kế toán trưởng Công ty TNHH SX TM CaDay (Công ty mẹ), Trường THPT Khai Trí
2012 - 2015	Kế toán trưởng, Cố vấn tài chính kế toán Công ty TNHH MTV Chiang Chin Chuang
2015 - 2019	Kế toán trưởng Công ty CP Lọc hóa dầu Nam Việt Kế toán trưởng chi nhánh Nhà máy Công ty CP Lọc hóa dầu Nam Việt Trưởng ban Kiểm soát Công ty con - Công ty CP Chợ Gạo
2020 - 2021	Kế toán trưởng, Trợ lý Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Tài chính Công ty CP Tập đoàn ĐT XD PT Môi Trường Xanh
2021 - 2023	Kế toán trưởng, Người phụ trách quản trị công ty Công ty Cổ phần Vinaprint Thành viên Ban Kiểm soát của công ty thành viên Công ty Cổ phần Dịch vụ Bến Thành
2023 - 09/2024	Kế toán trưởng Charm Group - Công ty TNHH DL KS Phúc Đạt
09/2024 - 03/2026	Kế toán trưởng CTCP Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM

**Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác:**

Không

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:**

0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



**Năm sinh:** 1977  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Dược sĩ Cao cấp, Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh (MBA), Thạc sĩ Luật, Cử nhân Quan hệ Quốc tế

### ÔNG VŨ NGỌC HÙNG PHƯƠNG

Giám đốc Kinh doanh TTBYT

#### Quá trình công tác:

2000 - 04/2005	Giám đốc Kinh doanh – Công ty Cổ phần ICP (Thương hiệu Dầu gội X-Men)
08/2005 - 10/2011	Giám đốc Kinh doanh – Công ty Dược phẩm Glomed (Abbott)
12/2011 – 05/2015	Giám đốc Kinh doanh – Công ty Dược phẩm Hoa Thiên Phú)
07/2015 – 11/2020	Giám đốc Điều hành – Công ty Dược phẩm Đông Á
07/2021 – 04/2025	Trưởng ban Kinh doanh – Công ty Dược phẩm GONSA
10/2025 – nay:	Giám đốc Kinh doanh Trang Thiết bị Y tế – CTCP Xuất nhập khẩu Y tế TP. HCM

**Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác:** Không có

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

## LÝ LỊCH BAN ĐIỀU HÀNH



**Năm sinh:** 1969  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Bác sĩ thực hành/ Cử nhân kinh tế

### BÀ LÊ THANH TRÀ

Giám đốc Kinh doanh Thuốc VTYT

#### Quá trình công tác:

06/2006 - 05/2007	Trưởng phòng Kinh doanh Gynocare
06/2007 - 09/2009	Trưởng phòng Kinh doanh Nutifood JSC.
09/2009 – 07/2014	Trưởng phòng Kinh doanh & Marketing tại Zydus Cadila
07/2014 – 02/2018	Trưởng phòng Kinh doanh & Marketing tại Công ty Dược phẩm Glenmark
02/2018 – 11/2022	Giám đốc Kinh doanh tại Goldenlife
12/2022 – Nay	Giám đốc Kinh doanh tại Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM

**Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác:** Không có

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

## NHỮNG THAY ĐỔI TRONG BAN ĐIỀU HÀNH NĂM 2025

Ngày 31/03/2025, Hội đồng quản trị thông qua quyết định bổ nhiệm Bà Tô Thị Lệ Thu chức danh Phó Tổng Giám Đốc CTCP Xuất nhập khẩu Y tế TP.HCM, có hiệu lực từ 01/04/2025.

Ngoài ra, trong năm Tổng giám đốc đã bổ nhiệm Ông Vũ Ngọc Hùng Phương chức danh Giám đốc Kinh doanh TTBYT.

# TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

## SỐ LƯỢNG CÁN BỘ, NHÂN VIÊN:

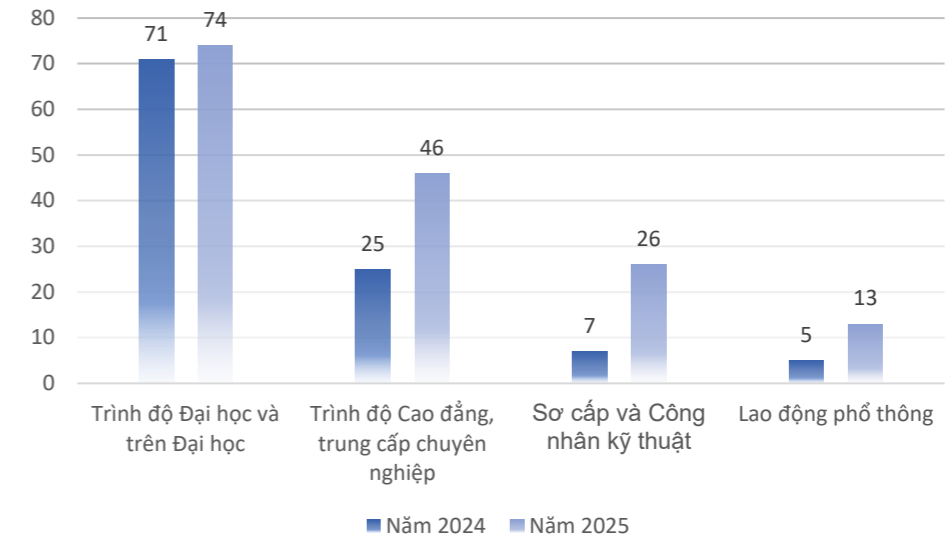
Tính tại ngày 31/12/2025

STT	Tính chất phân loại	Số lượng (người)	Tỷ lệ (%)
<b>I Theo trình độ</b>			
1	Trình độ Đại học và trên Đại học	74	46,54
2	Trình độ Cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp	46	28,93
3	Sơ cấp và Công nhân kỹ thuật	26	16,35
4	Lao động phổ thông	13	8,18
<b>II Theo giới tính</b>			
1	Nam	71	44,65
2	Nữ	88	55,35
<b>III Theo thời hạn HĐLĐ</b>			
1	Hợp đồng ngắn hạn dưới 1 năm	44	27,67
2	Hợp đồng có thời hạn 1 đến 3 năm	56	35,22
3	Hợp đồng không xác định thời hạn	59	37,11
<b>Tổng cộng</b>		<b>159</b>	<b>100%</b>

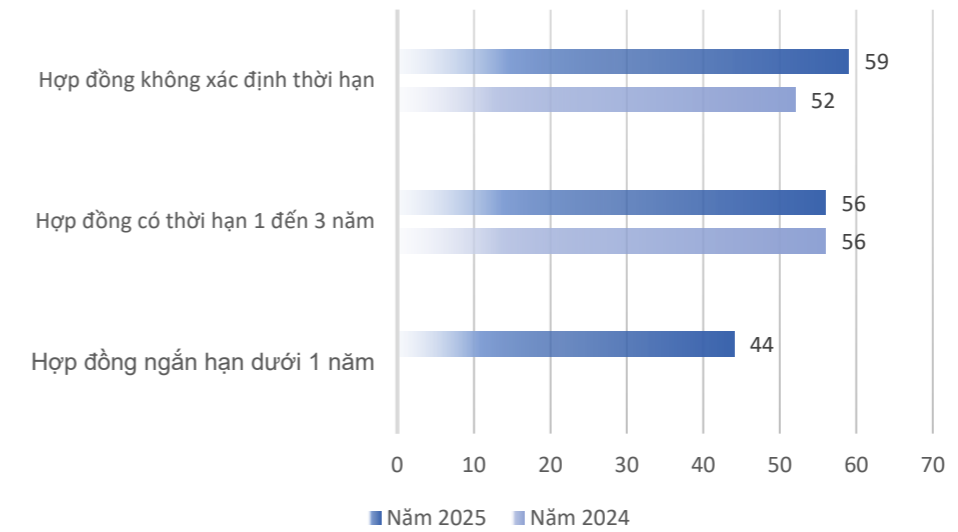
## THU NHẬP BÌNH QUÂN

Chỉ tiêu	Năm 2022	Năm 2023	Năm 2024	Năm 2025
Tổng số lượng người lao động (người)	78	81	108	159
Thu nhập bình quân (đồng/người/tháng)	14.571.310	14.738.348	18.160.001	18.693.240

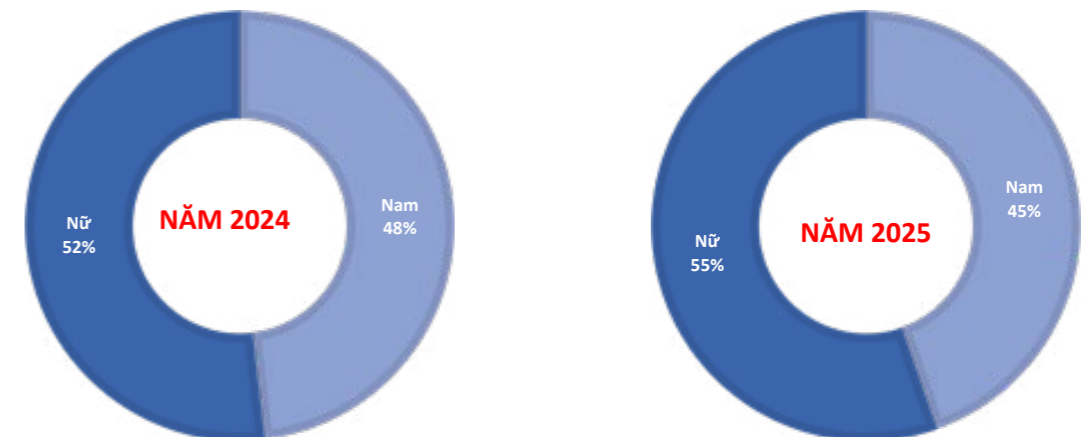
### Theo trình độ đại học



### Theo Thời hạn hợp đồng



### Theo giới tính



## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



### CHÍNH SÁCH NHÂN SỰ



#### Chính sách tuyển dụng

Đội ngũ nhân sự chính là nền tảng cốt lõi và là tài sản quan trọng nhất đối với YTECO. Do đó, Công ty đặc biệt thận trọng trong các chiến lược nhân sự, và kế hoạch tuyển dụng đóng vai trò chủ chốt. YTECO cập nhật quy trình tuyển dụng thường xuyên để có thể đánh giá đúng năng lực của ứng viên, đảm bảo lựa chọn ứng viên phù hợp với yêu cầu công việc. YTECO xây dựng chính sách tuyển dụng minh bạch, công bằng, ưu tiên lựa chọn ứng viên có năng lực chuyên môn, đạo đức nghề nghiệp và phù hợp với văn hóa doanh nghiệp của YTECO. Các vị trí tuyển dụng được đăng tải công khai trên website công ty và các kênh tuyển dụng uy tín, với yêu cầu rõ ràng cho từng vị trí. Đồng thời, Công ty tạo điều kiện cho người lao động phát triển lâu dài thông qua môi trường làm việc chuyên nghiệp, ổn định và nhiều cơ hội đào tạo, thăng tiến.

#### Chế độ việc làm



YTECO cam kết thực hiện đầy đủ các chính sách đối với người lao động theo quy định của Bộ luật Lao động và Luật Bảo hiểm xã hội, bao gồm ký kết hợp đồng lao động, đóng đầy đủ BHXH, BHYT và bảo đảm quyền lợi cho lao động nữ. Công ty luôn chú trọng quyền lợi nhân viên, xây dựng môi trường làm việc thuận lợi để người lao động yên tâm gắn bó và đóng góp lâu dài.

YTECO đặc biệt chú trọng an toàn lao động thông qua việc trang bị đầy đủ phương tiện bảo hộ, giúp người lao động làm việc an toàn và hiệu quả. Với các vị trí vận hành máy móc, Công ty đầu tư thiết bị hiện đại và tổ chức hướng dẫn vận hành chi tiết nhằm nâng cao năng suất, đồng thời áp dụng biện pháp bảo hộ phù hợp cho các công việc có nguy cơ cao để bảo vệ sức khỏe người lao động. Bên cạnh đó, YTECO liên tục cải thiện điều kiện làm việc, duy trì môi trường làm việc sạch sẽ, an toàn và thân thiện, qua đó góp phần nâng cao hiệu quả công việc và chất lượng đời sống nhân viên.



#### Chính sách lương thưởng

YTECO tuân thủ đầy đủ quy định của Nhà nước trong chính sách lương, xây dựng hệ thống lương 3Ps, đánh giá lương dựa trên vị trí - năng lực - hiệu suất của cá nhân, đồng thời xây dựng lộ trình tăng lương nhằm tạo động lực phát triển cho người lao động. Cách tiếp cận này đảm bảo sự công bằng, minh bạch và thúc đẩy tinh thần làm việc chủ động, sáng tạo trong đội ngũ nhân sự.

Bên cạnh đó, YTECO công bố rõ ràng Quy chế lương, thưởng theo từng vị trí, giúp minh bạch trong việc chi trả và tạo niềm tin với người lao động. Trong năm, Công ty còn có chính sách người lao động được nghỉ làm và hưởng nguyên lương 11 ngày lễ/năm theo quy định. Trường hợp ngày lễ trùng với ngày nghỉ hằng tuần, người lao động sẽ được nghỉ bù vào ngày làm việc kế tiếp hoặc theo sự sắp xếp của Tổng Giám đốc. Chính sách phúc lợi của Công ty bao gồm các khoản quà và trợ cấp dành cho người lao động trong các dịp cá nhân (sinh nhật, kết hôn, sinh con, ốm đau, tang chế) và các ngày lễ, Tết trong năm, với mức chi từ 200.000 - 5.000.000 đồng tùy trường hợp. Đồng thời, những người lao động đang thử việc vẫn được hưởng phúc lợi ngày lễ theo quy định, thể hiện sự quan tâm và ghi nhận của Công ty đối với người lao động.

Chính sách này không chỉ đảm bảo thu nhập ổn định mà còn góp phần giữ chân nhân tài, xây dựng một môi trường làm việc chuyên nghiệp và phát triển bền vững. Năm 2025, mức lương trung bình tại YTECO ghi nhận ở mức 18.693.240 đồng/người/tháng, tăng 2,94% so với năm 2024.

#### Chính sách đào tạo



YTECO chú trọng đào tạo và phát triển nguồn nhân lực thông qua các chương trình đào tạo nội bộ và bên ngoài nhằm nâng cao chuyên môn, kỹ năng và hiệu quả làm việc. Công ty khuyến khích người lao động học tập liên tục, tạo cơ hội phát triển nghề nghiệp và lộ trình thăng tiến bền vững.

Nhằm hỗ trợ người lao động phát triển cả về kỹ năng quản lý và chuyên môn, YTECO chủ động xây dựng kế hoạch đào tạo quý 3, quý 4 cho các phòng ban, đào tạo về kỹ năng mềm, kỹ năng chuyên môn, đảm bảo lộ trình phát triển nghề nghiệp rõ ràng cho nhân viên. Trước yêu cầu ngày càng cao về tính chuyên nghiệp trong vận hành, công ty thường xuyên cử cán bộ, nhân viên tham gia các khóa đào tạo chuyên môn, nâng cao kỹ năng phù hợp với công việc và định hướng chung.

YTECO đã tổ chức hoặc phối hợp triển khai các chương trình đào tạo về chính sách thuế, kế toán, hóa đơn điện tử, cũng như cập nhật những quy định, nghị định, thông tư mới liên quan đến ngành dược. Đồng thời, công ty cũng chú trọng bồi dưỡng kiến thức chuyên sâu về sản phẩm dược và thiết bị y tế, giúp nhân viên không chỉ nâng cao nghiệp vụ mà còn mở rộng hiểu biết về sức khỏe, từ đó phục vụ khách hàng tốt hơn. Trong năm 2025, YTECO đã triển khai chính sách đào tạo cho toàn bộ các cán bộ công nhân viên với tổng số giờ đào tạo trung bình đạt 6 giờ/người.



# TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ

## CÁC KHOẢN ĐẦU TƯ LỚN:



Tên dự án	Tổng giá trị đầu tư (đồng)	Tiến độ dự án
Cao ốc văn phòng và kho Yteco với quy mô: 3 tầng hầm, 1 trệt, 11 lầu và tum thang	245.392.000.000	15/09/2023: Khởi công xây dựng Dự án Cao ốc văn phòng và kho Năm 2025, Công ty đã hoàn thành dự án xây dựng tòa nhà văn phòng tại 181 Nguyễn Đình Chiểu và tổ chức lễ khánh thành vào tháng 05/2025.

## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH



### TỔNG QUAN CÁC CHỈ TIÊU TÀI CHÍNH

Đơn vị: triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2025	%Tăng/giảm
1	Tổng giá trị tài sản	1.028.879	1.119.904	8,85%
2	Doanh thu thuần	693.551	916.677	32,17%
3	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	9.933	11.720	17,98%
4	Lợi nhuận khác	1.270	4.333	241,30%
5	Lợi nhuận trước thuế	11.203	16.053	43,29%
6	Lợi nhuận sau thuế	9.614	12.830	33,45%

### CÔNG TY CON, CÔNG TY LIÊN KẾT

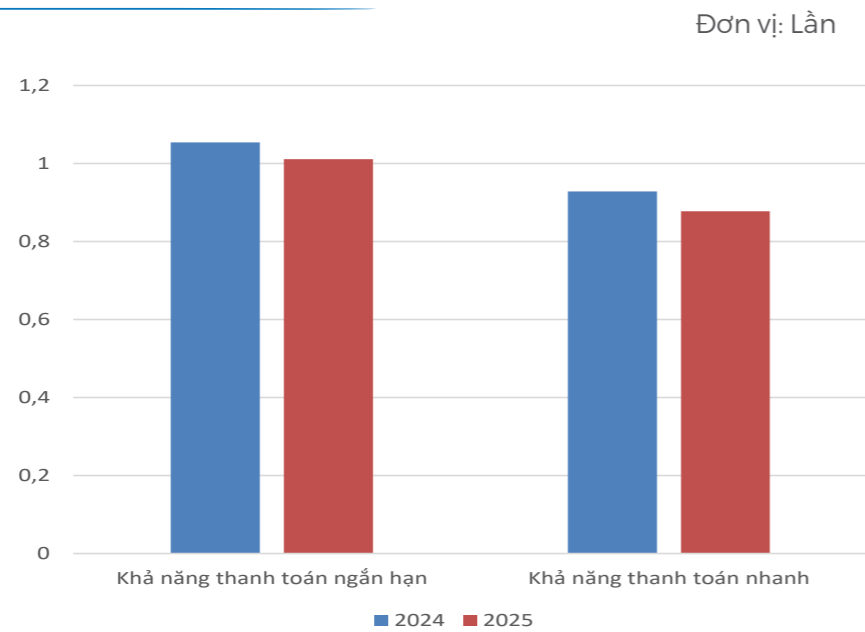
Không có

### CÁC CHỈ TIÊU TÀI CHÍNH CHỦ YẾU

Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2024	Năm 2025
<b>Chỉ tiêu về khả năng thanh toán ngắn hạn</b>			
Hệ số thanh toán ngắn hạn	Lần	1,05	1,01
Hệ số thanh toán nhanh	Lần	0,93	0,89
<b>Chỉ tiêu về cơ cấu nguồn vốn</b>			
Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	82,54	82,98
Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	472,63	487,58
<b>Chỉ tiêu về năng lực hoạt động</b>			
Vòng quay hàng tồn kho	Vòng	6,63	7,41
Vòng quay tổng tài sản	Vòng	0,70	0,85
<b>Chỉ tiêu về khả năng sinh lời</b>			
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần (ROS)	%	1,39	1,40
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu (ROE)	%	8,79	6,93
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản (ROA)	%	0,98	1,19
Hệ số Lợi nhuận thuần từ hoạt động sản xuất kinh doanh/Doanh thu thuần	%	1,43	1,28

# TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

## Chỉ tiêu về khả năng thanh toán

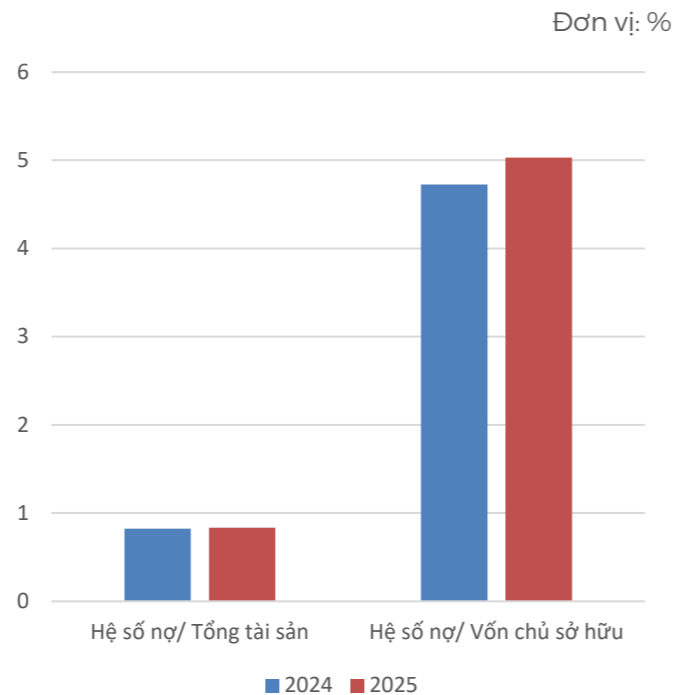


Tại thời điểm 31/12/2025, các chỉ tiêu thanh khoản của YTECO có xu hướng giảm nhẹ so với năm 2024. Cụ thể, hệ số thanh toán ngắn hạn giảm từ 1,05 lần xuống 1,01 lần, trong khi hệ số thanh toán nhanh giảm từ 0,93 lần xuống 0,89 lần. Nguyên nhân chủ yếu đến từ việc nợ ngắn hạn tăng 5,46%, trong đó vay ngắn hạn tăng mạnh 67,72% để tài trợ cho nhu cầu vốn lưu động khi doanh thu tăng hơn

32%. Đồng thời, tiền và tương đương tiền giảm 7,42%, trong khi các khoản phải thu khách hàng và hàng tồn kho đều tăng do đặc thù hoạt động kinh doanh thương mại. Tuy nhiên, các chỉ số này của YTECO vẫn duy trì quanh ngưỡng an toàn và được kiểm soát chặt chẽ tránh rủi ro thiếu hụt thanh toán.

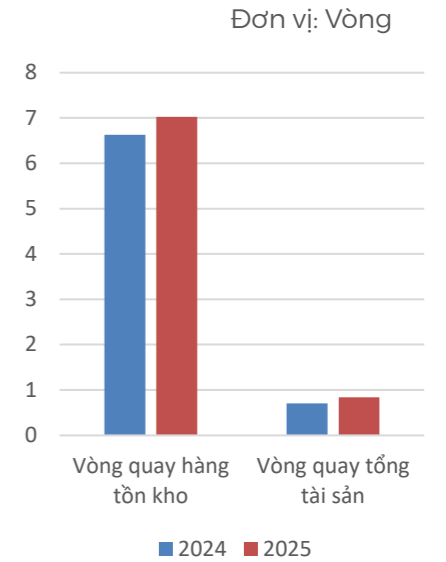
## Chỉ tiêu về cơ cấu vốn

Trong năm 2025, hệ số nợ/tổng tài sản tăng nhẹ từ 82,54% lên 82,98%, trong khi hệ số nợ/vốn chủ sở hữu tăng từ 472,63% lên 487,58%. Công ty đã gia tăng các khoản vay ngắn hạn và dài hạn trong năm nhằm tận dụng lãi suất tốt để bổ sung vốn lưu động phục vụ mở rộng hoạt động kinh doanh và đầu tư tài sản dài hạn cho bất động sản đầu tư. Mặc dù đòn bẩy tăng, việc phát sinh một phần nợ dài hạn giúp cơ cấu nguồn vốn cân bằng, giảm áp lực chi phí tài chính đối với Công ty.



## Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Hiệu quả hoạt động của YTECO trong năm 2025 có sự cải thiện rõ rệt. Khi vòng quay hàng tồn kho tăng từ 6,63 vòng lên 7,41 vòng, cho thấy tốc độ luân chuyển hàng hóa được cải thiện dù tồn kho tăng hơn 10%. Điều này cho thấy năng lực tiêu thụ tốt hơn trong bối cảnh doanh thu tăng mạnh. Vòng quay tổng tài sản tăng từ 0,70 vòng lên 0,85 vòng, nhờ doanh thu tăng 32,17% trong khi tổng tài sản chỉ tăng 8,85%. Sự cải thiện này cho thấy tài sản được khai thác hiệu quả hơn, đặc biệt khi công trình xây dựng cơ bản dở dang đã hoàn thành và được chuyển sang bất động sản đầu tư, góp phần nâng cao hiệu suất sử dụng tài sản. Đối với doanh nghiệp thương mại như YTECO, việc cải thiện vòng quay tài sản là yếu tố then chốt để duy trì tăng trưởng lợi nhuận.



## Chỉ tiêu về khả năng sinh lời

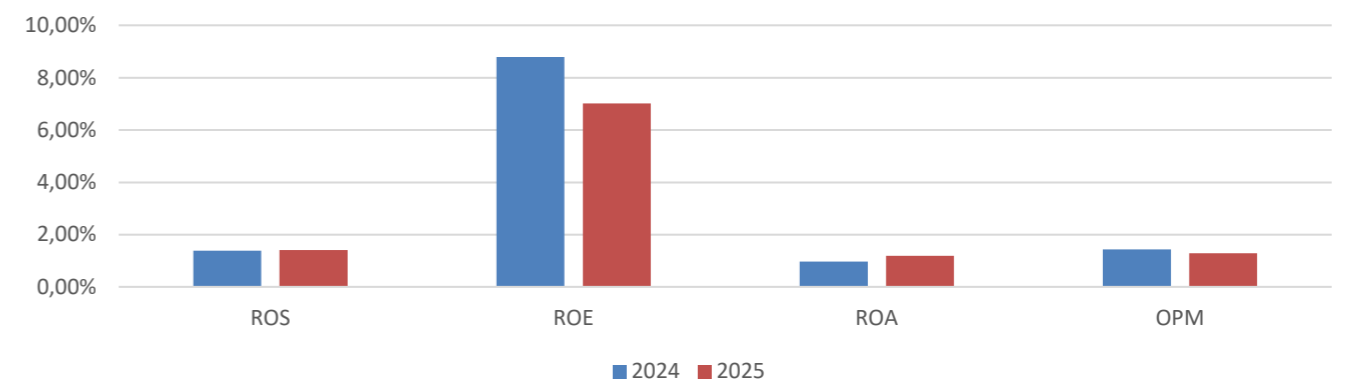
Năm 2025, khả năng sinh lời của YTECO tiếp tục ghi nhận sự cải thiện về mặt quy mô lợi nhuận trong bối cảnh Công ty chủ động mở rộng hoạt động kinh doanh và nâng cao hiệu quả vận hành. Cụ thể, lợi nhuận sau thuế tăng 33,45% so với năm 2024, qua đó giúp hệ số lợi nhuận sau thuế trên doanh thu thuần (ROS) tăng nhẹ từ 1,39% lên 1,40%. Mặc dù mức cải thiện không lớn, song đây là kết quả tích cực trong điều kiện môi trường kinh doanh ngành y tế năm 2025 chịu nhiều áp lực cạnh tranh và biến động chi phí đầu vào.

phản ánh khả năng khai thác tài sản ngày càng hiệu quả, đặc biệt trong bối cảnh Công ty hoàn tất đầu tư tài sản dài hạn và đưa vào khai thác.

Xét về bản chất, việc duy trì và cải thiện biên lợi nhuận ròng trước hết đến từ nỗ lực của Công ty trong công tác kiểm soát chi phí tài chính và tối ưu vận hành. Trong năm, chi phí tài chính giảm 13,67% dù quy mô vay tăng, cho thấy Ban lãnh đạo đã chủ động cơ cấu nguồn vốn hợp lý và sử dụng vốn hiệu quả hơn. Đồng thời, hiệu suất sử dụng tài sản được nâng cao khi vòng quay tổng tài sản tăng từ 0,70 vòng lên 0,85 vòng, góp phần giúp hệ số lợi nhuận sau thuế trên tổng tài sản (ROA) tăng từ 0,98% lên 1,19%. Điều này

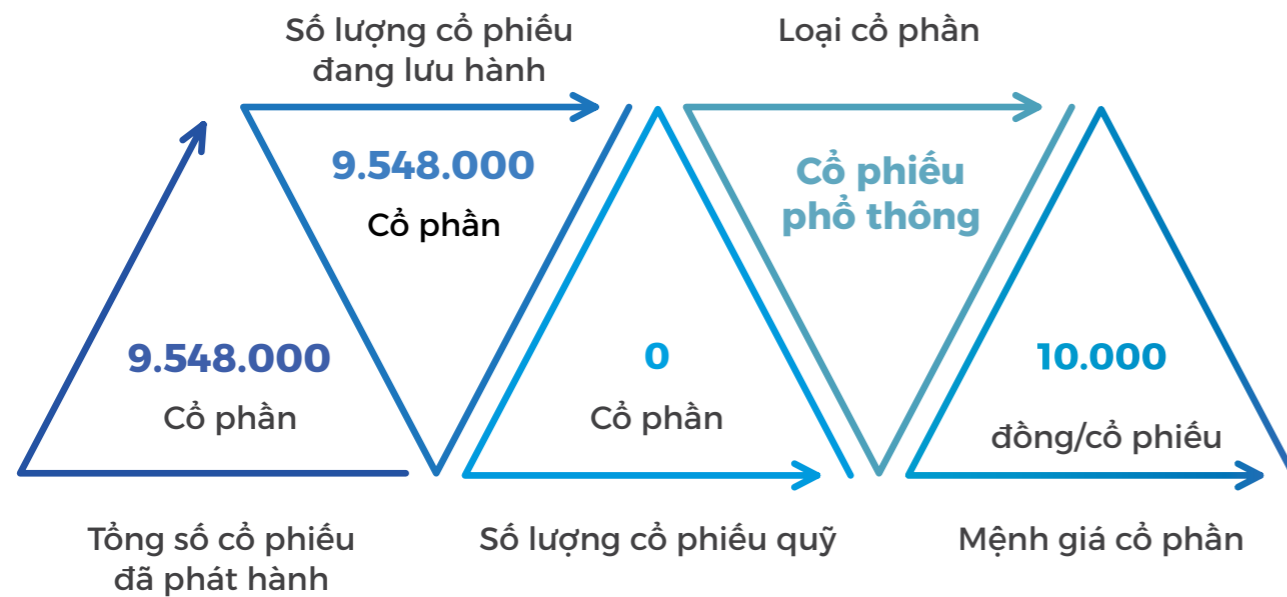
Tuy nhiên, nếu xét riêng hoạt động kinh doanh cốt lõi, biên lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh trên doanh thu thuần giảm từ 1,43% xuống 1,28%. Nguyên nhân chủ yếu đến từ bối cảnh thị trường năm 2025 khi cơ chế đấu thầu thuốc và trang thiết bị y tế tiếp tục siết chặt, áp lực cạnh tranh giá gia tăng, trong khi chi phí nhập khẩu và biến động tỷ giá vẫn tiềm ẩn rủi ro. Những yếu tố vĩ mô này khiến biên lợi nhuận gộp chịu áp lực nhất định dù doanh thu tăng trưởng mạnh.

Đáng chú ý, hệ số lợi nhuận sau thuế trên vốn chủ sở hữu (ROE) giảm từ 8,79% xuống 6,93%, chủ yếu do cơ cấu vốn thay đổi khi Công ty gia tăng quy mô tài sản và sử dụng thêm đòn bẩy tài chính để tài trợ cho tăng trưởng. Trong giai đoạn mở rộng, lợi nhuận chưa kịp tăng tương ứng với quy mô vốn sử dụng, khiến tỷ suất sinh lời trên vốn chủ của Công ty tạm thời bị thu hẹp.



## CƠ CẤU VỐN CỔ PHẦN VÀ CỔ ĐÔNG

### VỐN CỔ PHẦN



### TỶ LỆ SỞ HỮU NƯỚC NGOÀI TỐI ĐA: 0%

(Căn cứ vào công văn số 5798/UBCK-PTTT của Ủy ban chứng khoán Nhà nước về hồ sơ thông báo tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP.HCM).

### TÌNH HÌNH THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU NĂM 2025

Không có.

#### Quá trình thay đổi vốn điều lệ

Thời điểm	Chi tiết
2001	Bán cổ phiếu lần đầu ra công chúng với tổng số cổ phần chào bán thành công là 711.200 cổ phần và giá bán thành công là 10.000 đồng/ cổ phần. (theo Quyết định số 60/2001/QĐ-TTg ngày 24/04/2001 của Thủ tướng Chính phủ)
2017	Đăng ký giao dịch UPCoM với tổng số lượng 2.800.000 cổ phiếu (Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam (VSD) cấp Giấy Chứng nhận Đăng ký Chứng khoán số 53/2017/GCNCP-VSD)
2024	Chào bán thành công 6.468.000 cổ phiếu ra công chúng cho cổ đông hiện hữu, nâng vốn điều lệ của công ty lên 95.480.000.000 đồng

### CƠ CẤU CỔ ĐÔNG

Tính tại ngày 31/12/2025

STT	Loại cổ đông	Số lượng cổ phần	Giá trị (đồng)	Tỷ lệ sở hữu
<b>I</b>	<b>Cơ cấu tỷ lệ sở hữu</b>	<b>9.548.000</b>	<b>95.480.000.000</b>	<b>100,00%</b>
1	Cổ đông lớn (sở hữu từ 5% trở lên cổ phiếu có quyền biểu quyết)	8.819.553	88.195.530.000	92,37%
2	Cổ đông nắm giữ dưới 5% cổ phiếu có quyền biểu quyết	728.447	7.284.470.000	7,63%
<b>II</b>	<b>Cổ đông Nhà nước</b>	<b>2.768.920</b>	<b>27.689.200.000</b>	<b>29,00%</b>
<b>III</b>	<b>Cổ đông trong nước</b>	<b>9.500.970</b>	<b>95.009.700.000</b>	<b>99,51%</b>
1	Cá nhân	681.417	6.814.170.000	7,14%
2	Tổ chức	8.819.553	88.195.530.000	92,37%
<b>IV</b>	<b>Cổ đông nước ngoài</b>	<b>47.030</b>	<b>470.300.000</b>	<b>0,49%</b>
1	Cá nhân	47.030	470.300.000	0,49%
2	Tổ chức	-	-	0,00%
<b>Tổng cộng (III+IV)</b>		<b>9.548.000</b>	<b>95.480.000.000</b>	<b>100,00%</b>

### DANH SÁCH CỔ ĐÔNG LỚN

STT	Tên	Địa chỉ	Số lượng cổ phiếu	Tỷ lệ sở hữu/VĐL (%)
1	CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN DƯỢC SÀI GÒN	18 - 20 Nguyễn Trường Tộ, Phường Xóm Chiếu, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam	2.768.920	29%
2	CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ SGI HOLDINGS (Trước đây: Công ty Cổ phần Đầu Tư Phát triển Sài Gòn 3 Group)	47 Đường số 17, Khu phố 6, Phường Hiệp Bình, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam	6.050.633	63,37%

### GIAO DỊCH CỔ PHIẾU QUỸ:

Không có

### CÁC CHỨNG KHOÁN KHÁC:

Không có

# BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

## TÁC ĐỘNG ĐẾN MÔI TRƯỜNG

Hoạt động triển khai các chính sách về môi trường của YTECO chịu trách nhiệm chính bởi Ông Phan Minh Trung - Tổng Giám đốc Công ty.

YTECO thực hiện đánh giá Kinh doanh bền vững với chứng chỉ Ecovadis, đặt sự quan tâm hướng đến tác động môi trường, lao động & nhân quyền, đạo đức và mua sắm bền vững. Trong năm 2025, Công ty đã thực thi các công tác bảo vệ môi trường như sau:

### TỔNG PHÁT THẢI NHÀ KÍNH

YTECO hoạt động trong lĩnh vực phân phối và cung cấp dịch vụ nhận ủy thác xuất nhập khẩu, vì vậy, công ty không phát sinh khí thải cục bộ từ hoạt động sản xuất. Tuy nhiên, YTECO nhận thức được phát thải gián tiếp từ việc vận chuyển hàng hóa đến bệnh viện, đơn vị khách hàng và đại lý. Chúng tôi luôn nỗ lực tối ưu hóa hiệu quả vận tải và kiểm soát hàng tồn kho để giảm thiểu phát thải trong quá trình này.

## Quản lý nhiên liệu, chất thải rắn

Hoạt động kinh doanh của YTECO không trực tiếp sử dụng các nguồn nguyên vật liệu để sản xuất. Công ty chủ yếu sử dụng dầu DO cho hoạt động vận chuyển. Các loại rác thải sinh hoạt, rác thải công nghiệp phát sinh trong quá trình đóng gói, vận chuyển, cũng như chất thải nguy hại trong hoạt động được Công ty xử lý một cách cụ thể và tuân thủ đầy đủ các quy định về bảo vệ môi trường, như sau:

**Chất thải rắn sinh hoạt (CTRSH):** Hoạt động sinh hoạt của cán bộ nhân viên phát sinh khoảng 5 kg/ngày gồm thực phẩm thừa, vỏ trái cây, giấy... Công ty đã bố trí thùng chứa rác và kho chứa rác thải sinh hoạt hợp lý, có nắp đậy kín để tránh mùi và côn trùng, đồng thời thực hiện phân loại rác bởi các nhân viên vệ sinh. Công ty ký hợp đồng với Hợp Tác Xã Vận Tải và Du Lịch Thanh Sơn để thu gom, vận chuyển và xử lý rác sinh hoạt với tần suất 1 lần/ngày..

**Chất thải rắn công nghiệp thông thường (CTRCNTT):** chủ yếu bao gồm bao bì hư hỏng, băng keo, vật phẩm nhựa, carton không dính các thành phần nguy hại..., với khối lượng rác phát sinh khoảng 3 kg/ngày, tương đương với cùng kỳ năm ngoái. Các CTRCNTT không tái chế được sẽ được phân loại và xử lý cùng với chất thải rắn sinh hoạt. Công ty cũng áp dụng các biện pháp quản lý CTRCNTT nội bộ như sau:

- Bố trí khu vực lưu trữ riêng CTRCNTT.
- CTRCNTT phát sinh sẽ được công nhân dọn vệ sinh thu gom phân loại mỗi cuối giờ làm việc.
- Khi kho chứa gần đầy, ban quản lý Công ty sẽ liên hệ đơn vị thu mua ve chai địa phương đến thu gom và bán lại.

STT	Nhóm CTRCNTT	Khối lượng (kg/ngày)	Tổ chức, cá nhân tiếp nhận CTRCNTT	Khối lượng năm gần nhất (kg/ngày)
1	Vật phẩm nhựa, băng keo, bao bì hư hỏng, carton không dính các thành phần nguy hại ...	3	Đơn vị thu mua ve chai địa phương	3
<b>Tổng khối lượng</b>		3	-	3

**Chất thải nguy hại (CTNH):** chủ yếu phát sinh trong quá trình hoạt động của cơ sở bao gồm bóng đèn huỳnh quang thải, pin thải, giẻ lau, vải bảo vệ thải bị nhiễm các thành phần nguy hại... Trong năm 2025, hoạt động của Công ty không phát sinh chất thải nguy hại.

**Nguyên vật liệu khác:** Do đặc thù ngành nghề thương mại và cung cấp dịch vụ, Công ty không có hoạt động tái chế nguyên vật liệu hay thu hồi sản phẩm để tái chế.

# BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

## TIÊU THỤ NĂNG LƯỢNG ĐIỆN

Tổng lượng điện tiêu thụ năm 2025:

Loại năng lượng	Tiêu thụ năm 2024	Tiêu thụ năm 2025
Điện	656.963 Kwh	755.906 Kwh

Trong năm 2025, công ty sử dụng điện từ mạng lưới điện hạ thế của quốc gia dẫn vào khu vực cơ sở. Tổng lượng điện của Công ty sử dụng trung bình khoảng 62.992 Kwh/tháng.



Về kho bãi, Công ty sử dụng hệ thống điều hòa hiện đại tối ưu điện năng tiêu thụ, cùng hệ thống kho lạnh có khả năng theo dõi, ghi nhận và cảnh báo nhiệt độ tự động, giúp điều chỉnh hợp lý lượng điện năng tiêu thụ. Bên cạnh đó, YTECO chủ động sử dụng năng lượng xanh, khi hợp tác với DAT Solar, lắp đặt điện mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức. Việc này không chỉ giúp bảo vệ môi trường mà còn giúp doanh nghiệp tiết kiệm chi phí, khi thời gian thu hồi vốn chỉ trong 3 năm, trong khi hệ thống có thể sử dụng ổn định trên 20 năm. Quyết định đầu tư hệ thống điện mặt trời công suất 208kWp của YTECO đã tạo ra gần 1MWh/ngày điện sạch, gián tiếp giảm hơn 200 tấn CO2 mỗi năm cho môi trường.

Với ngành nghề hướng đến sức khỏe cộng đồng, việc sử dụng năng lượng mặt trời, nhấn mạnh thể hiện thông điệp “Tăng cường sức khỏe con người”. Bên cạnh việc tiết kiệm năng lượng, Công ty còn thường xuyên bảo trì máy móc thiết bị, đảm bảo thiết bị hoạt động hiệu quả, tránh tình trạng hoạt động kém hiệu quả nhưng vẫn tiêu thụ năng lượng cao. Trong hoạt động vận chuyển, YTECO tích cực thực hiện các biện pháp giảm thất thoát nhiên liệu, kiểm soát lượng nhiên liệu sử dụng cho từng xe và chú trọng công tác bảo dưỡng xe định kỳ. Ngoài ra, công ty còn xây dựng lộ trình vận chuyển tối ưu đến các nhà cung cấp, với quãng đường ngắn nhất, để giảm thiểu chi phí nhiên liệu.



## TIÊU THỤ NƯỚC

Tổng lượng nước tiêu thụ năm 2025:

Loại năng lượng	Tiêu thụ năm 2024	Tiêu thụ năm 2025
Nước	3.418 m <sup>3</sup>	3.056 m <sup>3</sup>

YTECO sử dụng nước máy do Công ty CP cấp nước Bến Thành và Thủ Đức cấp để phục vụ cho sinh hoạt. Lượng nước của Công ty sử dụng trung bình khoảng 255/m<sup>3</sup>/ tháng. Công ty không phát sinh nước thải sản xuất, chủ yếu là nước thải sinh hoạt từ các nhà vệ sinh của công nhân viên làm việc và từ hoạt động lau rửa sàn khu vực. Do đó, YTECO không có hoạt động tái sử dụng nước.

Công ty xây dựng hệ thống xử lý nước thải bao gồm:

- » Xử lý nước thải sinh hoạt: Nguồn nước thải sinh hoạt phát sinh ước tính bằng 100% lượng nước sạch sử dụng, khoảng 3 m<sup>3</sup>/ngày, được xử lý qua hầm tự hoại 3 ngăn trước khi thải ra cống thoát chung Thành phố. Với thời gian lưu nước từ 3 - 6 ngày, khoảng 80% - 90% các chất lơ lửng sẽ lắng xuống đáy bể. Lượng cặn này sẽ phân hủy kỵ khí trong ngăn lắng, sau đó nước thải sẽ qua ngăn lọc và thoát ra ngoài qua ống dẫn. Trong ngăn lọc, vật liệu lọc bao gồm đá 4x6 ở dưới và đá 1x2 ở trên. Mỗi bể đều có nắp đậy để hút cặn bùn lắng và lỗ thông hơi giúp giải phóng khí CH<sub>4</sub> sinh ra trong quá trình lên men kỵ khí. Ống thông hơi còn có tác dụng thông các ống đầu vào và đầu ra khi bị nghẹt. Nước thải sau bể tự hoại được đầu nối trực tiếp với hệ thống cống thu gom nước thải của Thành phố. Lượng bùn dư sẽ được xe hút hầm cầu chuyên dụng hút ra và vận chuyển đến nơi xử lý đúng theo quy định.

## TUÂN THỦ PHÁP LUẬT VỀ BẢO VỆ MÔI TRƯỜNG

Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế Thành phố Hồ Chí Minh tuân thủ nghiêm chỉnh và đầy đủ các quy định về môi trường trong Luật Bảo vệ môi trường 2020 số 72/2020/QH14, không có bất cứ sai phạm hoặc xử phạt nào về môi trường.

## CHÍNH SÁCH LIÊN QUAN ĐẾN NGƯỜI LAO ĐỘNG



### Chính sách đào tạo, phúc lợi đối với người lao động

YTECO xem người lao động là trọng tâm và là nguồn lực cốt lõi cần được nuôi dưỡng, gìn giữ và phát huy. Trong những năm qua, Công ty tạo việc làm ổn định cho hàng trăm lao động với quy trình tuyển dụng minh bạch, đào tạo thường xuyên, chính sách lương thưởng rõ ràng; đồng thời thực hiện đầy đủ 100% nghĩa vụ đóng BHXH, BHYT, BHTN theo quy định. Bên cạnh chăm lo đời sống vật chất, YTECO chú trọng đời sống tinh thần thông qua các hoạt động văn nghệ, thể dục thể thao, văn hóa – du lịch, quà Tết và thăm hỏi, hỗ trợ người lao động có hoàn cảnh khó khăn, góp phần tăng cường gắn kết nội bộ và lan tỏa tinh thần tương thân tương ái.

STT	Phân loại	Số lượng CBCNV tham gia đào tạo	Số giờ đào tạo trung bình (ĐVT: Giờ/ Người)
I	Theo trình độ lao động		
1	Trình độ Đại học và trên Đại học	69	31,5
2	Trình độ Cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp	29	28
3	Sơ cấp và Công nhân kỹ thuật	13	23
4	Lao động phổ thông	0	0
II	Theo hợp đồng lao động		
1	Toàn thời gian	119	27,5
2	Bán thời gian	40	0
III	Theo giới tính		
1	Nam	57	32
2	Nữ	62	31
<b>Tổng cộng</b>		<b>119</b>	<b>173</b>

### Chính sách lao động nhằm đảm bảo sức khỏe, an toàn và phúc lợi của người lao động

YTECO hoạt động trong lĩnh vực y tế nên luôn ưu tiên bảo vệ sức khỏe các đối tượng liên quan, đặc biệt là người lao động. Công ty bố trí lực lượng sơ cứu tại nơi làm việc, định kỳ kiểm tra điều kiện lao động và theo dõi nhóm lao động thường xuyên tiếp xúc với các yếu tố có hại. Các rủi ro chính trong môi trường làm việc gồm nhiệt độ, độ ẩm, tốc độ gió, tiếng ồn, độ rung và nồng độ CO<sub>2</sub>. YTECO duy trì trang thiết bị an toàn lao động phù hợp và không ngừng cải thiện điều kiện làm việc; nhờ đó trong năm không ghi nhận tai nạn lao động hoặc bệnh nghề nghiệp. YTECO cam kết bảo đảm an toàn, vệ sinh lao động thông qua việc tuân thủ đầy đủ các quy định pháp luật và trang bị phương tiện bảo hộ lao động phù hợp cho NLĐ. Công ty thường xuyên tổ chức huấn luyện an toàn lao động, phòng ngừa rủi ro và xây dựng môi trường làm việc an toàn, lành mạnh. YTECO cũng thực hiện kiểm tra sức khỏe định kỳ và phân loại sức khỏe người lao động làm 4 loại nhằm bố trí điều kiện làm việc phù hợp. Trong năm, YTECO đã chi 84,8 triệu cho hoạt động khám sức khỏe định kỳ cho cán bộ nhân viên và 9,5 triệu cho mục đích quan trắc môi trường lao động.

## BÁO CÁO LIÊN QUAN ĐẾN HOẠT ĐỘNG AN SINH XÃ HỘI

YTECO cam kết phát triển bền vững trong hoạt động kinh doanh và đáp ứng trách nhiệm đối với cộng đồng. Với vai trò là doanh nghiệp trong lĩnh vực chăm sóc sức khỏe, công ty luôn đặt mục tiêu cân bằng giữa tăng trưởng lợi nhuận và đóng góp xã hội. Cụ thể:

- Thực hiện các chương trình tặng trang thiết bị, vật tư y tế và sản phẩm chăm sóc sức khỏe miễn phí cho các bệnh viện, cơ sở y tế tại nhiều địa phương, góp phần nâng cao chất lượng khám chữa bệnh. Đồng hành cùng các chương trình khám bệnh, phát thuốc miễn phí, hỗ trợ chăm sóc sức khỏe cộng đồng.
- Tích cực tham gia các chương trình hiến máu nhân đạo do các cơ quan, tổ chức phát động, góp phần hỗ trợ nguồn máu cho công tác cấp cứu và điều trị, lan tỏa tinh thần sẻ chia vì cộng đồng.
- Tổ chức tuyên truyền về các chuyên đề “Tăng huyết áp trên bệnh nhân đái tháo đường” nhằm nâng cao nhận thức sức khỏe cộng đồng.

Hội đồng Quản trị tin rằng những giá trị nhân văn này sẽ tiếp tục được duy trì, giúp YTECO trở thành doanh nghiệp tiên phong trong các hoạt động cộng đồng và bảo vệ môi trường.

## BÁO CÁO LIÊN QUAN ĐẾN HOẠT ĐỘNG THỊ TRƯỜNG VỐN XANH THEO HƯỚNG DẪN CỦA UBCKNN

Các hoạt động thị trường vốn xanh đã và đang được Ủy Ban Chứng khoán Nhà nước đẩy mạnh triển khai gần đây nhằm phát triển nền kinh tế. Đây là hoạt động mà các doanh nghiệp phát hành báo cáo ESG (Tác động về môi trường, xã hội và quản trị doanh nghiệp) nhằm kỹ thuật hóa các yếu tố môi trường, xã hội, con người với đúng mục tiêu huy động vốn cho các mục tiêu phát triển xanh trong tương lai.

YTECO luôn chủ động theo dõi các hoạt động, chính sách mới từ Ủy Ban Chứng khoán Nhà nước, cũng như Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội. Dựa vào đó, công ty điều chỉnh và cập nhật các chính sách nội bộ nhằm phù hợp với các quy định đề ra, định hướng xây dựng các “kế hoạch xanh” hướng đến phát triển bền vững toàn diện.





# CHƯƠNG

## 03

### BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA TỔNG BAN GIÁM ĐỐC

- Đánh giá kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025
- Tình hình tài chính
- Những cải tiến về cơ cấu sản xuất, chính sách, quản lý
- Kế hoạch phát triển trong tương lai
- Giải trình của Ban Tổng Giám đốc đối với ý kiến kiểm toán
- Báo cáo đánh giá liên quan đến trách nhiệm về môi trường và xã hội của công ty

# ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ SẢN XUẤT KINH DOANH

## TÌNH HÌNH CHUNG



### Thuận lợi

- ◊ Công ty đã có nhiều năm hoạt động trên thị trường, tạo dựng được uy tín và sự tin tưởng từ các đối tác. Sự hợp tác chặt chẽ và lâu dài với các đối tác giúp công ty duy trì và phát triển hoạt động kinh doanh, là nền tảng vững chắc cho tăng trưởng trong năm 2025.
- ◊ Năm 2025 đánh dấu việc hoàn thành và đưa vào vận hành tòa nhà Yteco Tower tại 181 Nguyễn Đình Chiểu, là cột mốc quan trọng trong chiến lược đầu tư và phát triển hạ tầng của Công ty. Công trình góp phần nâng cao năng lực vận hành, tạo nền tảng vững chắc cho tăng trưởng ổn định trong giai đoạn tới.



### Khó khăn

- ◊ Năm 2025, tỷ giá có nhiều diễn biến phức tạp, ảnh hưởng không thuận lợi đến các doanh nghiệp nhập khẩu. Điều này gây ra áp lực lớn đối với công ty trong việc nhập khẩu hàng hóa, tăng chi phí mua hàng và ảnh hưởng đến biên lợi nhuận.
- ◊ Các đối thủ trong ngành đã đi trước về đầu tư công nghệ và mở rộng mạng lưới phân phối. Công ty gặp thách thức trong việc cạnh tranh chi phí dịch vụ so với các đối thủ.
- ◊ Mặc dù công ty đặt mục tiêu mở rộng hệ thống phân phối trong năm 2025, nhưng mạng lưới hiện tại còn mỏng, danh mục sản phẩm chưa đủ, dẫn đến những nhiều khó khăn. Công ty phải cân đối giữa việc phát triển hệ thống và duy trì lợi nhuận, gây áp lực lớn lên chiến lược mở rộng kinh doanh.

## THỰC HIỆN CÁC CHỈ TIÊU SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2025

### Nhận xét:

Năm 2025, kết quả hoạt động của YTC trong năm 2025 ghi nhận sự tăng trưởng mạnh mẽ trên tất cả các chỉ tiêu cốt lõi và hoàn thành các con số kế hoạch đã đề ra.

- ◊ Tổng doanh thu thực hiện năm 2025 là 930,295 tỷ đồng, tăng 34,14% so với năm 2024 và đạt 113,31% so với kế hoạch năm 2025.
- ◊ Lợi nhuận trước thuế của công ty là 16,053 tỷ đồng, tăng 43,29% so với năm 2024 và đạt 143,29% so với kế hoạch năm 2025.
- ◊ Lợi nhuận sau thuế của công ty là 12,830 tỷ đồng, tăng 33,45% so với năm 2024

## NHỮNG TIẾN BỘ CÔNG TY ĐÃ ĐẠT ĐƯỢC

- ◊ Hệ thống ERP trong năm 2025 tiếp tục vận hành thành công, hỗ trợ hiệu quả trong việc quản lý thông tin hoạt động kinh doanh, giúp công ty nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh, quản lý công nợ hiệu quả và giảm thiểu rủi ro.
- ◊ Trong năm 2025, công ty đã nỗ lực tái cấu trúc tài chính, giảm áp lực chi phí vốn và cải thiện cơ cấu nợ.
- ◊ Công ty chú trọng đầu tư hình ảnh và đẩy mạnh đội ngũ Marketing, từng bước nâng cao độ nhận diện thương hiệu trong ngành dược. YTECO luôn nỗ lực tìm kiếm các nhà cung cấp mới với chất lượng vượt trội. Trong năm, Công ty đã sáp nhập nhóm kinh doanh dược phẩm Kalbe - hãng dược hàng đầu Indonesia vào đội ngũ kinh doanh hiện hữu.
- ◊ Ngày 20/05/2025, Công ty chính thức tổ chức Lễ Khánh thành Cao ốc YTECO TOWER, tòa nhà mới gồm 12 tầng nổi và 3 tầng hầm, được xây dựng theo tiêu chuẩn văn phòng cao cấp, đánh dấu cột mốc phát triển quan trọng trong chiến lược hiện đại hóa hạ tầng và nâng cao năng lực vận hành của Công ty.



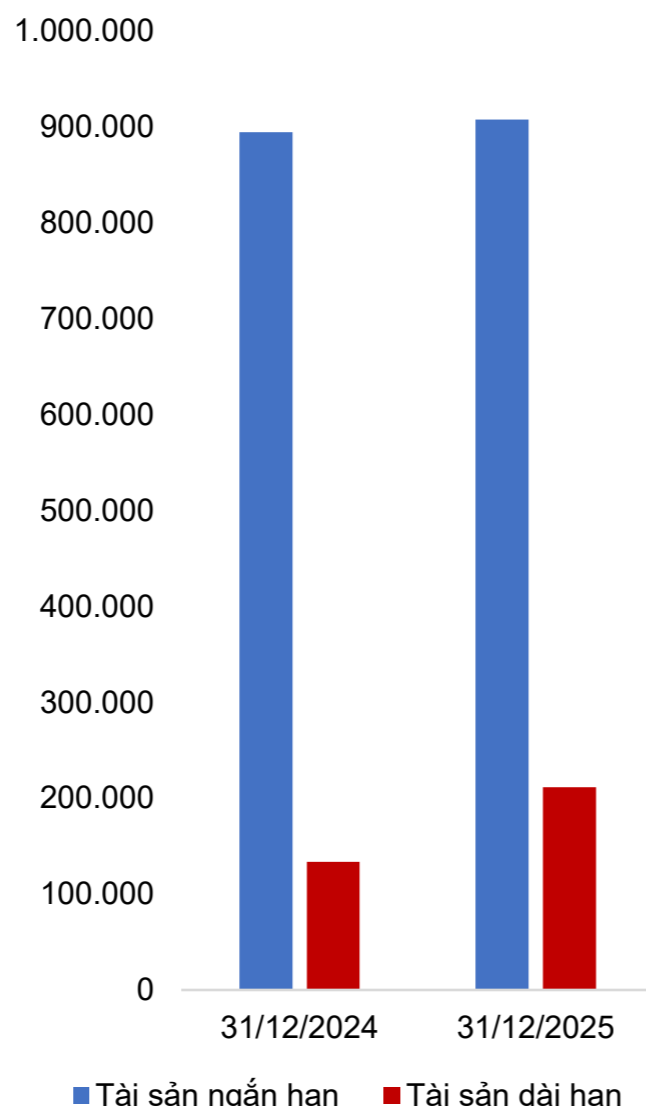
# TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

## TÌNH HÌNH TÀI SẢN

Đơn vị: triệu đồng

Chỉ tiêu	31/12/2024	31/12/2025	%Tăng/ Giảm	Tỷ trọng năm 2024	Tỷ trọng năm 2025
Tài sản ngắn hạn	894.893	908.102	1,48%	86,98%	81,09%
Tài sản dài hạn	133.986	211.801	58,08%	13,02%	18,91%
Tổng tài sản	1.028.879	1.119.904	8,85%	100%	100%

Trong năm 2025, tổng tài sản của YTECO tăng 8,85%, đạt 1.120 tỷ đồng. Trong đó, tài sản ngắn hạn vẫn chiếm tỷ trọng lớn 81,09% trong năm 2025. Tại thời điểm 31/12/2025, tài sản ngắn hạn tăng 1,48% đạt 908.102 triệu đồng, chủ yếu đến từ sự tăng các khoản đầu tư tài chính ngắn hạn, khoản phải thu khách hàng và hàng tồn kho. Cụ thể các khoản phải thu khách hàng tăng 33,35% và trả trước cho người bán tăng 115,39%. Cùng với đó hàng tồn kho tăng 10,65% và đạt 122.209 triệu đồng phù hợp với đà tăng doanh thu và chiến lược đảm bảo nguồn cung ổn định cho các đơn hàng. Các khoản đầu tư tài chính ngắn hạn tăng 22,45% đạt 51.209 triệu đồng. Đối với tài sản dài hạn đạt 211.801 triệu đồng, tăng 58,08% và tỷ trọng trên tổng tài sản đã đạt 18,91%. Trong đó cơ cấu tài sản dài hạn thì khoản mục bất động sản chiếm tỷ trọng cao nhất và tăng 100% do công trình tòa nhà văn phòng 181 Nguyễn Đình Chiểu đã được hoàn thành và khánh thành ngày 20/05/2025, ghi nhận đạt 153.706 triệu đồng.



## TÌNH HÌNH NỢ PHẢI TRẢ

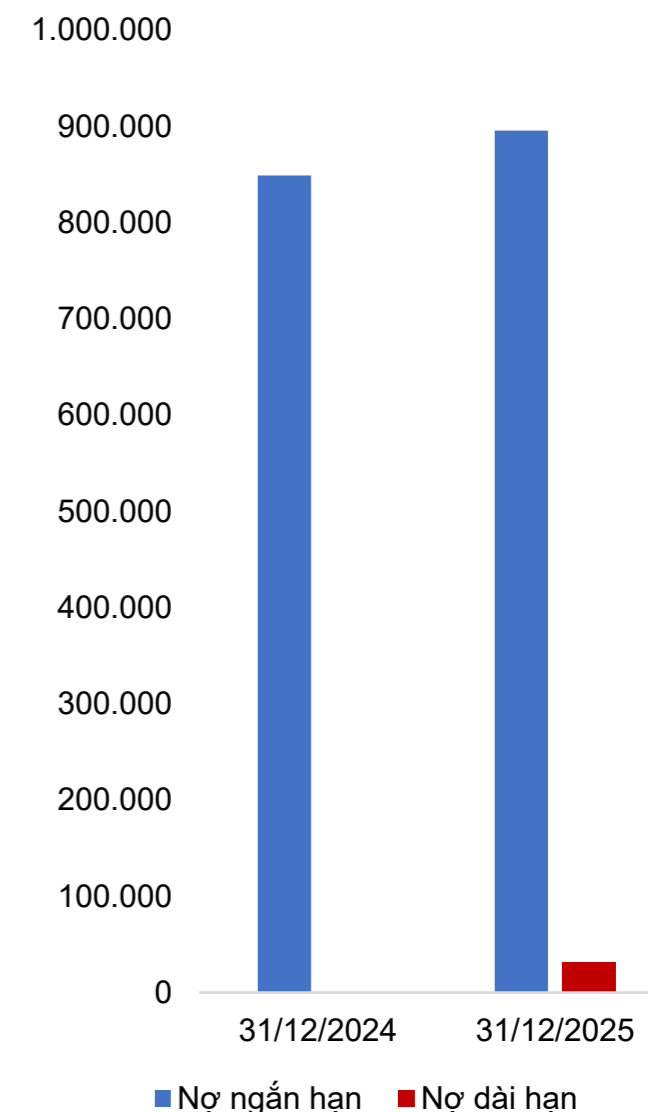
Đơn vị: triệu đồng

Doanh thu	31/12/2024	31/12/2025	%Tăng/ Giảm	Tỷ trọng năm 2024	Tỷ trọng năm 2025
Nợ ngắn hạn	849.202	895.544	5,46%	100%	96,37%
Nợ dài hạn	0	31.200	-	0%	3,63%
Tổng nợ phải trả	849.202	929.307	9,43%	100%	100%

Tại thời điểm 31/12/2025, Công ty ghi nhận tổng nợ phải trả tăng 9,43% đạt 929.307 triệu đồng. Về cấu trúc nợ, nợ ngắn hạn chiếm tỷ trọng chủ yếu ở mức 96,37%, tăng khoảng 5,46% so với năm ngoái, nợ dài hạn chỉ chiếm một phần nhỏ (khoảng 3,7%) nhưng đã tăng tỷ trọng từ 0% lên 3,63%, với giá trị 33,7 tỷ đồng.

Nợ ngắn hạn tăng chủ yếu đến từ vay ngắn hạn tăng 67,72% và các khoản phải trả người bán tăng 14,11%. Trong năm, Công ty gia tăng sử dụng vốn vay ngân hàng để tài trợ cho hoạt động thương mại với vòng quay vốn nhanh. Bên cạnh đó, các khoản phải trả khác có sự sụt giảm 14,68% nhưng vẫn chiếm tỷ trọng lớn nhất trong nợ ngắn hạn (45,9%). Khoản này chủ yếu bao gồm các khoản phải trả về hàng nhận ủy thác từ các đối tác lớn như LG Chem Ltd. và Belipharm BVBA.

Năm 2025 ghi nhận sự tăng lên của nợ dài hạn, đây là thay đổi đáng chú ý so với năm 2024 khi nợ dài hạn bằng 0. Việc phát sinh vay dài hạn nhằm cân đối nguồn vốn dài hạn phù hợp với tài sản đầu tư. Điều này giúp cơ cấu nguồn vốn được cân bằng và giảm áp lực chi phí lãi vay.





# NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU, CHÍNH SÁCH, QUẢN LÝ

Trong năm 2025, Công ty tiếp tục thực hiện các công tác nhằm cải thiện hoạt động kinh doanh, cơ cấu tổ chức và quản lý, cụ thể:

Về cơ cấu tổ chức và mạng lưới phân phối:

- Tối ưu hóa hệ thống kho vận (Logistics): Thành công của Dự án Kho giúp tăng cường hoạt động quản lý kho bãi theo tiêu chuẩn GSP (Good Storage Practice), đảm bảo quy trình lưu trữ và bảo quản dược phẩm, thiết bị y tế đạt độ an toàn tuyệt đối trước khi đến tay khách hàng.
- Đẩy mạnh hoạt động tự doanh: Bên cạnh việc duy trì các hợp đồng phân phối truyền thống, YTECO tập trung nguồn lực để bứt phá trong hoạt động tự doanh, chuyển mình từ đơn vị thuần dịch vụ sang đơn vị kinh doanh chủ động.
- Kiện toàn bộ máy quản lý, chuyên môn hóa các phòng ban, đơn giản hóa quy trình quản trị nhằm nâng cao năng suất và hiệu quả hoạt động.
- Đẩy mạnh hoạt động Marketing, tận dụng lợi thế doanh nghiệp lâu năm để xây dựng và phát triển thương hiệu YTECO, từ đó nâng cao khả năng nhận diện và tiếp cận thị trường.
- Đầu tư phát triển dịch vụ vận tải với mục tiêu nâng cấp quy trình phân phối đến khách hàng, xây dựng kế hoạch lộ trình di chuyển nhằm tối ưu hóa thời gian và chi phí. Đồng thời, hoàn thiện hệ thống kho đạt chuẩn GSP, đáp ứng nhu cầu lưu trữ và bảo quản hàng hóa.
- Thường xuyên theo dõi tiến trình nhập khẩu hàng hóa để có kế hoạch quản lý hàng tồn kho hợp lý. Với đặc thù hàng hóa là dược phẩm và thiết bị y tế, công ty đặc biệt chú trọng đến thời gian lưu kho và hạn sử dụng nhằm đảm bảo chất lượng sản phẩm.
- Đẩy mạnh đội ngũ kinh doanh trong việc tìm kiếm sản phẩm, mở rộng hợp tác với các đối tác lớn để đa dạng hóa danh mục sản phẩm. Đồng thời, hoàn thiện chuỗi giá trị từ nhập khẩu - lưu trữ - phân phối, đảm bảo đáp ứng tốt nhất nhu cầu của khách hàng.
- Tăng cường ứng dụng công nghệ vào quản lý, trong đó YTECO đã và đang triển khai dự án ERP nhằm nâng cao hiệu quả quản lý thông tin, tối ưu hệ thống báo cáo quản trị và hỗ trợ Ban Điều Hành trong việc đưa ra quyết định kinh doanh nhanh chóng, phù hợp với môi trường cạnh tranh và biến động liên tục.

## KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TƯƠNG LAI

### GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN KIỂM TOÁN

Không có

### KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TƯƠNG LAI

#### Kế hoạch của HĐQT



- ◆ Năm 2026 sẽ tiếp tục nền tảng cho Yteco với các kế hoạch kinh doanh mới. Sau nhiều năm tập trung vào tái cấu trúc doanh nghiệp, các hoạt động kinh doanh của công ty đã được ổn định và đi vào giai đoạn phát triển mở rộng. Trong năm 2026, công ty tiếp tục mở rộng các mặt hàng tự doanh nhằm tăng hiệu quả hoạt động kinh doanh.
- ◆ Hiện tòa nhà văn phòng của Công ty đã chính thức hoàn thiện và đi hoạt động, Công ty có các kế hoạch đẩy mạnh hoạt động cho thuê đồng thời quảng bá hình ảnh thương hiệu công ty, đem đến nguồn doanh thu của doanh nghiệp ổn định và bền vững cho Công ty.
- ◆ Năm 2026, tiếp tục là nền tảng cho YTECO với các kế hoạch kinh doanh mới. Với sự hỗ trợ của Hội Đồng Quản Trị, và sự đồng lòng của cán bộ công nhân viên, Ban Điều Hành thống nhất xây dựng chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026 như sau:

Đơn vị: triệu đồng

Chỉ tiêu	Thực hiện năm 2025	Kế hoạch 2026
Doanh thu thuần	916.677	962.000
Lợi nhuận trước thuế	16.053	20.000

Để đảm bảo đạt được các mục tiêu đề ra, công ty cần triển khai các giải pháp một cách cụ thể, thực tiễn và nhanh chóng, nhằm tạo ra những thay đổi tích cực trong hoạt động kinh doanh.



#### GIẢI PHÁP QUẢN TRỊ ĐIỀU HÀNH

- ◆ Xây dựng chính sách lương thưởng cạnh tranh, phù hợp với mặt bằng thị trường, nhằm thu hút nhân sự chất lượng cao và nâng cao hiệu quả hoạt động.
- ◆ Tiếp tục cải tiến quy trình vận hành, tối ưu hóa hoạt động kinh doanh để nâng cao năng suất và hiệu quả quản lý.
- ◆ Xây dựng chiến lược dài hạn để phát triển kinh doanh; Triển khai hệ thống ISO nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ, nâng cao tính bền vững cho hoạt động doanh nghiệp.



#### GIẢI PHÁP PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG

Chủ động tìm kiếm và mở rộng hợp tác với các đối tác mới, gia tăng danh mục sản phẩm tự doanh.

- ◆ **Ngắn hạn:** Tập trung vào các sản phẩm vật tư y tế, thiết bị y tế gia đình và dược phẩm đã có giấy phép lưu hành tại Việt Nam, nhằm đẩy mạnh doanh thu.
- ◆ **Dài hạn:** Xây dựng danh mục sản phẩm nhập khẩu từ các đối tác Châu Âu, Mỹ, hạn chế cạnh tranh trực tiếp với các sản phẩm có giá thành thấp từ Ấn Độ, Hàn Quốc...
- ◆ **Mở rộng thị trường:** Gia tăng danh mục sản phẩm cung cấp, mở rộng hệ thống phân phối, hồ sơ thủ tục và quản lý công nợ để nâng cao hiệu quả hoạt động.
- ◆ **Tăng cường hợp tác với các doanh nghiệp địa phương:** Đẩy mạnh sự hiện diện tại các tỉnh thành mà công ty chưa có hệ thống phân phối mạnh.



#### GIẢI PHÁP VỀ TÁI CẤU TRÚC, XÂY DỰNG NGUỒN NHÂN LỰC

- ◆ Mở rộng đội ngũ nhân viên kinh doanh trực tiếp để thúc đẩy tiêu thụ sản phẩm tự doanh.
- ◆ Triển khai hệ thống lương 3P nhằm xây dựng hệ thống lương thưởng công bằng, hợp lý nhằm nâng cao hiệu quả làm việc, là đòn bẩy giúp nhân sự phát triển và nâng cao năng lực tổ chức của doanh nghiệp.



#### GIẢI PHÁP VỀ NGUỒN VỐN, QUẢN LÝ

- ◆ Kiểm soát chặt chẽ chi phí vận hành, cắt giảm các khoản chi không cần thiết.
- ◆ Tăng cường quản trị rủi ro, đặc biệt trong công tác quản lý công nợ và hàng tồn kho, đảm bảo an toàn tài chính.
- ◆ Làm việc chặt chẽ với các ngân hàng để duy trì nguồn vốn lưu động, hỗ trợ phát triển kinh doanh.

## Báo cáo đánh giá tác động liên quan đến **MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI**



### **ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN CÁC CHỈ TIÊU MÔI TRƯỜNG**

Ban Giám đốc xem bảo vệ môi trường là trọng tâm trong chiến lược phát triển bền vững. Công ty đã lắp đặt điện mặt trời áp mái, tối ưu hóa năng lượng và vận hành hệ thống xử lý nước thải chuẩn quy định. Mọi quy trình tiêu hủy hàng lỗi, quản lý và xử lý phát thải, rác thải rắn đều tuân thủ nghiêm ngặt pháp luật để ngăn ngừa ô nhiễm. Bên cạnh việc tiết kiệm tài nguyên, chúng tôi cam kết liên tục cải tiến hệ thống quản lý môi trường nhằm giảm thiểu tối đa tác động đến hệ sinh thái.



### **ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN VẤN ĐỀ NGƯỜI LAO ĐỘNG**

YTECO xác định người lao động là tài sản quý giá nhất, đóng vai trò then chốt trong mọi hoạt động vận hành. Trong năm 2025, Công ty kiến toàn hệ thống phúc lợi thông qua việc tổ chức khám sức khỏe định kỳ, huấn luyện an toàn và kiểm soát tốt điều kiện làm việc. Những nỗ lực này không chỉ bảo vệ sức khỏe người lao động mà còn tối ưu hóa năng suất và thắt chặt sự gắn bó. Song song đó, công tác điều động nhân sự luôn bám sát năng lực chuyên môn, kết hợp cùng cơ chế lương thưởng dựa trên hiệu suất thực tế. Lộ trình phát triển nghề nghiệp được thiết lập rõ ràng, minh bạch, tạo nền tảng vững chắc cho sự đồng hành dài hạn của đội ngũ.



### **ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN TRÁCH NHIỆM CỦA DOANH NGHIỆP ĐỐI VỚI CỘNG ĐỒNG ĐỊA PHƯƠNG**

Đồng hành cùng các chủ trương chính sách của địa phương, YTECO tích cực triển khai các hoạt động thiện nguyện, hỗ trợ gia đình khó khăn và trao tặng học bổng khuyến học. Đặc biệt, Công ty chú trọng tổ chức tư vấn sức khỏe miễn phí (tiểu đường, huyết áp) cho người cao tuổi và hội cựu chiến binh địa phương. Những nỗ lực này không chỉ đóng góp thiết thực cho cộng đồng mà còn viết tiếp hành trình nhân ái, khẳng định giá trị nhân văn của doanh nghiệp.



## CHƯƠNG

04

### ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CÔNG TY

- Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty
- Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Tổng giám đốc
- Các kế hoạch và định hướng của Hội đồng quản trị năm 2026

## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Năm 2025, thị trường dược phẩm Việt Nam tiếp tục ghi nhận xu hướng tăng trưởng ổn định, được thúc đẩy bởi nhu cầu chăm sóc sức khỏe ngày càng gia tăng trong bối cảnh già hóa dân số và ý thức phòng bệnh của người dân được cải thiện rõ rệt. Bên cạnh đó, sự phát triển mạnh của hệ thống bán lẻ dược phẩm hiện đại như Long Châu, Pharmacity và An Khang tiếp tục tạo ra áp lực cạnh tranh đáng kể đối với các doanh nghiệp phân phối truyền thống, buộc các đơn vị trong ngành phải nâng cao hiệu quả vận hành, tối ưu chuỗi cung ứng và đa dạng hóa danh mục sản phẩm.

Song song đó, thị trường còn chịu tác động từ sự cạnh tranh gay gắt giữa các doanh nghiệp trong nước và các tập đoàn dược phẩm đa quốc gia, đặc biệt khi ngày càng nhiều doanh nghiệp nội địa đầu tư nhà máy đạt tiêu chuẩn quốc tế như EU-GMP, góp phần nâng cao năng lực sản xuất và chất lượng sản phẩm. Ngoài ra, các quy định liên quan đến quản lý giá thuốc, đấu thầu trong bệnh viện và kiểm soát nhập khẩu tiếp tục được siết chặt, đòi hỏi doanh nghiệp phải nâng cao tính minh bạch và tuân thủ pháp lý. Trước bối cảnh đó, YTECO định hướng đẩy mạnh chuyển đổi số, cải tiến hệ thống quản trị chuỗi cung ứng và phát triển các kênh phân phối linh hoạt

nhằm duy trì và củng cố vị thế cạnh tranh trên thị trường.

Nhận thức rõ vai trò của công nghệ trong việc nâng cao hiệu quả hoạt động, YTECO đã tích cực triển khai các giải pháp quản trị hiện đại như hệ thống ERP nhằm đồng bộ hóa quy trình vận hành, tối ưu hóa quản lý kho theo tiêu chuẩn GSP và mở rộng hoạt động kinh doanh trên nền tảng thương mại điện tử để cải thiện trải nghiệm khách hàng. Với sự điều hành quyết liệt và định hướng chiến lược rõ ràng từ Hội đồng Quản trị, cùng tinh thần trách nhiệm cao trong toàn bộ hệ thống, Công ty đã hoàn thành và vượt các mục tiêu kế hoạch do Đại hội đồng Cổ đông đề ra, cụ thể:

- » Tổng Doanh thu năm 2025 đạt 930,3 tỷ đồng, tăng 34,14% so với năm 2024 và đạt 13,31% so với kế hoạch năm 2025.
- » Lợi nhuận trước thuế đạt 16.053 tỷ đồng, tăng 43,29% so với năm 2024 và vượt 43,29% kế hoạch năm.
- » Lợi nhuận sau thuế tăng trưởng mạnh tăng 33,45% so với năm trước và đạt 12,83 tỷ đồng do trong năm công ty đẩy mạnh phát triển hàng tự doanh với tỷ lệ lãi cao.

## ĐÁNH GIÁ CỦA LIÊN QUAN ĐẾN TRÁCH NHIỆM MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI

YTECO cam kết gắn kết bảo vệ môi trường với hoạt động kinh doanh thông qua việc tuân thủ nghiêm ngặt các quy định pháp luật và tiêu chuẩn an toàn. Công ty đã tối ưu hóa năng lượng bằng hệ thống điều hòa tiết kiệm điện, kho cảnh báo nhiệt độ tự động và hợp tác với DAT Solar lắp đặt điện mặt trời tại kho Thủ Đức. Việc bảo trì máy móc định kỳ và tối ưu lộ trình vận chuyển giúp giảm thiểu phát thải hiệu quả. Hệ thống xử lý nước thải và quy trình phân loại rác được vận hành chuẩn xác; năm qua không phát sinh chất thải nguy hại, kết quả quan trắc môi trường làm việc luôn nằm trong ngưỡng an toàn. YTECO cũng chủ động xây dựng phương án phòng ngừa sự cố, đảm bảo không tác động tiêu cực đến hệ sinh thái.

Song song đó, sức khỏe và an toàn lao động là ưu tiên hàng đầu. Năm 2025, Công ty đã chi 94,3 triệu

đồng tổ chức khám sức khỏe định kỳ cho nhân viên, ghi nhận không có tai nạn lao động hay bệnh nghề nghiệp. Các yếu tố môi trường làm việc như bụi, khí độc đều được kiểm soát định kỳ. Đồng thời, nhân viên thường xuyên được đào tạo kỹ năng sơ cứu và an toàn lao động để chủ động phòng ngừa rủi ro.

Với đặc thù ngành y tế, YTECO xác định sự tăng trưởng lợi nhuận phải song hành cùng với gia tăng giá trị xã hội. Từ khi thành lập, Công ty luôn tích cực trong các hoạt động thiện nguyện như trao học bổng, tặng thuốc cho gia đình khó khăn và tư vấn sức khỏe miễn phí cho người cao tuổi, cựu chiến binh. Hội đồng Quản trị khẳng định YTECO sẽ tiếp tục là thành viên tích cực trong các công tác vì môi trường và cộng đồng.

## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY

- Trong năm 2025, Hội đồng Quản trị đã thực hiện công tác giám sát chặt chẽ thông qua hệ thống báo cáo tài chính và báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ. Dựa trên dữ liệu do Ban Điều hành trình duyệt tại các kỳ họp quý và các phiên họp đột xuất, HĐQT đã kịp thời đưa ra những chỉ đạo sát sao nhằm đảm bảo tính minh bạch và hiệu quả trong mọi hoạt động của Công ty.

- Hội đồng Quản trị tập trung chỉ đạo và giám sát Ban Điều hành thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông và/hoặc của HĐQT Công ty.

- Giám sát quá trình thực hiện thông qua các báo cáo theo dõi tiến độ, đảm bảo hiệu quả, an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty.



## CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Bước sang năm 2026, nền kinh tế dự báo sẽ bước vào chu kỳ phục hồi mới nhưng vẫn tiềm ẩn nhiều biến động từ thị trường quốc tế. Đối với ngành dược và xuất nhập khẩu y tế, việc áp dụng toàn diện Luật Dược sửa đổi cùng các quy định siết chặt quản lý giá và kê đơn điện tử sẽ tạo ra áp lực cạnh tranh lớn về tính minh bạch. Trong bối cảnh đó, YTECO tập trung tối ưu hóa năng lực logistics, khai thác hiệu quả hệ thống kho bãi và văn phòng mới tại 181 Nguyễn Đình Chiểu vừa hoàn thiện. Công ty cam kết thích nghi linh hoạt với các chính sách giá, đẩy mạnh mảng tự doanh và giữ vững vị thế đầu ngành thông qua chiến lược quản trị bền vững, minh bạch.

Trong năm 2026, HĐQT sẽ tập trung triển khai các nhiệm vụ trọng yếu sau:

- Tập trung chỉ đạo Ban Điều hành Công ty trong việc thực hiện kế hoạch hoạt động năm 2026 với các chỉ tiêu chủ yếu như sau:

- Doanh thu bán hàng và dịch vụ: **962 tỷ đồng**

- Lợi nhuận trước thuế: **20 tỷ đồng**

- Tăng cường vai trò giám sát của HĐQT đối với các mặt hoạt động của Công ty. Thực hiện các quyền và nhiệm vụ của Hội đồng Quản trị một cách hiệu quả nhằm góp sức cùng Ban Điều hành Công ty đưa Công ty vượt qua khó khăn.

- Duy trì các cuộc họp định kỳ của Hội đồng Quản trị, thực hiện các quyền và nhiệm vụ được cổ đông giao phó một cách cẩn trọng và hiệu quả, vì lợi ích cao nhất của Công ty và các cổ đông của Công ty.

- Tổ chức tốt cuộc họp thường niên của Đại Hội Đồng Cổ Đông, đảm bảo đúng pháp luật, phù hợp với Điều lệ Công ty; tạo điều kiện tốt nhất để cho các cổ đông có dịp đóng góp ý kiến hữu ích giúp cho Công ty phát triển bền vững và hiệu quả.



# CHƯƠNG

05

## QUẢN TRỊ CÔNG TY

- Hội đồng quản trị
- Ban kiểm soát
- Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc và Ban kiểm soát

# HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

## CƠ CẤU HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Tính tại ngày 31/12/2025

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng cổ phiếu sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch HĐQT	0	0%
2	Phan Minh Trung	Thành viên HĐQT	0	0%
3	Nguyễn Hoàng Nguyên	Thành viên HĐQT	0	0%

## CÁC TIỂU BAN THUỘC HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Không có

## TÌNH HÌNH THAY ĐỔI THÀNH VIÊN HĐQT

Ngày 10/04/2025, Đại hội đồng Cổ đông thông qua việc miễn nhiệm Thành viên Hội đồng quản trị ông Trần Đức Thắng do hết nhiệm kỳ, và tái bổ nhiệm Chủ tịch Hội đồng quản trị ông Nguyễn Khánh Linh và thành viên Hội đồng quản trị ông Phan Minh Trung, và bổ nhiệm mới thành viên HĐQT ông Nguyễn Hoàng Nguyên.

## Thống kê chức danh của các thành viên HĐQT tại các công ty khác

STT	Thành viên	Chức danh thành viên HĐQT tại các công ty khác	Chức danh quản lý nắm giữ tại các công ty khác
1	Nguyễn Khánh Linh	<ul style="list-style-type: none"> <li>Chủ tịch HĐQT CT CP Chứng khoán Thành Công</li> <li>Công ty Cổ phần Đầu tư SGI Holdings (Tên cũ: Công ty Cổ phần Đầu tư Phát Triển Sài Gòn 3 Group)</li> <li>Phó chủ tịch HĐQT Công ty CP Bông Bạch Tuyết</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Tổng Giám đốc Công ty CP Bông Bạch Tuyết</li> <li>Tổng Giám đốc Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean</li> </ul>
2	Phan Minh Trung	Thành viên HĐQT CTCP Chứng khoán Thành Công (Miễn nhiệm Ngày 17/04/2025)	Không
3	Trần Đức Thắng	Không	Trưởng phòng Quản lý Dược CT TNHH MTV Dược Sài Gòn
4	Nguyễn Hoàng Nguyên	Không	Phó trưởng phòng Kế toán - Tài chính - Đầu tư Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn

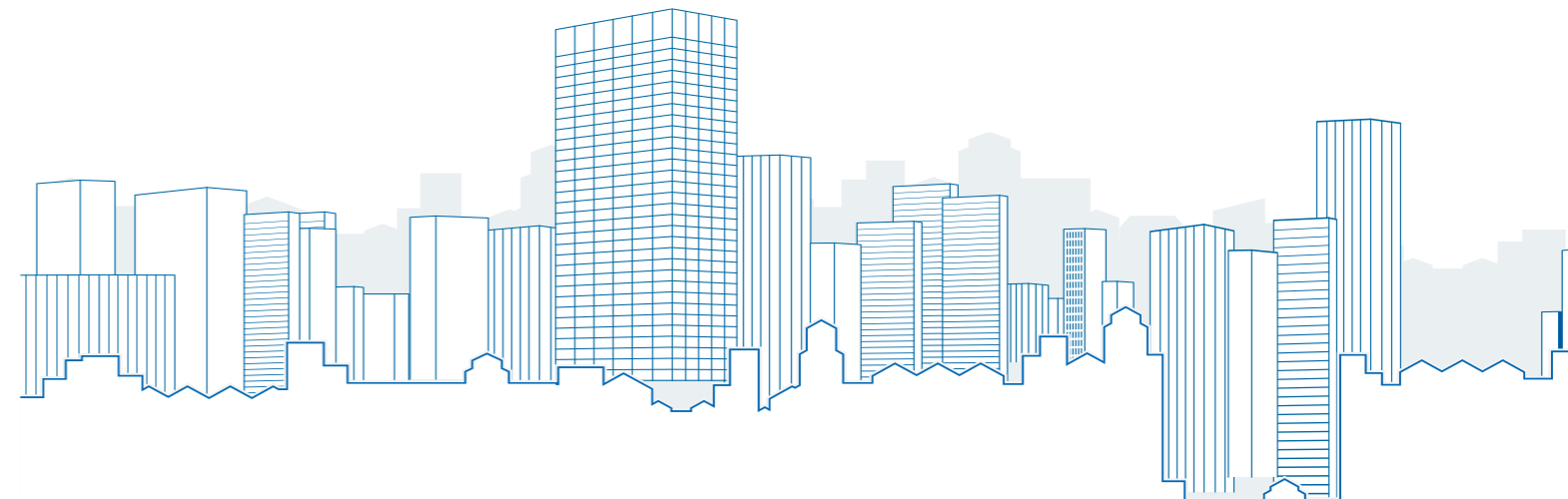
## HOẠT ĐỘNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

### Hoạt động giám sát của HĐQT đối với Ban Tổng Giám đốc

- Hội đồng Quản trị thực hiện việc giám sát thông qua các thông tin trên các báo cáo tài chính, báo cáo kết quả hoạt động của Công ty theo định kỳ do Ban Điều hành Công ty trình tại các cuộc họp định kỳ hàng quý và đột xuất của Hội đồng Quản trị.
- Hội đồng Quản trị tập trung chỉ đạo và giám sát Ban Điều hành thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông và/hoặc của HĐQT Công ty.
- Giám sát quá trình thực hiện thông qua các báo cáo theo dõi tiến độ, đảm bảo hiệu quả, an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty.

### Các cuộc họp Hội đồng quản trị trong năm

STT	Thành viên	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Lý do không tham dự họp
1	Ông Nguyễn Khánh Linh	22	100%	
2	Ông Phan Minh Trung	22	100%	
3	Ông Trần Đức Thắng	10	45,5%	Miễn nhiệm do hết nhiệm kỳ từ ngày 10/4/2025
4	Ông Nguyễn Hoàng Nguyên	12	54,5%	Bổ nhiệm từ ngày 10/04/2025



# HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

## HOẠT ĐỘNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

### Nội dung và kết quả của các cuộc họp

Hội đồng quản trị đã tổ chức 22 phiên họp, thông qua 22 Nghị quyết và Quyết định nhằm đảm bảo cho công tác quản trị và điều hành sản xuất kinh doanh của Công ty một cách hiệu quả, kịp thời, linh hoạt. Nội dung cụ thể các phiên họp và Nghị quyết được ban hành tương ứng như sau:

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
1	02A/2025/NQ-HĐQT	20/01/2025	Thông qua việc chi thưởng hiệu quả kinh doanh 2024
2	02/2025/NQ-HĐQT	05/02/2025	Thông qua việc ký kết các loại Hợp đồng với bên liên quan cộng dồn năm 2025 không vượt quá 35% tổng giá trị tài sản theo BCTC gần nhất
3	04/2025/NQ-HĐQT	17/02/2025	Phê duyệt hạn mức tín dụng cấp bởi Ngân hàng TNHH MTV Standard Chartered Việt Nam
4	06/2025/NQ-HĐQT	17/02/2025	Thông qua thời gian tổ chức cuộc họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025
5	08/2025/NQ-HĐQT	26/02/2025	Thông qua ý kiến của HĐQT đối với đề nghị chào mua công khai cổ phiếu YTC của Công ty Cổ phần Đầu tư Phát triển Sài Gòn 3 Group
6	10/2025/NQ-HĐQT	17/3/2025	Thông qua tài liệu và các nội dung liên quan đến cuộc họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025
7	12/2025/NQ-HĐQT	17/3/2025	Thông qua việc miễn nhiệm NPTQT Công ty và Bổ nhiệm nhân sự thay thế
8	13.1/2025/NQ - HĐQT	31/03/2025	Điều chỉnh Lương của Ban Tổng Giám đốc
	13.2/2025/NQ - HĐQT	31/03/2025	Bổ nhiệm Phó Tổng Giám đốc
9	14/2025/NQ-HĐQT	03/04/2025	Phê duyệt hạn mức tín dụng tại Ngân hàng TMCP Xuất Nhập khẩu Việt Nam - CN TP. HCM
10	15/2025/NQ-HĐQT	08/04/2025	Thông qua việc điều chỉnh, cập nhật, bổ sung tài liệu họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025
11	16/2025/NQ-HĐQT	10/04/2025	Bầu chức danh Chủ tịch Hội đồng quản trị nhiệm kỳ 2025 - 2030
12	17/2025/NQ - HĐQT	17/6/2025	Thông qua việc triển khai phương án chi trả cổ tức năm 2024
13	18/2025/NQ - HĐQT	18/6/2025	Lựa chọn đơn vị kiểm toán thực hiện kiểm toán BCTC năm 2025
14	19/2025/NQ - HĐQT	25/8/2025	Thông qua phương án vay vốn dài hạn, sử dụng tài sản làm biện pháp bảo đảm tại Ngân hàng BIDV - CN Sài Gòn
15	20/2025/NQ - HĐQT	25/8/2025	Thay đổi mẫu dấu của Công ty, CN Đà Nẵng, CN Cần Thơ

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung
16	21/2025/NQ - HĐQT	11/9/2025	Thông qua phương án kinh doanh, việc vay vốn và thế chấp tài sản của Công ty tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam - CN Thành phố Hồ Chí Minh
17	22/2025/NQ - HĐQT	19/9/2025	Thông qua kế hoạch kinh doanh, đề nghị cấp hạn mức tín dụng năm 2025-2026 tại Ngân hàng BIDV - CN Sài Gòn
18	23/2025/NQ - HĐQT	26/9/2025	Thông qua hạn mức tín dụng tại PG Bank
19	24/2025/NQ - HĐQT	26/11/2025	Thay đổi Tài sản bảo đảm tại Ngân hàng PG Bank
20	25/2025/NQ - HĐQT	26/11/2025	Bổ sung Tài sản bảo đảm tại Ngân hàng BIDV - Chi nhánh Sài Gòn
21	26/2025/NQ - HĐQT	27/11/2025	Rút Tài sản bảo đảm tại BIDV - CN Sài Gòn
22	27/2025/NQ - HĐQT	01/12/2025	Tái bổ nhiệm Tổng giám đốc kiêm Người đại diện theo pháp luật Công ty

## TIỂU BAN TRỰC THUỘC HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Không có

## DANH SÁCH CÁC THÀNH VIÊN HĐQT CÓ CHỨNG CHỈ ĐÀO TẠO VỀ QUẢN TRỊ CÔNG TY

Các khóa đào tạo về quản trị công ty mà các thành viên HĐQT, thành viên BKS, Tổng Giám đốc điều hành, các cán bộ quản lý khác và Thư ký công ty đã tham gia theo quy định về quản trị công ty. Các thành viên HĐQT là người cư trú, thành viên BKS, Tổng Giám đốc điều hành và Thư ký công ty sẽ tham gia các khóa đào tạo về quản trị công ty theo quy định khi có khóa đào tạo phù hợp.



# BAN KIỂM SOÁT

## CƠ CẤU BAN KIỂM SOÁT

Tính tại ngày 31/12/2025

STT	Thành viên	Chức vụ	Số lượng cổ phiếu sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
1	Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng ban	0	0%
2	Trần Bảo Ngọc	Thành viên	0	0%
3	Đoàn Thị Thu Sương	Thành viên	0	0%
4	Trương Thị Hồng Nhạn	Thành viên	0	0%
5	Huỳnh Công Triết	Thành viên	600	0,02%

## HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT



### Hoạt động giám sát của Ban kiểm soát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông

- » Ban kiểm soát thực hiện việc giám sát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông thông qua cuộc họp Đại hội đồng cổ đông, các cuộc họp của HĐQT. Ngoài ra, hàng tháng Ban kiểm soát xem xét báo cáo tài chính của Công ty. Trường hợp có thông tin hoặc kiểm tra thấy có bất thường thì Ban kiểm soát trực tiếp đến làm việc với Công ty.
- » Ngoài cuộc họp riêng của BKS, trong năm 2025, Ban kiểm soát còn tham gia các cuộc họp định kỳ của Hội đồng quản trị.

Qua quá trình giám sát các hoạt động của Công ty và qua việc thẩm tra các Báo cáo tài chính, BKS đánh giá như sau:

- » HĐQT, Ban TGD đã tuân thủ đầy đủ các quy định của pháp luật trong quản lý điều hành. Các thành viên HĐQT, Ban TGD và các cán bộ quản lý đã thực hiện đúng chức năng, nhiệm vụ được giao theo quy định của Điều lệ và Nghị quyết của ĐHĐCĐ thông qua năm 2025.
- » HĐQT, Ban TGD nghiêm túc tuân thủ các quy định về công bố thông tin theo đúng quy định pháp luật.
- » Trong năm 2025, Công ty không phát sinh bất cứ vấn đề tranh chấp nào liên quan đến hoạt động kinh doanh. Không phát sinh mâu thuẫn, xung đột lợi ích với những người có liên quan.
- » Đối với cổ đông: Trong năm 2025, BKS Công ty không nhận được đơn yêu cầu hay khiếu nại của cổ đông hoặc nhóm cổ đông có tỷ lệ và thời gian sở hữu cổ phần theo quy định tại Điều lệ Công ty.

## SỐ LƯỢNG CÁC CUỘC HỌP BAN KIỂM SOÁT

Trong năm 2025, Ban Kiểm soát đã tổ chức 2 phiên họp:

STT	Thành viên BKS	Chức danh	Số buổi họp tham dự	Tỷ lệ tham dự	Tỷ lệ biểu quyết	Lý do
1	Ông Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng ban	2	100%	100%	Tái Bổ nhiệm theo nhiệm kỳ mới kể từ ngày 10/4/2025
2	Ông Trần Bảo Ngọc	Thành viên	2	100%	100%	Bổ nhiệm từ ngày 10/4/2025
3	Bà Đoàn Thị Thu Sương	Thành viên	2	100%	100%	Bổ nhiệm từ ngày 10/4/2025
4	Bà Trương Thị Hồng Nhạn	Thành viên	0	0%	0%	Miễn nhiệm do hết nhiệm kỳ từ ngày 10/4/2025
5	Ông Huỳnh Công Triết	Thành viên	0	0%	0%	Miễn nhiệm do hết nhiệm kỳ từ ngày 10/4/2025



### Sự phối hợp hoạt động giữa Ban kiểm soát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc và các cán bộ quản lý khác

- » Sự phối hợp hoạt động kiểm soát, điều hành, giám sát giữa các thành viên Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát, Ban Tổng giám đốc điều hành theo các nhiệm vụ cụ thể của mình theo quy định pháp luật, Điều lệ, Quy chế quản trị nội bộ Công ty và các quy định khác của Công ty. Cuộc họp định kỳ giữa Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát và Tổng giám đốc đồng thời là cuộc họp định kỳ hàng quý của Hội đồng quản trị. Nội dung cuộc họp định kỳ hàng quý bao gồm: báo cáo đánh giá tình hình, hiệu quả hoạt động kinh doanh của Công ty, kết quả đạt được, những vấn đề tồn tại cần khắc phục và các vấn đề phát sinh cần giải quyết khác (nếu có) của Công ty.
- » BKS phối hợp chặt chẽ với HĐQT, Ban TGD nhưng vẫn duy trì sự độc lập của mình. Trong năm 2025, trong các cuộc họp của HĐQT, BKS được thông báo và cử đại diện tham dự nhằm nâng cao chất lượng cũng như tính độc lập của hoạt động kiểm soát.
- » HĐQT đã cung cấp kịp thời, đầy đủ các Nghị quyết, Quyết định của mình cho BKS. Ban TGD đã tạo điều kiện cho BKS trong việc thu thập thông tin, tài liệu nhằm đảm bảo quá trình điều hành thực hiện đúng định hướng theo nghị quyết của Đại hội Cổ đông.



### Hoạt động khác của Ban Kiểm soát:

Không có

## CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT

### LƯƠNG, THƯỞNG, THÙ LAO, CÁC KHOẢN LỢI ÍCH

Đơn vị: đồng

STT	Họ và tên	Chức danh	Thu nhập	Chi chú
1	Ông Nguyễn Khánh Linh	Chủ tịch HĐQT	45.000.000	
2	Ông Phan Minh Trung	TV HĐQT kiêm TGD	2.347.151.589	
3	Ông Trần Đức Thắng	TV HĐQT	37.500.000	Miễn nhiệm 10/04/2025
4	Ông Nguyễn Hoàng Nguyên	TV HĐQT		Bỏ nhiệm 10/04/2025
5	Ông Nguyễn Hoàng Giang	Trưởng BKS	20.000.000	
6	Bà Trương Thị Hồng Nhạn	TV BKS	10.000.000	Miễn nhiệm 10/04/2025
7	Ông Huỳnh Công Triết	TV BKS	10.000.000	Miễn nhiệm 10/04/2025
8	Bà Trần Bảo Ngọc	TV BKS		Bỏ nhiệm 10/04/2025
9	Bà Đoàn Thị Thu Sương	TV BKS		Bỏ nhiệm 10/04/2025
10	Bà Trần Thị Nhàn	Phó TGD	1.540.511.924	
11	Bà Tô Thị Lệ Thu	Phó TGD	1.201.872.855	
12	Ông Từ Quang Nhật	Kế toán trưởng	491.080.781	

### GIAO DỊCH CỔ PHIẾU CỦA NGƯỜI NỘI BỘ:

Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với người nội bộ	Số cổ phiếu sở hữu đầu kỳ		Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ		Lý do tăng, giảm
		Số cổ phiếu	Tỷ lệ	Số cổ phiếu	Tỷ lệ	
Công ty Cổ phần Đầu tư SGI Holdings (Tên cũ: Công ty Cổ phần Đầu tư Phát Triển Sài Gòn 3 Group)	NCLQ của HĐQT Ông Nguyễn Khánh Linh; NCLQ của BKS Ông Nguyễn Hoàng Giang	2.366.977	24,79%	6.050.633	63,37%	Mua



## CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT

### HỢP ĐỒNG HOẶC GIAO DỊCH VỚI NGƯỜI NỘI BỘ

- Giao dịch giữa công ty với người có liên quan của công ty; hoặc giữa công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ:

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với công ty	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Thời điểm giao dịch với công ty	Số Nghị quyết/Quyết định của ĐHĐCĐ/HĐQT thông qua	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch
1	Công ty Cổ phần Bông Bạch Tuyết	NCLQ của Chủ tịch HĐQT Ông Nguyễn Khánh Linh; NCLQ của các thành viên Ban Kiểm soát; Công ty cùng chịu chung một sự kiểm soát của Công ty mẹ	0300715584 28/5/1998 Sở KH&ĐT TP.HCM	550 Âu Cơ, Phường Bảy Hiền, TP. HCM	2025	Nghị quyết số 02/2025/NQ-HĐQT ngày 05/02/2025	YTC bán hàng hóa với giá trị trước thuế: 725.714.286 đồng  YTC mua hàng hóa với giá trị trước thuế: 29.431.914 đồng
2	Công ty TNHH Đầu tư Sài Gòn 3 Capital	Công ty cùng chịu chung một sự kiểm soát của Công ty mẹ (kể từ: 16/5/2025)	0313632180 22/01/2016 Sở KH&ĐT TP.HCM	Số 6 Hồ Tùng Mậu, Phường Sài Gòn, TP.HCM	2025	Nghị quyết số 14/2023/NQ-HĐQT ngày 30/08/2023	YTC vay với giá trị: 31.200.000.000 đồng Trong đó YTC trả lãi vay với giá trị: 1.890.193.150 đồng
3	Công ty Cổ phần Đầu tư SGI Holdings (Tên cũ: Công ty Cổ phần Đầu tư Phát Triển Sài Gòn 3 Group)	NCLQ của Chủ tịch HĐQT Ông Nguyễn Khánh Linh; NCLQ của Trưởng Ban Kiểm soát; Công ty mẹ	0315205307 06/8/2018 Sở KH&ĐT TP.HCM	47 Đường số 17, KP6, Phường Hiệp Bình, TP.HCM	2025	Nghị quyết số 01/2025/NQ-ĐHĐCĐ ngày 10/04/2025; Nghị quyết số 17/2025/NQ-HĐQT ngày 17/06/2025	YTC chi trả cổ tức 2024 với giá trị: 1.052.868.800 đồng
4	Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn	NCLQ của TV HĐQT: Ông Nguyễn Hoàng Nguyên; Cổ đông lớn	0300523385 01/11/2004 Sở KH&ĐT TP.HCM	Số 18-20 Nguyễn Trường Tộ, P. Xóm Chiếu, TP. Hồ Chí Minh	2025	Nghị quyết số 01/2025/NQ-ĐHĐCĐ ngày 10/04/2025; Nghị quyết số 17/2025/NQ-HĐQT ngày 17/06/2025	YTC chi trả cổ tức 2024 với giá trị: 553.784.000 đồng
						Nghị quyết số 02/2025/NQ-HĐQT ngày 05/02/2025	YTC bán hàng hóa với giá trị trước thuế: 1.636.217.588 đồng
5	Chi nhánh Resantis Việt Nam - Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn	Đơn vị trực thuộc: Cổ đông lớn - Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn	0300523385-038 20/06/2003 Sở KH&ĐT TP.HCM	702 Trường Sa, Phường Nhiêu Lộc, TP. HCM	2025	Nghị quyết số 02/2025/NQ-HĐQT ngày 05/02/2025	YTC bán hàng hóa với giá trị trước thuế: 118.800.000 đồng

# CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT

## HỢP ĐỒNG HOẶC GIAO DỊCH VỚI NGƯỜI NỘI BỘ

- Giao dịch giữa người nội bộ công ty, người có liên quan của người nội bộ với công ty con, công ty do công ty nắm quyền kiểm soát: Không có.
- Các giao dịch khác của công ty (nếu có) có thể mang lại lợi ích vật chất hoặc phi vật chất đối với thành viên HĐQT, thành viên Ban Kiểm soát, Giám đốc (Tổng Giám đốc) và người quản lý khác: Không có.
- Giao dịch giữa công ty với công ty mà người có liên quan của thành viên HĐQT, thành viên Ban Kiểm soát, Giám đốc (Tổng Giám đốc) và người quản lý khác là thành viên HĐQT, Giám đốc (Tổng Giám đốc) điều hành:



STT	Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với công ty	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Thời điểm giao dịch với công ty	Số Nghị quyết/Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT thông qua	Chi chú
1	Công ty Cổ phần Bông Bạch Tuyết	NCLQ của Chủ tịch HĐQT Ông Nguyễn Khánh Linh; NCLQ của các thành viên Ban Kiểm soát; Công ty cùng chịu chung một sự kiểm soát của Công ty mẹ	0300715584 28/5/1998 Sở KH&ĐT TP.HCM	550 Âu Cơ, Phường Bảy Hiền, TP. HCM	2025	Nghị quyết số 02/2025/NQ-HĐQT ngày 05/02/2025	YTC Mua hàng hóa  YTC Bán hàng hóa
2	Công ty Cổ phần Đầu tư SGI Holdings (Tên cũ: Công ty Cổ phần Đầu tư Phát Triển Sài Gòn 3 Group)	NCLQ của Chủ tịch HĐQT Ông Nguyễn Khánh Linh; NCLQ của Trưởng Ban Kiểm soát; Công ty mẹ	0315205307 06/8/2018 Sở KH&ĐT TPHCM	47 Đường số 17, KP6, Phường Hiệp Bình, TP.HCM	2025	Nghị quyết số 01/2025/NQ - ĐHĐCĐ ngày 10/04/2025; Nghị quyết số 17/2025/NQ - HĐQT ngày 17/06/2025	YTC chi trả cổ tức 2024

## ĐÁNH GIÁ VIỆC THỰC HIỆN CÁC QUY ĐỊNH VỀ QUẢN TRỊ CÔNG TY

Quản trị công ty tại YTECO được thực hiện theo các hướng dẫn của Bộ nguyên tắc QTCT dành cho các công ty đại chúng tại Việt Nam, theo G20/OECD và Thẻ điểm QTCT của ASEAN. Cùng với đó, YTECO cũng tuân thủ các quy định của pháp luật liên quan đến QTCT, bao gồm Nghị định 155/2020/NĐ-CP ban hành ngày 31/12/2020 quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Chứng khoán, và Thông tư 96/2020/TT-BTC ban hành ngày 16/11/2020 hướng dẫn công bố thông tin trên thị trường chứng khoán. Công ty cũng thực hiện nhiệm vụ công bố thông tin đúng quy định cho cổ đông và nhà đầu tư thông qua trang web của YTECO.

Trong năm 2025, Công ty đảm bảo các công tác quản trị theo quy định của pháp luật, điều lệ và quy định Công ty, nhằm đảm bảo các hoạt động Công ty được vận hành thuận lợi, đáp ứng lợi ích Công ty, cổ đông và các bên liên quan. Đồng thời, YTECO sử dụng phần mềm BASE và BRAVO để thực hiện công tác quản trị theo chuyển đổi số, tăng cường

hiệu quả quản trị tổng thể. Về mặt kiểm soát chất lượng, Công ty cũng thực hiện quản trị về tiêu chuẩn chất lượng theo nguyên tắc thực hành tốt bảo quản thuốc và nguyên liệu làm thuốc (GSP), thực hành tốt phân phối thuốc và nguyên liệu làm thuốc (GDP). Về mặt đào tạo quản trị, trong năm 2025, các thành viên HĐQT là người cư trú, thành viên BKS, Tổng Giám đốc điều hành và Thư ký công ty sẽ tham gia các khóa đào tạo về quản trị công ty theo quy định khi có khóa đào tạo phù hợp. Bên cạnh đó, Công ty luôn chú trọng và cử nhân sự tham gia các Hội nghị, buổi tập huấn của Sở, UBCK và các cơ quan quản lý nhằm cập nhật quy định, thông lệ tốt để áp dụng vào công tác quản trị công ty một cách đảm bảo và hiệu quả. Các thành viên Hội đồng Quản trị luôn ý thức sự trung thực, khách quan khi biểu quyết, cho ý kiến các vấn đề trong quá trình hoạt động của công ty. Song song đó, Ban Kiểm soát thực hiện nghĩa vụ giám sát đúng quy định, đảm bảo hoàn toàn tính độc lập, minh bạch, khách quan.





# CHƯƠNG

06

## BÁO CÁO TÀI CHÍNH KIỂM TOÁN NĂM 2025

- Ý kiến kiểm toán
- Báo cáo tài chính đã kiểm toán

## Ý KIẾN KIỂM TOÁN

### A&C AUDITING AND CONSULTING CO., LTD.

Hồ Chí Minh Head Office : 02 Trương Sơn St., Tân Sơn Hòa Ward, Hồ Chí Minh City, Vietnam  
 Hanoi Branch : 40 Giảng Võ St., Giảng Võ Ward, Hồ Nội City, Vietnam  
 Central Region Branch : Lô STH 06A/1, Road 13, Lê Hồng Phong - Wilson Ave, Nam Hòa Trung Ward, Khánh Hòa Province, Vietnam  
 Southwest Branch : 11-13 Ye Nguyễn Giáp St., Hưng Phú Ward, Cần Thơ City, Vietnam

Tel: +84 (028) 3547 2972 kttv@a-c.com.vn  
 Tel: +84 (024) 3736 7879 kttv.hn@a-c.com.vn  
 Tel: +84 (0268) 246 6151 kttv.nst@a-c.com.vn  
 Tel: +84 (0292) 376 4665 kttv.ct@a-c.com.vn



www.a-c.com.vn

Số: 1.0795/26/TC-AC

## BÁO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

**Kính gửi: CÁC CỔ ĐÔNG, HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VÀ BAN TỔNG GIÁM ĐỐC  
CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

Chúng tôi đã kiểm toán Báo cáo tài chính tổng hợp kèm theo của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh, được lập ngày 30 tháng 3 năm 2026, từ trang 07 đến trang 46, bao gồm Bảng cân đối kế toán tổng hợp tại ngày 31 tháng 12 năm 2025, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp, Báo cáo lưu chuyển tiền tệ tổng hợp cho năm tài chính kết thúc cùng ngày và Bản thuyết minh Báo cáo tài chính tổng hợp.

### Trách nhiệm của Ban Tổng Giám đốc

Ban Tổng Giám đốc Công ty chịu trách nhiệm về việc lập và trình bày trung thực và hợp lý Báo cáo tài chính tổng hợp của Công ty theo các chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp và chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Ban Tổng Giám đốc xác định là cần thiết để đảm bảo cho việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn.

### Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về Báo cáo tài chính tổng hợp dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo các chuẩn mực kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu Báo cáo tài chính tổng hợp của Công ty có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên Báo cáo tài chính tổng hợp. Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong Báo cáo tài chính tổng hợp do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Công ty liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Công ty. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Ban Tổng Giám đốc cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể Báo cáo tài chính tổng hợp.

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.

### Ý kiến của Kiểm toán viên

Theo ý kiến của chúng tôi, Báo cáo tài chính tổng hợp đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh tại ngày 31 tháng 12 năm 2025, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp và tình hình lưu chuyển tiền tệ tổng hợp cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp.

### Vấn đề cần nhấn mạnh

Không phù nhận ý kiến nêu trên, chúng tôi xin lưu ý người đọc đến thuyết minh số V.5 trong Bản thuyết minh Báo cáo tài chính tổng hợp về việc Công ty đã khởi kiện Công ty Cổ phần Dược phẩm Duy Tân do đã vi phạm nghĩa vụ thanh toán nợ còn thiếu bao gồm tiền phí ủy thác, tiền trả chậm trả phí ủy thác cho các hợp đồng ủy thác phát sinh trong giai đoạn từ năm 2012 – 2014 và tiền lãi trả chậm phát sinh. Theo Bản án số 1104/2024/KDTM-ST ngày 17 tháng 9 năm 2024 của Tòa án Nhân dân quận Phú Nhuận, Công ty Cổ phần Dược phẩm Duy Tân có nghĩa vụ phải thanh toán toàn bộ khoản tiền trên. Tại Biên bản làm việc ngày 26 tháng 02 năm 2026, Công ty Cổ phần Dược phẩm Duy Tân đề nghị khoan nợ, không tính lãi phát sinh kể từ đầu năm 2024 và tạm hoãn thanh toán khoản lãi trả chậm bổ sung với số tiền 25.444.280.796 VND (các khoản lãi phạt phát sinh bổ sung ngoài các khoản Công ty đã ghi nhận trên sổ sách) cho đến khi Công ty Cổ phần Dược phẩm Duy Tân có đủ khả năng sắp xếp tài chính để thanh toán. Công ty chưa ghi nhận thu nhập từ khoản lãi phạt tính theo 150% lãi suất ngân hàng số tiền 25.444.280.796 VND (tính đến ngày ngày 31 tháng 12 năm 2018) và khoản lãi 1%/tháng tính phát sinh tính trên dư nợ gốc đầu tháng và 0,04%/ngày tính trên tổng số tiền trả chậm từ ngày 01 tháng 01 năm 2024 đến ngày 31 tháng 12 năm 2025 do đánh giá khó có khả năng thu được các khoản này.



**Nguyễn Chí Dũng**  
 Thành viên Ban Giám đốc  
 Số Giấy CNDKHN kiểm toán: 0100-2023-008-1  
 Người được ủy quyền

**Lê Hữu Tư**  
 Kiểm toán viên  
 Số Giấy CNDKHN kiểm toán: 5940-2023-008-1

TP. Hồ Chí Minh, ngày 30 tháng 3 năm 2026

## BÁO CÁO TÀI CHÍNH ĐƯỢC KIỂM TOÁN

Báo cáo tài chính được kiểm toán năm 2025 của Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế Thành Phố Hồ Chí Minh đã được công bố thông tin đúng quy định và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty ngày 31/03/2026 theo website: <https://yteco.vn/>

Ngày 20 tháng 4 năm 2026

### XÁC NHẬN CỦA NGƯỜI ĐẠI DIỆN PHÁP LUẬT



**TỔNG GIÁM ĐỐC**  
*Phan Minh Trung*



**CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**



181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Xuân Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh



(028) 39 304 372



<https://yteco.vn/>